medikal NEWS
International Turkish Health & Medical Magazine Yıl: 7 - Sayı: 68 - Mayıs 2021
ISSN:2149-1992



KANSUK

Kansuk İlaç San. Tic. A.Ş
Yönetim Kurulu Başkanı F.A.Tolga Sözen ve Yönetim Kurulu Üyesi Sibel Sözen:

"60. yılımızda Hadımköy'deki yeni tesisimizde sağlık için güvenilir ürünler sunmaya devam ediyoruz."

ÇAPA
MEDİKAL

Doğru Adres

Sağlam zeminde

Yeni Yerinde

AVRUPA YAKASI POSTA İŞLEME MERKEZİ KARŞISI

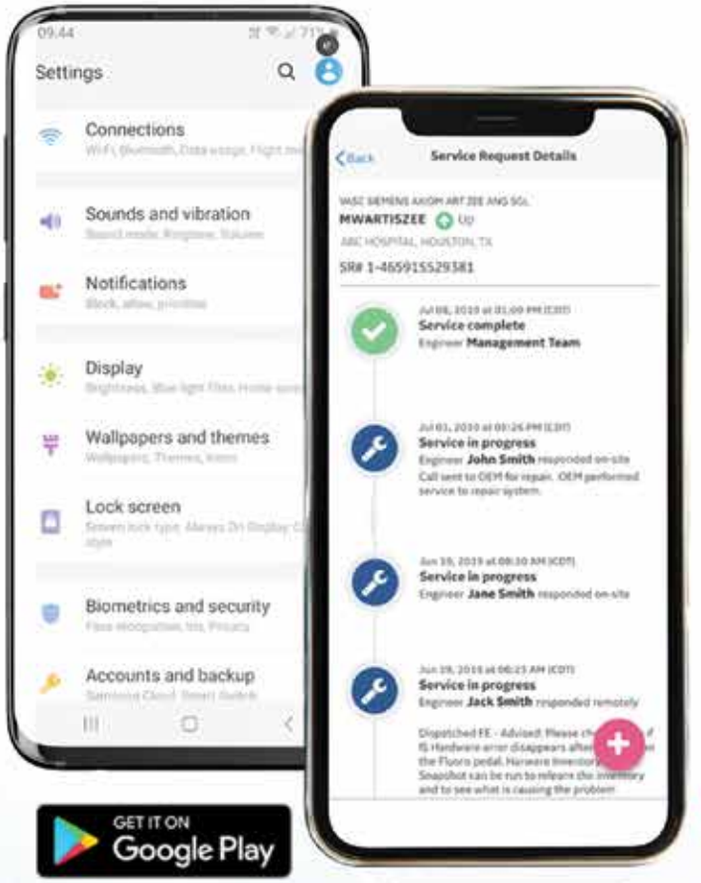
Yassıören Mh. Ağaçkakan Sk. No:15/A-115 Ada 26 Parsel Zemin Kat 5. Bağımsız Bölüm
Hadımköy- İSTANBUL

444 8 717

www.capamedikal.com.tr

MyGEHealthcare Mobil Uygulaması

Servis talepleriniz artık parmaklarınızın ucunda



GET IT ON Google Play

Download on the App Store

Klinik mühendisler ve teknoloji yöneticileri her zaman bilgisayar başında olamayabilir; bu durum iş başındayken servis talebi oluşturmayı zorlaştırır.

GE Healthcare, iCenter'ın varlık yönetimi ve servis talep etme araçlarını doğrudan mobil cihazınıza getirerek **ihtiyacınız olan kaynaklara, ihtiyacınız olan her yerde* erişmenizi sağlar.**

- Hizmet talepleri oluşturun ve tamamlanana kadar takip edin
- Hizmet talebi geçmişini ve planlı bakım programını görüntüleyin
- Mühendis bilgilendirme verilerine ulaşın
- Servis sürecinin her aşaması için anlık bildirimler alın

Uygulamayı indirmek için lütfen QR kodu taratın.

*İnternet bağlantısı olduğu durumlarda



Ecz. Yusuf KÜRKÇÜOĞLU
yusuf@medikalnews.com
@yusufkurkcuoglu
@Medikal_News



SUT FİYATLARINA YILLAR SONRA ZAM GELDİ!
BİR DE PARALAR ÖDENSE…

Sağlık Uygulama Tebliği (SUT) listesinde yer alan çeşitli işlemler için SGK tarafından ödenen tutarlara, 1 Haziran 2021 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere, yüzde 10 ila yüzde 20 oranlarında artış sağlanırken tıbbi malzemeler için ödenen tutarlara yüzde 10 artış yapıldı.

Tıbbi malzemelere 10 yılı aşkın süre sonra yüzde 10 zam yapılması sektör tarafından yetersiz bulundu. 2020-2021 yılında satışını yaptıkları malzemelerin halen parasını alamamışken gelen bu zam sektörü mutlu etmedi.

Sektör, alacaklarına zoraki bir feragatte bulundu bildiğiniz gibi. Feragatte bulunulan alacaklar bile ödenmemiş durumda. İnsanlar bayrama buruk girerken, tıbbi cihaz sektörünün durumu burukluğunda ötesinde. Hiçbir kurum tıbbi cihaz sektörünün alacakları ile ilgilenmiyor dersek yeridir. "Sağlıktan tasarruf olmaz" deniyor, tıbbi cihaz sektörüne yapılan uygulama tasarruf değil, adeta sektörü yok saymak.

Bu kadar stratejik bir sektörün alacaklarının ödenmemesi, geciktirilmesi, sürekli feragat istenmesinin amacı ne? Tıbbi cihazlar Türkiye'deki kamu hastanelerinde kullanıldığına göre Sayın Sağlık Bakanı hastanelere alınan bu ürünlerin ödemelerinin neden yapılmadığını, neden geciktirildiğinin sebeplerini açıklamalıdır. Maliye Bakanlığı tıbbi cihaz ödemelerinin neden yapılmadığı ile ilgili açıklamada bulunmalıdır. Sektörün dayanacak gücü kalmamıştır artık.

SAĞLIK YATIRIMLARI DEVAM EDİYOR!

Bu arada; Sağlık Bakanlığı, sağlık alanında yaptığı yatırımlarla Türkiye'nin dört bir köşesinde sağlık altyapısını güçlendirmeye devam ediyor. Sağlık Bakanlığı, Türkiye'nin tüm bölgelerinde artan yatak sayısı ihtiyacına göre yaptığı planlamaları bir bir hayata geçiriyor. 'Herkesin sağlık hakkına kolaylıkla ve yüksek hizmet kalitesiyle eriştiği bir Türkiye' vizyonuyla hareket eden Sağlık Bakanlığı, mevcut hastaneleri fiziksel olarak iyileştirip, yeni yatırımları gerçekleştirmekle kalmıyor, son teknolojiye sahip görüntüleme cihazları, uluslararası standartlarda laboratuvarlar, ameliyathaneleri, nitelikli hasta odaları ile nicelik ve nitelik anlamında sağlık hizmet kalitesini de günden güne yükseltiyor.

Peki sağlık altyapısı güçlendirilirken, bu altyapıyı sağlayan tıbbi cihaz sektörü neden yok sayılıyor. Sektör bu cihazları vermezse bu hastane yatırımları nasıl yapılacak? Bu kadar özverili bir sektör bulamazsınız. Sattığı ürünün parasını alamayıp, halen devlete malzeme sağlayan tıbbi cihaz firmalarını tebrik ederim. Hakikaten alkışlanacak bir tavır sergiliyorlar. Sektörün bu alkışlanacak desteğinin kıymetini bilelim ve lütfen ödemelerini zamanında eksiksiz yapalım.

KANSUK İLAÇ 60 YAŞINDA…

Bu sayıda kapak röportajımızı Kansuk İlaç. San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı F. A. Tolga Sözen ve Yönetim Kurulu Üyesi Sibel Sözen ile gerçekleştirdik. Dr. İsmet Sözen tarafından kurulan ve bu yıl 60. yılını kutlayan Kansuk İlaç yöneticilerini ve çalışanlarını tebrik eder, nice 60 yıllar dileriz.

Haziran ayında tıbbi cihaz sektörünün önemli bir fuarı var. 2-4 Haziran tarihleri arasında Tüyap'ta düzenlenecek olan Expomed Fuarı'na tüm sağlık profesyonelleri katılmalı. Yeni teknolojik ürünleri yerinde görüp sipariş vermek istiyorsanız Expomed Fuarı'nı kaçırmayın ve online kaydınızı hemen yaptırın. Medikal News olarak Haziran sayımız ile fuarda olacağız, standımıza bekleriz.

Mübarek Ramazan Bayramı'nızı kutlar, ülkemizin ve dünyanın COVID-19 belasından biran evvel kurtulmasını dileriz.

Yeni bir sayıda buluşmak dileğiyle,
Esen Kalın…

y.kürkçüoğlu


Rennie DUO SÜSPANSİYON
Yanma ve reflüye karşı hızlı etki, fiziksel bariyer.
Yanma midede değilse,
herkesin keyfi yerinde!
Kaynak: https://sptnkne.ws/FMqe ©Sputnik, ©Reuters / Stringer
Referans: 1. Rennie DUO Süspansiyon Kısa Ürün Bilgisi.
Kısa ürün bilgisi için https://www.bayer.com.tr/tr/a-dan-z-ye-urunler/ adresini ziyaret edebilirsiniz.
BAYER
LMR-CH-20210412-08

16 AKTÜEL
TIBBİ CİHAZ STK'LARINDAN KAMUOYU AÇIKLAMASI: "İDARELER SÖZLEŞME HÜKÜMLERİNE UYMAMAKTADIR"

22 KİŞİSEL GELİŞİM
Gürkan KÖROĞLU
SEÇİMLERİMİZ, SORUMLULUK, İRADE

24 AKTÜEL
275 MİLYON DOLARLIK YATIRIM İLE HEDEF YILDA 165 MİLYON KUTU ELDİVEN ÜRETİMİ

28 MAKALE
Dr. Sinan İBİŞ
OBEZİTE VE COVID-19

33 AKTÜEL
TÜRKİYE, BD İÇİN YETENEK HAVUZU OLARAK KONUMLANIYOR

34 MAKALE
Mehmet ATASEVER
SAĞLIK SEKTÖRÜ 2020 YILI PANORAMASI

36 AKTÜEL
KALP YETERSİZLİĞİNİN ERKEN TANISINDA YAPAY ZEKÂ TEKNOLOJİSİNİN KULLANILACAĞI PROJE ASTRAZENECA'NIN DESTEĞİ İLE HAYATA GEÇİYOR

38 MAKALE
Hüseyin SARPKAYA
DEĞİŞİMDEN ÖNCE DEĞİŞİM YÖNETİMİ

40 AKTÜEL
TÜRK RADYASYON ONKOLOJİSİ DERNEĞİ'NDEN ÖNEMLİ İŞBİRLİĞİ

42 SAĞLIK GÜNDEMİ
Esra ÖZ
NEDEN ARTIK MUZ KABUĞU PLANLARI YERİNE MUZ SUYU İÇEN MAYMUNLARI DÜŞÜNMELİYİZ?

43 AKTÜEL
THE FUTURE HEALTHCARE İSTANBUL 2021'DE ÖNEMLİ KONULAR KONUŞULACAK

44 AKTÜEL
ECZACIBAŞI MONROL'ÜN YENİ ÜRÜNÜ NCA LUTESYUM-177'YE ABD YOLU AÇILDI

46 MAKALE
Aylin ALTUNTAŞ
BİYOFİLİK YAŞAM

47 AKTÜEL
SİEMENS HEALTHİNEERS TÜRKİYE'DEN SIRA DIŞI BİR SERGİ: ALGORİTMALAR VE BİTKİLER

48 YASAL BAKIŞ
Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK
2021/1 SAYILI TIBBİ CİHAZ GENELGESİ (2019/19 İLE KARŞILAŞTIRMASI) DEĞİŞİKLİKLERİ

50 İLAÇ
NOVARTİS GRUP TÜRKİYE İNSAN VE ORGANİZASYON DİREKTÖRÜ DR. SENAY KIZILKAYA, "EN YENİLİKÇİ 50 İK LİDERİ" ARASINDA

52 HASTANE
BİTLİS İKİ SAĞLIK YATIRIMI DAHA KAZANIYOR



06

"60. YILIMIZDA HADIMKÖY'DEKİ YENİ TESİSİMİZDE SAĞLIK İÇİN GÜVENİLİR ÜRÜNLER SUNMAYA DEVAM EDİYORUZ"

Kansuk İlaç. San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı F. A. Tolga Sözen ve Yönetim Kurulu Üyesi Sibel Sözen: Yeni fabrikamızın alt yapısını Avrupa'ya dahi üretim yapacak şekilde GMP ve 13485:2016'ya tam uyumlu yaptık. İlaç üretim bölümünün de tüm makineleri yenilendi.



12

SİEMENS HEALTHİNEERS, VARİAN'I SATIN ALMA SÜRECİNİ TAMAMLAYARAK SAĞLIK SEKTÖRÜNDEKİ BÜTÜNCÜL ÇÖZÜM ORTAĞI KONUMUNU GÜÇLENDİRDİ

Varian'ın, Siemens Healthineers bünyesinde yeni bir iş segmenti olması, 2025 Stratejisi'nin hayata geçirilmesinde de önemli bir adımı temsil ediyor.



14

CEVA LOGİSTİCS, ISIYA DUYARLI ÜRÜNLER İÇİN GELİŞTİRDİĞİ YENİ ÇÖZÜMÜ, FORPATIENTS SAĞLIK LOJİSTİĞİ ALT MARKASIYLA HAYATA GEÇİRİYOR

FORPATIENTS alt markası, KOVİD-19 aşıları dahil olmak üzere hasta merkezli sağlık lojistiği çözümlerinin CEVA Logistics için ne kadar önemli olduğunun bir göstergesi.



18

ACUSON SEQUOİA ULTRASON SİSTEMİ GÖRÜNTÜLEMEYİ FARKLI BİR BOYUTA TAŞIYOR



32

OP. DR. REŞAT BAHAT YENİDEN OHSAD BAŞKANI SEÇİLDİ

20

LABORATUVAR TANI ARAÇLARININ SAĞLIK SİSTEMİNE KATTIĞI DEĞER

Tanısal testler hekim için verimli ve güvenilir araçlar olmalarının yanında, hastalıklara veya departmanlara göre bütçe tahsisinin iyileştirilmesine önemli katkıda bulunabilir ve maliyet tasarrufları sağlayabilir.



30

ABDİ İBRAHİM, ORGANİZASYON 2025'LE GELECEĞİ BUGÜNDEN YAKALAYACAK

Abdi İbrahim, iş dünyasının değişen taleplerine yanıt verebilmek amacıyla, organizasyonel bir yapılanmaya gitti. Abdi İbrahim CEO'su Dr. Süha Taşpolatoğlu, "Bu yeni yapılanma sayesinde hedeflerimize çok daha güçlü adımlarla ilerleyeceğiz" dedi.



33

BD SAĞLIK ÖNCÜLERİ PANDEMİDE SAĞLIK ÇALIŞANLARINA DEĞER KATTI

BD Sağlık Öncüleri Programı ile şimdinin ve geleceğin sağlık çalışanlarına hem teorik hem de pratik olarak verilen eğitimlerle sağlık sektöründeki en önemli sorunların çözülmesine ve güvenlik kültürünün oluşturulmasına yardımcı olmayı ve iyi uygulamalar üzerine bilinci artırmayı hedefleniyor.





32

EGEDER BAŞKANI ONUR AKGÜN GÜVEN TAZELEDİ



44

ABBOTT, TÜRKİYE'DEKİ YEREL ÜRETİMİNE BİLİMSEL BESLENME ÜRÜNLERİNİ DE DAHİL EDEREK HIZ VERİYOR

HEDEF Medya Yayıncılık Hizmetleri

İmtiyaz Sahibi
Hüseyin Güngör AYTAN

Genel Yayın Yönetmeni
Yusuf KÜRKÇÜOĞLU
yusuf@medikalnews.com

Sorumlu Yazışleri Müdürü ve Reklam Koordinatörü
Hüseyin Güngör AYTAN
huseyin@medikalnews.com

Görsel Tasarım
Strateji Medya

Danışma Kurulu
Prof. Dr. Cengizhan ÖZTÜRK
Prof. Dr. Haydar SUR
Prof. Dr. İbrahim KELEŞ
Abdurrahman KÜLÜNK
Kazım ERYAŞAR
Kemal YAZ
Mehmet Ali ÖZKAN
Metin DEMİR
Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK
Op. Dr. Orhan KOÇ
F. A. Tolga SÖZEN
Dr. Mehmet ERGİN

Mali Müşavir
Ali Haydar BALCI

Medikal News Yönetim Yeri
Barbaros Hayrettin Paşa Mah.
1993 Sk. Papatya Residence 2.
No: 35 A Blok, Ofis No: 109
Esenyurt / İstanbul
Tel: 0212- 853 63 05
Fax: 0212- 853 63 15

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş.
Merkez Mah. 29 Ekim Cad. İhlas Plaza No:11 A/41
Yenibosna-Bahçelievler/İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

Dağıtım: Mojistik Medya
Yayın Türü: Aylık süreli yayın.
Baskı Tarihi: 01.05.2021

www.medikalnews.com

Dergide yer alan makalelerdeki fikirler yazarlarına aittir. Yayınlanan ilanların sorumluluğu ilan sahiplerine aittir. Yazılar kaynak gösterilerek yayınlanabilir.

medikalNEWS



Kansuk İlaç. San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı F. A. Tolga Sözen ve Yönetim Kurulu Üyesi Sibel Sözen:

"60. YILIMIZDA HADIMKÖY'DEKİ YENİ TESİSİMİZDE SAĞLIK İÇİN GÜVENİLİR ÜRÜNLER SUNMAYA DEVAM EDİYORUZ"

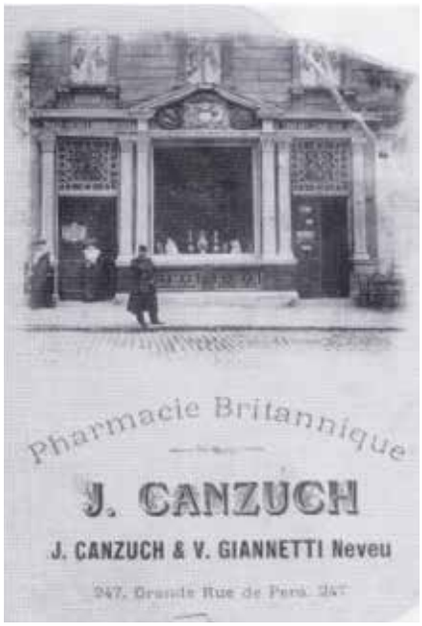
"Yeni fabrikamızın alt yapısını Avrupa'ya dahi üretim yapacak şekilde GMP ve 13485:2016'ya tam uyumlu yaptık. İlaç üretim bölümünün de tüm makineleri yenilendi. TİTCK'daki değişiklikler ve pandemi nedeni ile üretim izinlerimizi ancak Mart 2020'de alabildik."

Yusuf KÜRKÇÜOĞLU

Kansuk İlaç. San. Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı F. A. Tolga Sözen ve Yönetim Kurulu Üyesi Sibel Sözen ile bir söyleşi gerçekleştirdik:

Kansuk İlaç'ın tarihçesini anlatır mısınız?

SİBEL SÖZEN: Kansuk Laboratuvarı Türkiye'nin en eski ilaç firmalarından biridir. Ecz. Noöl Canzuch tarafından 1833 yılında açılan "İngiliz Eczanesi" (Pharmacie Britannique)'ne bağlı olarak kurulmuştur. J. Canzuch döneminde İngiliz Eczanesi büyük bir gelişme göstermiş ve İstanbul'un en önde gelen eczanelerinden biri olmuştur. Halkın İngilizlere karşı olan olumsuz tutumundan korunmak amacıyla "İngiliz Eczanesi"nin adı "Kanzuk Ezcahanesi" ve laboratuarın da "Caneti Laboratuvarı" olarak değiştirilmiştir. Ecz. Muhiddin Hüsnü (1901 – 1969) 1932 yılında eczane ve laboratuvarı devir almış (16) ve eczanenin adını "İngiliz Kanzuk Eczanesi" olarak değiştirmiş ve kendisi de "Kanzuk" kelimesinin soyadı olarak kabul edilmiştir. Eczane 1960 yılında kapatılmıştır.



Bu dönemin en ünlü ürünleri Kanzuk Pastil, Ekspektorin şurup ve Enhoş Meyve Tuzudur.







Dr. İsmet Sözen tek başına Karaköy Mumhane Caddesi'nde yatırımına başlanan ancak sürdürülemeyen bir ilaç imalathanesini, 1960 yılının Şubat ayında eski sahibi eczacı Muhittin Kanzuk'tan devraldı ve firmanın adını Kansuk Laboratuvarı olarak değiştirdi. 1973 yılında Florya'da yeni bir fabrika binasına firmayı taşıdı.



1929 yılında Uşak'ta doğan Sözen, İlk ve ortaokulu Uşak'ta tamamladı, 1944 yılında İstanbul Kabataş Erkek Lisesi'ne girdi ve 1953'te İstanbul Üniv.Tıp Fakültesi'nden mezun oldu.



Dr. İsmet Sözen'in İş hayatındaki prensibi hep yeni mamuller peşinde koşmak ve bunları yerli olarak üretmek oldu. Çünkü her ne olursa olsun ülkenin yerli sanayi ile kalkınacağına inanıyordu. ***'Yerli sanayi güçlenmediği müddetçe bağımlılıktan kurtulamayacağımız için, her şeyi yerli olarak üretmeye çalıştım...'*** Tek sefer kullanıp atılan enjektör Üretimi dünyada başlamıştı. Bunu 70'li yılların başlarında Türkiye'de yapmaya başladı.

Kansuk; Kan torbası üretiminde Türkiye'nin tek, kalitede dünyanın da sayılı üreticilerden biridir.

1980 öncesi Türkiye'de kan almada hep şişe kullanılıyordu ancak dünya plastik torbaya yöneldi. Bu yeniliklerin peşinden koşularak, bunun imalatını öğrenmek amacıyla Avrupa'da yapılan pek çok araştırma sonucunda Alman Biotest firmasının lisansı ile 1985'te Türkiye'de Kan Torbası imalat yapılmaya başlandı, sonrasında Kansuk kendi teknolojisi ile uzun zamandır kan torbası imalatını başarıyla yürütmektedir. Kansuk Türkiye'de bu konunun tek imalatçısıdır. Bugün Kansuk Kan torbaları Avrupa da bilinmektedir. Başka bir yenilikçi öncü ürünümüz, çocuk ishallerinde kullanılacak elektrolit bazlı "tuz¬ şeker" adı altında 1972 senesinde yaptığımız ruhsat müracaatı "böyle ilaç olmaz" denilerek reddedildi. Ancak Daha sonra Unicef gelip ve bu ilacın yapılması için bakanlığı zorlaması ile bu kez bakanlık tarafından Kansuk bu ilacı yapmakla görevlendirdi ve o günden beri Ge-oral imalatı yapılmaktadır. Ülkemizin 1980'li yıllarda Antiseptik Solüsyon sıkıntısı çekmesi nedeniyle. Bir İsviçre firması ile Lisans Anlaşması yapılarak üretimine başlandı. Bu ürünü şimdi Biokadin markası ile üretilmektedir.

İsmet Sözen, aynı zamanda Türkiye İlaç Sanayi Derneği'nin kurucusudur ve uzun yıllar başkanlığını yapmıştır. Aynı zamanda İstanbul Sanayi Odası Vakfı kurucu üyesidir. 2019 yılında Kansuk Yönetim Kurulu Başkanlığını Fevzi Akif Tolga Sözen devralmıştır.



F.A. Tolga Sözen 1964 yılında İstanbul'da doğmuş, Kabataş Erkek Lisesi sonrasında Boğaziçi Üniversitesi İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü'nden 1986 yılında mezun olmuştur. Pratik deneyim kazanmak için bir sene Almanya'da bir ilaç firmasında, arkasından da üç yıl Amerika Birleşik Devletleri'nde bir ilaç firmasında çalışmıştır. Bu dönemde ayrıca Univercity of Connecticut'ta MBA devam etmiştir. 1990 yılından itibaren Kansuk'da çalışmaya başlamıştır. İlk on sene sadece Satış ve Pazarlama Müdürlüğü sonrasında da Genel Müdür görevlerinde bulunmuştur. Sivil toplum çalışmalarında da aktif olan Sözen, 2005 yılından bu yana İstanbul Sanayi Odası da meclis üyeliği, Meslek Komitesi başkan yardımcılığı görevlerinde bulunmuş ve halen ve Meslek Komitesi başkanlığını sürdürmektedir. 2014 yılından beri de Marmara Tıbbi Cihaz Üreticileri ve Tedarikçileri Derneği (MASSİAD) Yönetim Kurulu Başkanlığı görevlerini yürütmektedir. Şu an Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Federasyonu

"Tıbbi Cihazlar için bir tasarım ekibimiz vardı. Şimdi bir AR-GE bölümü kurduk ve deneyimli bir arkadaşımızı başına geçirdik. İlk etapta eksiklerimizi gidereceğiz. Mümkün olursa AR-GE Merkezi olmayı da hedefliyoruz. Hem ilaç hem de Tıbbi Cihaz olarak uzun bir liste yaptık. Bunlardan seçtiklerimizin kendi bünyemizde üretilebilmesi için gereken geliştirmeleri yapmayı planlıyoruz."

(TÜMDEF) yönetim kurulu başkan vekilidir. İstanbul Sağlık Endüstrisi Kümelenmesi (İSEK) kurucu üyesi ve eş başkanıdır, İlaç işverenler Sendikası (İEİS) denetim kurulu üyesidir.



Kansuk İlaç, T.C. Sağlık Bakanlığı tarafından, formüller hazırlamak, üretmek, ihraç ve ithal etmek, hastanelere ve diğer farmasötik firmalara bunları sağlamak üzere ruhsatlandırılmıştır. Firmamız GMP'ye uygun üretim yaparak ve ISO 13485: 2016 Kalite Yönetim Sertifikalarına ve Kan torbaları ve Lökosit Filtreli Setler için de CE sertifikalarına sahiptir.

Kansuk 2019 yılında 10.500 metrekare kapalı alana sahip modern GMP ve ISO 13485:2016 uyumlu fabrikasına taşınmıştır.



Bugün için Kansuk beşeri ilaç üretimi, Tıbbi Cihaz (Kan Torbaları ve Lökosit Filtreli Setler) üretimi ve Kan ürünleri pazarlaması konularında faaliyet göstermektedir.

Bize biraz kendinizden bahseder misiniz?

F.A. TOLGA SÖZEN: Ben 31.3.1964'de İstanbul Üsküdar'da doğdum. Liseyi 2 sene Kabataş Erkek'te okudum, son seneyi üniversite imtihanıma daha iyi hazırlanabilmek için Yeşilköy Lisesinde okudum. 1986 da Boğaziçi işletmeyi bitirdim. Arkasından bir sene Almanya'da sonrasında da üç sene Amerika'da ilaç firmalarında dahili denetimde çalıştım. Bu arada Univercity of Connecticut ta master'a başladım. 1990 yılında Türkiye'ye dönüp Kansuk'ta babamla birlikte çalışmaya başladım. İlk sene yatırımlar dolayısı ile zamanım hep Almanya'da geçti neredeyse. Sonrasında baktım babamın tam anlamıyla kontrol etmediği tek yer satış-pazarlama, ben de oraya geçtim. 2000 yılına kadar Satış-Pazarlamayı yönettim. Benim için çok büyük bir tecrübe oldu. Öncelikle İstanbul, Antalya, Bodrum haricinde bir şehir bilmeyen bir İstanbullu iken Türkiye'de ayak basmadığım yer kalmadı. Son senelerde motorla da çok dolaştığım için haritada parmağınızı koyun en fazla 50 km yanından muhakkak geçmişimdir. 2001 krizinden sonra ofise döndüm ve Genel Müdür olarak görev aldım. 2019 başında babamın rahatsızlanmasından sonra Yönetim Kurulu Başkanı oldum.

Bu yıl 60. Yılınızı kutluyorsunuz. Bir aile şirketi olarak ve yüzde yüz yerli firma olma özelliğini koruyarak bugüne kadar ilaç ve tıbbi malzeme konusunda başarılı çalışmalar sergiliyorsunuz. Yeni fabrikanızdan ve firmanızın çalışmalarından biraz bahseder misiniz?

Yeni fabrikamızın alt yapısını Avrupa'ya dahi üretim yapacak şekilde GMP ve 13485:2016'ya tam uyumlu yaptık. İlaç üretim bölümünün de tüm makineleri yenilendi. TİTCK'daki değişiklikler ve pandemi nedeni ile üretim izinlerimizi ancak Mart 2020'de alabildik. Ancak meşhur Kanzuk pastilimizin imalat alanı kurulumu devam etmektedir. TİTCK ile geçtiğimiz süreçte problem yaşadığımız için bu ürünümüzün imalatı aksadı. İnşallah önümüzdeki dönemde bunu da devreye alacağız. Kan Torbası ve Filtreli Setler bölümünde imalat alanı genişledi. Avrupa'da da kapanan bir firmanın temiz durumundaki cihazlarını almıştık, bunların kurulumu ile kapasitemiz daha da genişledi. Kan ürünleri depolama ve sekonder ambalajlaması için de çok daha büyük ve uygun bir alanımız var artık.



Kansuk Laboratuarı'nın kurucusu babanız Dr. İsmet Sözen'in "Her şeyi üretmeliyiz, müthiş yerliciyimdir" sözü firmanızın vizyon ve misyonunu oluşturdu sanırım?

Tabi ki, gücümüz yettiğince her şeyin öncelikle yerlisini nasıl yaparız diye bakıyoruz. Ancak, her ne kadar söylemler tam tersi ise de yerliye olan antipati veya yerli için oluşturulan zorluklar ve hâksız rekabet koşulları çalışmalarımızı çok etkiliyor. Firmamızın çalışmalarını sürdürebilmesi ve yerli ürünlerimizi destekleyebilmesi için artık ithal ürünlere de hayır demiyoruz. Son 20 senede küreselleşme yerli üretimi çok vurdu. Birçok geri kalmış ülke yerel üretim için uluslararası firmalara kolaylıklar sağladırlar. Bu firmalar da dünya genelinde satış teşkilatları kurarak ölçek ekonomisinden faydalanıp yerel üreticilerin maliyet fiyatına bitmiş ürünü distribütör marjları dahil teslim eder duruma geldiler. Bu yüzden birçok yerel firma kapandı veya büyüyemedi. Pandemi öncesi gelişmekte olan ülkelerde bir yerel üretimi teşvik belirtileri görmeye başladık. Sanırım pandemide yaşanan tedarik problemleri yüzünden kabul edilmiş standart ve kaliteyi yakalayabilen yerel üreticiler için ikinci bir fırsat karşımıza çıkabilir.



"Kan Torbası ve Lökosit filtreli setler için uzun süredir ihracat yapıyoruz. Düzenli olarak sattığımız yerler Irak, Suudi Arabistan, Cezayir, Yunanistan, Güney Afrika ve Kuzey Avrupa'dır. Daha önce bahsettiğim gibi Cerus firması ile birlikte geliştirdiğimiz ve Avrupa'da özellikle kendi markamızla pazarlanan IPP Pooling Set ile Fransa ihalesine hazırlanıyoruz."



Ürünleriniz kaç gruba ayrılıyor?

Şu an üç grupta hizmet veriyoruz. Beşeri ilaç üretimi, Kan ürünleri ithalatı ve Pazarlaması, Tıbbi Cihaz (Kan torbası ve Lökosit Filtreli Setler) imalatı.

Kan torbası üretiminde Türkiye'nin lider, dünyada ise sayılı üreticilerden birisiniz. Bunu nasıl başardınız?

Ürün olarak Kan Torbası ve Lökosit filtreli setler çok zor bir Pazar. Üretimi, Ar-Ge'si, medikali pazarlaması ve uygulaması kolay değil. Küreselleşme sonrası dünyada neredeyse sadece dev firmalar kaldı. Bu dev firmalarla rekabet hem maliyet fiyat, hem de yenilik ve klinik çalışmalar nezdinde yürüyor. Rakipleri ve literatürü çok iyi takip edip gelişmelere göre pozisyon almak gerekiyor. Türkiye'de kan toplama işi tamamiyle Kızılay'a devredilene kadar pazarda her yönüyle lider durumdaydık. Dünya'da bir yenilik olmuşsa önce biz pazara tanıtırdık ondan sonra ithalatçılar onun benzeri ürünleri getirmeye başlarlardı veya bir ithalatçı orijin firma kalite çalışması diye bir şey başlattığında biz onun en iyi şeklini literatürden öğrenir onlardan daha iyi yapar duruma gelirdik. Almanya'da bir merkezde bir keresinde çalışma yaptık. 15 sonuçtan 2'sinin uygun çıkmadığı söylendi. 2 ay burada yapılan çalışmayı gözden geçirdik, simule ettik, literatür taradık. Hazırladığımız raporu kan merkezi yöneticisi bir profesör ve iki doçenti ile birlikte İngilizce ve Almanca 2 saat müzakere ettik. Sonunda ürün uygunsuzluğuna yol açan nedenin birçok şeyin bileşkesi sonucu olduğunu ispat ettik. Bizim bulgularımızı Alman transfüzyon kongresinde olduğu gibi yayınladılar. Bu arada transfüzyon alanında belki de ilk defa bir Türk şirketi olarak orijinal ürün yaptık. Pathojen inaktivasyonunda yoğun çalışma yapan Amerikalı Cerus firması ile iki doz trombosit süspansiyonunun tek bir filtre ile filtre edilebilmesi için bir set geliştirdik ve endikasyonunda bu uygulamanın yer alması için gerekli klinik çalışmaları gerçekleştirip saygın dergilerde yayınlanmasını, uluslararası transfüzyon kongresinde (ISBT) de poster olarak sunulmasını sağladık. Bizden sonra büyük şirketler de bu ürünü yapmaya çalışıyorlar. Şu an, bahsettiğimiz bu ürün ile Fransa'da üç aşamalı bir test sürecini başarıyla atlattık ve Fransa ulusal ihalesine katılma hakkını elde ettik. Sonuç olarak, bu işte başarılı olmak ve başarıyı sürdürmek için tüm safhalara çok hakim olmak, tecrübeli bir ekip sahibi olmak ve de bıkmadan usanmadan çalışmak gerekiyor.

Üretimleriniz Kızılay'ın ana faaliyet alanına yönelik ürünler. Kızılay, yerli ve milli olan ürünlerinize yeterli ilgiyi gösteriyor mu?

Kızılay, Sayıştayı bahane ederek herhangi bir yerli firma için fiyatlar aynı olsa bile hiçbir şekilde tercihte bulunamayacağını söylüyor. Önümüzdeki beş senelik ihtiyacını kapsayacak şekilde çok büyük ve uluslararası firmaların katılacağı tipte bir ihale açtığı için maliyet açısından ihaleyi kazanma şansımız olmuyor. Halbuki pandemi sırasında da gördük ki uluslar özellikle Avrupalılar kendi ihtiyaçları söz konusu olunca hemen ürün ihracatını engelliyorlar. Bu bakımdan biz de Kızılay'ın en azından ihtiyacının bir kısmını tedarik güvenliği amacı ile yerli üreticiden alması çok önemlidir.

İhracatınız var mı?

Kan Torbası ve Lökosit filtreli setler için uzun süredir ihracat yapıyoruz. Düzenli olarak sattığımız yerler Irak, Suudi Arabistan, Cezayir, Yunanistan, Güney Afrika ve Kuzey Avrupa'dır. Daha önce bahsettiğim gibi Cerus firması ile birlikte geliştirdiğimiz ve Avrupa'da özellikle kendi markamızla pazarlanan IPP Pooling Set ile Fransa ihalesine hazırlanıyoruz. Değerlendirmenin fiyat ile birlikte fiyat dışı unsurları da içerecek şekilde yapıldığı bu ihaleyi kazanırsak gerçekten çok büyük bir sıçramayı daha gerçekleştirmiş olacağız. İlaç konusunda da ihracat için çalışmalara bu sene başlayacağız. Sonuçta Türkiye'de ki sıkıntılar çözülene kadar kendimize yeni pazarlar bulmamız gerekiyor.

Çok inatçı, kolay kolay pes etmeyen bir özelliğiniz var. Kansuk Laboratuarı olarak yabancı markalar ile maliyet açısından baş edebilecek bir duruma geldiniz mi?

Doğrudur, bu bizim ailede var. Bugüne kadar rakipler ve çeşitli zorluklar karşısında iyi mücadele verdik. Pandemi sonrası oluşacak yeni durum için de pozisyon alacak şekilde kadromuzu güçlendiriyoruz. Mücadeleye devam (:

Önümüzdeki yıllarda yenilikçi "innovatiV" ürünleriniz olacak mı? Ar-Ge çalışmalarınızdan biraz bahseder misiniz?

Zaten Tıbbi Cihazlar için bir tasarım ekibimiz vardı. Şimdi bir AR-GE bölümü kurduk ve deneyimli bir arkadaşımızı başına geçirdik. İlk etapta eksiklerimizi gidereceğiz. Mümkün olursa AR-GE Merkezi olmayı da hedefliyoruz. Hem ilaç hem de Tıbbi Cihaz olarak uzun bir liste yaptık. Bunlardan seçtiklerimizin kendi bünyemizde üretilebilmesi için gereken geliştirmeleri yapmayı planlıyoruz. Bu arada pre filled syringes (PFS) denen dolu şırınga üretimi ile ilgileniyoruz. Görüldüğü kadarı ile bundan sonra dünya bu pandemileri belli aralıklarla görmeye devam edecek. Bu dolu şırıngalar sayesinde aşılama çok daha verimli ve hızlı yapılabilmektedir. Dünya'da bu alanda faaliyet gösteren firma sayısı sınırlıdır. Bu zorlu proje bize yeni ve rekabetçi bir pozisyon yaratabilir.

Tıbbi cihaz alanında şu an Dünya'da ve Türkiye'de acımasız bir rekabet var. Siz tıbbi cihaza mı yoksa daha çok ilacı mı yatırım yapıyorsunuz?

Rekabet her alanda korkunç. Biz şu an Tıbbi Cihaz alanında biraz tıkanmış durumdayız. Bahsettiğimiz gibi yerli piyasanın ihtiyacı Kızılay tarafından gideriliyor. Pandemi dolayısı ile yeni ihracat pazarları edinemiyoruz, bize ulaşanlara verdiğimiz fiyatlar da ölçek ekonomisi yüzünden yüksek kalıyor. Bir de yeni tıbbi cihazlar yönetmeliğinin (MDR) yakında yürürlüğe girecek olması ve Türkiye olarak bizim AB'nin politik yaptırımları sonucu oyun dışına atılma tehdidi ile karşı karşıya kalmamız çalışmalarımızı etkiliyor. Bu alana yatırım yapıp yapmamaya karar veremiyoruz. İlaç tarafında yeni kurulan makinalarımız dolayısı ile düşük maliyetli üretim yapabilecek fazla kapasitemiz var. Bu kapasiteyi diğer firmalara

"Rekabet her alanda korkunç. Biz şu an Tıbbi Cihaz alanında biraz tıkanmış durumdayız. Bahsettiğimiz gibi yerli piyasanın ihtiyacı Kızılay tarafından gideriliyor. Pandemi dolayısı ile yeni ihracat pazarları edinemiyoruz, bize ulaşanlara verdiğimiz fiyatlar da ölçek ekonomisi yüzünden yüksek kalıyor."



fason üretim yapmak ve bu makinalarla üretim yapılabilecek formlarda yeni ürün ruhsatları almak şeklinde değerlendirmeyi düşünüyoruz. Tüm bunları yapabilmek için kuvvetli bir kadroya sahip olmak gerektiği için son bir senedir profesyonel kadromuzu güçlendirmeye çalışıyoruz. İlaç sektöründe en az 20 yıl deneyim kazanmış birçok yönetici aldık. İşler durgun iken bu arkadaşlarımızı sisteme uyumlaştırmaya çalışıyoruz ki işler açıldığında hızla planladığımız projelere başlayabilelim. Şu an için en büyük desteği insan kaynakları ve finans bölümlerinden sorumlu eşim Sibel Sözen'den ve bünyemize yeni katılan ilaç sektöründe uzun seneler görev yapmış olan Genel Müdürümüz Dr. Melih Gürsoy'dan alıyorum.

Bir röportajımızda; ileri bakmak için muhakkak bir sivil toplum kuruluşu ile yakın temasta olmak, gelişmeler konusunda gündemi yakından takip etmek gerektiğini söylemiştiniz. Bir sivil toplum kuruluşu başkanı olarak, sektör için STK'ların önemini de biraz anlatır mısınız?

Bir STK'ya üye olup sektör ile koltuk temasında olmanın sayısız faydası vardır. Her ne kadar STK tarafından özet ve toplu bir şekilde gelmesi yerine kendiniz bağlı olduğumuz Sağlık, Çalışma, Sanayi, Ekonomi, Ticaret, Maliye bakanlıkları ve bir sürü kamu kurumlarının bilgilendirmelerini kendi ekibinizle günü gününe takip etseniz dahi bu yazılar öyle karmaşık geliyor ve o kadar sık değişiyor ki muhakkak birine sormak istiyorsunuz. Ya böyle STK'ya üye birkaç arkadaşım var, zaten onlardan bu bilgileri toplu alıyorum onlara da soruyorum, bitti gitti diyebilirsiniz. O kadar çok tıbbi cihaz ve o kadar çok farklı problem var ki etrafınızdakilerden farklı bir sorununuz varsa ve de bunu muhakkak birinci ağızdan bir tek siz aktarabilecek durumdaysanız ne yapacaksınız? Özellikle Türkiye Tıbbi Cihaz ve İlaç Kurumu STK'lar ile birlikte çalışmaya çok önem veriyor ve her seferinde muhakkak bizlerin görüşlerini alıyor. Biz de ne yapıyoruz gelen dokümanları önce gözden geçiriyoruz, uzman arkadaşlarımız elden geçiriyorlar sonra üyelerimize sorup fikirlerini alıyoruz, sonra yine uzman arkadaşlarımızdan oluşan komiteler kurup ilgili kurum bölümleri ile bunların üzerinde yoğun çalışmalar yapıyoruz. Komisyonların tıkandığı yerlerde başkanlardan oluşan platformumuz aracılığı ile bu sefer Kamu üst kademe bürokratları veya İlgili Bakanlarla görüşüyoruz. Yine diyebilirsiniz ki ya geçen sene görüştünüz de ne oldu bir ödeme feragat işini halledemediniz. Doğrudur ama bu çabaları göstermeseydik. Feragat alacaklarımızın %60'ı olacaktı bundan haberiniz var mıydı?

Yine sevgili meslektaşlarımız diyebilirler ki ben istediğim kişiden rahatlıkla her zaman randevu alabilirim. Bu da çok doğrudur. Ancak, Kamu ile görüşmelerde ifade bütünlüğü çok önemlidir. Siz derdinizi çok iyi anlatmış olduğunuzu düşünebilirsiniz ama karşı tarafın ne anladığı daha önemlidir. Birçok zaman görüyoruz ki rastgele sohbet edildiği zaman sohbet arasında geçen ilgisiz çözümler, öneriler vs. platform olarak yaptığımız görüşmelerde sektör de ama böyle düşününler de var diye çarpıtılmış cümlelerle savlarımız çökertilmeye çalışılıyor veya 'siz zaten sektörün küçük bir bölümünü temsil ediyorsunuz' deniyor.

Tüm bu saydıklarımdan ve daha dile getirmediğim bir sürü sebepten dolayı tüm meslektaşlarımızı STK'lar bünyesinde buluşmaya davet ediyorum.





Son olarak hobilerinizden biraz bahsedebilir misiniz? Bildiğim kadarıyla profesyonel bir motorsiklet sürücüsüsünüz.

Doğrudur. 2001 krizinden sonra kafayı biraz sıyırınca motora heves sardım. Her sene 1 hafta tura çıkarım. Bugüne kadar Türkiye'de gitmediğim yer kalmadı. Balkanlarda da Yunanistan, Bulgaristan, Romanya, Sırbistan, Hırvatistan, Montenegro, Karabağ vs. birçok yere birden fazla kere gittim. Sadece son iki senedir hem pandemi hem de işlerin yoğunluğu turlarımı aksattı. Biraz heyecanlı sporları seviyorum, bunun yanında iyi Windsürf ve kayak yaparım, tenis ve voleybol oynarım. İş hayatının stresini ancak böyle atabiliyorum (:

TÜMDEF

TÜM TIBBİ CİHAZ ÜRETİCİ VE TEDARİKÇİ DERNEKLERİ FEDERASYONU

9 Dernek ve 1000'e Yakın Sektörel Firma Üyemizle Tıbbi Cihaz Sektörüne Öncülük Ediyoruz!



EGEDER
EGE TIBBİ CİHAZ ÜRETİCİ VE TEDARİKÇİLERİ DERNEĞİ
İZMİR 1991

ORDER

DOĞU ANADOLU MEDİKALCİLER DERNEĞİ
domed

FÜDER

MAİAD
MARMARA TIBBİ CİHAZ ÜRETİCİ VE TEDARİKÇİLERİ DERNEĞİ

İÇ ANADOLU TIBBİ CİHAZ ÜRETİCİLERİ VE TEDARİKÇİLER DERNEĞİ

GAZİANTEP SAĞLIK İŞ ADAMLARI DERNEĞİ
GASİD
2010

ÇUKUROVA MEDİKALCİLER DERNEĞİ
ÇU MED
1996

GÜNEYDOĞU MEDİKALCİLER DERNEĞİ
GMD
2018

www.tumdef.org

Siemens Healthineers, Varian'ı satın alma sürecini tamamlayarak sağlık sektöründeki bütüncül çözüm ortağı konumunu güçlendirdi

Varian'ın, Siemens Healthineers bünyesinde yeni bir iş segmenti olması, 2025 Stratejisi'nin hayata geçirilmesinde de önemli bir adımı temsil ediyor.



Siemens Healthineers AG (Frankfurt Borsası: SHL), Varian Medical Systems Inc. ("Varian") şirketini satın alma sürecinin başarıyla tamamlandığını açıkladı. Satın alma, 2 Ağustos 2020'de duyurulmuştu. Siemens Healthineers AG Denetim Kurulu Başkanı Dr. Ralf P. Thomas, birleşme hakkında şu açıklamada bulundu: "Varian'ın satın alınmasıyla birlikte Siemens Healthineers, Medikal Teknoloji sektöründe en kapsamlı portföye sahip şirket haline geliyor. Bu, şirket açısından önemli bir değer yaratma potansiyeli taşıyor. Siemens Healthineers, son derece entegre bir yaklaşımla kansere karşı global çapta yürütülen mücadeleyi yeni bir düzeye taşıyacak."

Kanser tedavisi ve genel sağlık hizmetleri

Siemens Healthineers AG'nin CEO'su Dr. Bernd Montag da konu hakkında şu sözleri ifade etti: "Satın almanın tamamlanmasıyla birlikte kanser tedavisi ve genel sağlık hizmetleri üzerindeki etkimiz olmak üzere iki alanda birden atılım yapmak için çok iyi bir konumda bulunuyoruz. Varian ile birlikte hem kanser vakalarının tüm bakım süreci boyunca hem de klinik anlamda önem taşıyan diğer tüm durumlarda müşterilere ve hastalara destek verecek güçlü ve güvenilir bir çözüm ortağı haline geliyoruz."


Siemens Healthineers AG CEO'su Dr. Bernd Montag

Kişiselleştirilmiş bakım

Siemens Healthineers bünyesine katılan Varian'ın CEO'su Chris Toth ise şöyle konuştu: "Varian ve Siemens Healthineers'ın dönüştürücü bir güce sahip birleşmesiyle ortaya çıkan şirketimiz, global çapta artış gösteren kanser vakalarıyla mücadele etmemizi sağlayan ve kanser hastalarına yönelik kişiye özel, veriye dayalı, hassas ve kişiselleştirilmiş bakım faaliyetleri konusundaki artan ihtiyaca yanıt verecek. Benzersiz ve birbirlerini tamamlayıcı niteliğe sahip portföylerimizi ve yetkinliklerimizi bir araya getirmemiz, onkoloji klinisyenlerine ve hastalara destek olarak onların daha iyi sonuçlara ulaşmalarını sağlayacak ve bizi de kansere yakalanma korkusunun olmadığı bir dünya vizyonumuza bir adım daha yaklaştıracak." Bu birleşme, kansere karşı yürütülen global mücadeleye yönelik görüntüleme, laboratuvar diagnostiği, yapay zekâ ve tedaviden oluşan benzersiz ve son derece entegre bir portföy oluşturuyor. Bununla birlikte önemli bir değer yaratma potansiyeli de sunuyor. Satın alma işlemi, Siemens Healthineers stratejisinin "Yükseltme" (Upgrading) aşamasına mükemmel bir biçimde uyum sağlıyor. Bugün sonuçlandırılan satın alma işlemiyle birlikte Varian'ın ilk 12 ay içinde Siemens Healthineers'ın hisse başına düzeltilmiş asgari kâr rakamlarına pozitif bir katkıda bulunması bekleniyor. Ek olarak Siemens Healthineers, 2025 mali yılı itibarıyla yıllık en az 300 milyon Euro tutarında FAVÖK (faiz ve vergi öncesi kâr) sinerjisi yaratmayı hedefliyor.

Kapsamlı bir dijital, diagnostik ve tedavi ekosistemi

Varian ve Siemens Healthineers, tedavi yönetimini içeren kapsamlı bir dijital, diagnostik ve tedavi ekosistemi oluşturmak için uzun süredir devam eden "EnVision" adlı stratejik ortaklığı temel alıyor. Siemens Healthineers, Varian ile birlikte veriye dayalı hassas ve kişiselleştirilmiş bakım faaliyetlerinin geliştirilmesine ve sunulmasına katkıda bulunmak; kanser teşhisini, kanser hastalarının bakımlarının sağlanmasını ve tedavi sonrası kanserden kurtulmayı yeniden tanımlamak için yapay zekâ destekli analitikten yararlanacak. Erken ve doğru tespit yapılmasının yanı sıra daha verimli teşhis konulması, tedavi kalitesinin ve erişiminin artması sayesinde, Siemens Healthineers, Varian'ın kanser hastaları için belirsizliği azaltma ve kanserden kurtulanların sayısını artırma misyonunu destekleyecek ve bu süreci hızlandıracak.

9647

Klinik grafik, resimde görülen kişiye ait değildir. Grafik, daha iyi görselleştirme için değiştirilmiştir. Yapay zeka destekli ölçüm araçları, amaçlanan sonuca ulaşmak için makine öğrenimi tabanlı Yapay Zeka kullanan yazılım uygulamalarından oluşur.

ACUSON Redwood Ultrason Sistemi

Görüntüleme, performans ve verimlilikte çıtayı yükseltiyor





ACUSON Redwood ultrason sistemi birinci sınıf görüntüleme kalitesi, olağanüstü performans ve daha yüksek iş akışı verimliliği sağlarken kuruluşunuzun ihtiyaçlarını karşılamada maliyet avantajı da sunuyor.

- **Artefakt önleme özelliğiyle olağanüstü görüntüleme:** Hareket artefaktı önleyici özelliği sayesinde derin dokuların daha ayrıntılı görüntülemesini sağlayarak üstün renk hassasiyeti elde edin. Siemens Healthineers'ın patentli Auto Flash Suppression Teknolojisi, pek çok farklı uygulamada mükemmel kontrast ve detay çözünürlüğü sağlıyor.

- **Daha yüksek verimlilik:** eSie Measure, eSie OB ve eSie Left Heart gibi yapay zeka destekli uygulamalarla tetkik süresini kısaltın. Böylece hastaların ihtiyaçlarını karşılamaya ve tedavi kalitesinde süreklilik sağlamaya odaklanın.

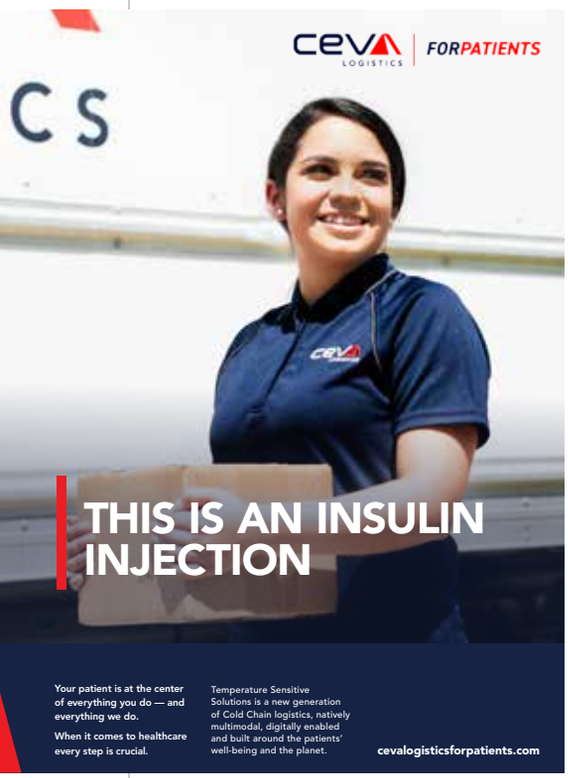
- **Erişilebilirlik:** Hafif, portatif ve işlevsel tasarımıyla kolayca hareket ettirilebilen bu cihaz sayesinde hassas görüntüleme hizmetlerini radyoloji departmanının ötesine taşıyarak daha fazla hastaya sunun.

siemens-healthineers.com/redwood

SIEMENS Healthineers

CEVA Logistics, ısıya duyarlı ürünler için geliştirdiği yeni çözümü, FORPATIENTS sağlık lojistiği alt markasıyla hayata geçiriyor

FORPATIENTS alt markası, KOVİD-19 aşıları dahil olmak üzere hasta merkezli sağlık lojistiği çözümlerinin CEVA Logistics için ne kadar önemli olduğunun bir göstergesi.



Dünya Sağlık Günü'nde bir açıklama yapan CEVA Logistics, sağlık ve eczacılık sektörlerinde faaliyet gösteren müşterilerine verdiği desteği genişletmek için yeni bir alt marka kurduğunu ve şirketin sunduğu geniş lojistik hizmetleri yelpazesinin hastalar için olumlu sonuçlar doğuracağını duyurdu. CEVA FORPATIENTS markası, hastaları tedarik zincirinin merkezinde konumlandıran uçtan uça lojistik çözümlerini artık sağlık ve eczacılık şirketlerine temin edebiliyor. Çözüm paketinin bir parçası olarak şirket, 2021 yılının ikinci çeyreğinde hizmete girecek olan yeni bir ısıya duyarlı lojistik ürünü lanse edecek. CEVA FORPATIENTS adlı sağlık lojistiği çözümü ısıya duyarlı çözümleri, eczacılık ve biyo-eczacılık, tıbbi cihazlar, tüketici sağlığı, hastane ve evde bakım ve de tanı & laboratuvar hizmetleri alanlarını kapsıyor. Sağlık alanında sunduğu global hizmetleri FORPATIENTS çatısı altında merkezileştiren CEVA Logistics, hem müşterilerine sunduğu hizmet yelpazesinin görünürlüğünü arttırıyor hem de hastaların bu sürecin merkezinde konumlandırılmasını temin ediyor. Hastalara daha iyi hizmet vermek isteyen CEVA'nın sağlık çözümleri; kalite, gizlilik ve uyum şartlarını göz önünde bulunduruyor ve hem GxP & GDP şartlarına hem de tüm ulusal ve uluslararası mevzuat yükümlülüklerine sıkı sıkıya bağlı kalarak hizmet veriyor. Şirket, bu alanlardaki hizmetleri ürün teslim alma aşamasından teslim etme aşamasına kadar yönetilmesini sağlıyor.

Kırktan fazla sıcaklık kontrollü hava navlunu istasyonu global talebe destek olacak

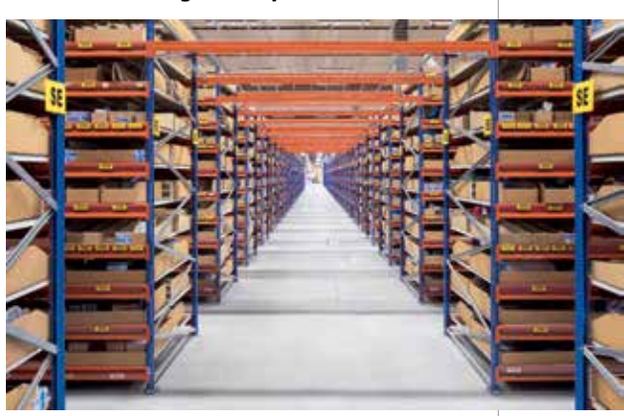
Yeni CEVA Logistics çözümü, dünyanın her yerinde sıcaklık kontrollü tesislere yatırım yapılmasını gerektiriyor. Taşımacılık ve lojistik alanında dünyanın lider isimlerinden bir olan ana şirketi CMA CGM Grubun desteğini arkasına alan CEVA, 2021 yılı sonuna kadar kırktan fazla hava navlunu istasyonundan oluşan bir network işletmeyi taahhüt ediyor. Bu istasyonların bazıları, kontrat lojistiği desteği gibi başka hizmetler de sunacak. Bir bütün olarak bakıldığında bu istasyonlar, sadece bölgesel pazarlarda sağlık ürünleri için büyük çaplı geçit kapısı olmakla kalmayıp dünyanın her yerindeki 1450'den fazla sağlık ticareti rotasına da ürün tedarik edecek. Global networkü sayesinde CEVA, aktif & pasif paketleme ve paketli halde konteynıra sığmayan mallara yönelik çözümler dahil olmak üzere ısıya duyarlı ürün paketleme çözümleriyle sayısız müşteri gönderisine hizmet verebilecek.
Sunduğu hizmetlerin bir parçası olarak CEVA, gerçek zamanlı kararlar verilebilmesi için gömülü lokasyon ve sıcaklık IoT cihazları üzerinden öncü seviyede görünürlük ve izleme çözümleri sağlıyor. Bilgilerin, şirketin ödüllü tedarik zinciri yönetim aracı Maxtrix® sistemine ve global kontrol kulesi teknolojisine iletilmesiyle 7/24 sevkiyat denetimi yapılabilecek. Bu çok katmanlı yaklaşım sayesinde sevkiyatlar, gerekli sıcaklık değerleri korunarak gerçekleştiriliyor ve bu, sağlık alanındaki müşterilerimiz için son derece önemli. Aşı ve ilaç taşımacılığının dünyanın her yerinde artmaya devam ettiğinin bilincinde olan CEVA, bazı KOVİD-19 aşıları dahil olmak üzere -2 ila -8 derece arasında taşınması gereken ürünlere odaklanıyor ancak şirket, taşıma esnasında daha düşük sıcaklıklarda saklanması gereken aşılar dahil başka ürünler için müşterilerine hizmet verebilecek kapasiteye sahip.

Global sağlık ve eczacılık ürünleri lojistiği alanında uzman CEVA Logistics

Global sağlık ve eczacılık piyasalarında hâlihazırda beş yüzden fazla sağlık ve canlı bilimi şirketine hizmet vermekte olan CEVA, sağlık alanında dünya genelinde elliden fazla kontrat lojistiği operasyonunu ve en büyük 30 tıbbi cihaz tedarik zincirinin 20'sini yönetiyor. Kısa bir süre önce "Optimizing Healthcare Supply Chains Beyond 2021" (2021 Yılından Sonra Sağlık Tedarik Zincirlerinin Optimize Edilmesi) başlıklı bir webinar düzenleyen şirket, sektörün nasıl değiştiğini ve gelecekte bizi nelerin beklediğini analiz etmek için global eczacılık ve sağlık sektörlerini masaya yatıran uzman konuşmacıları ağırladı. Global Sağlık Sektöründen Sorumlu CEVA Başkan Yardımcısı Niels Van Nanem konuyla ilgili şunları söyledi: "Müşterilerimiz, dünyanın her yerindeki hastalar için hayati değer



taşıyan aşıları, tıbbi cihazları, ilaçları ve diğer destek ürünlerini tedarik ediyor. Örneğin diyabet hastaları, insülin tedarik zinciri güvenirliliğinden endişe etmemeli. Isıya duyarlı ürün çözümleri yelpazesini genişletmekte olan CEVA, karşı karşıya kaldığımız lojistik zorluklar ne olursa olsun hasta ihtiyaçlarının temin edilmesini garanti ediyor. Her sevkiyatta bir hastaya ulaştığımızın bilincindeyiz". CEVA Logistics CEO'su Mathieu Friedberg de, "Günlük hayatımızı etkilemeye devam eden pandemi nedeniyle global sağlık piyasasında geçtiğimiz yıl büyük değişimler oldu. Sağlıkta yeni bir dönemin başlamasıyla pandemi, ileri teknoloji ve evde hasta bakımı kavramlarını birleştirdi. Hayata geçen FORPATIENTS alt markamız, hastalara daha iyi hizmet vermek için esnek ve güvenilir bir tedarik zinciri sunma kararlılığımızın bir göstergesi" dedi.
www.cevalogisticsforpatients.com



PHILIPS

philips.com

Hayatı, birlikte iyileştiriyoruz

Philips olarak inanıyoruz ki, daha erişilebilir ve daha sürdürülebilir sağlık sistemlerinin zamanı geldi. Ancak bunu tek başımıza gerçekleştiremeyiz. Yeni fikirler üretmek için bir araya geliyor, ekipler kuruyor ve iş birlikleri yapıyoruz.
Hayatı, birlikte iyileştiriyoruz.

innovation + you

philips.com/makelifebetter







TIBBİ CİHAZ STK'LARINDAN KAMUOYU AÇIKLAMASI:
"İdareler Sözleşme Hükümlerine Uymamaktadır"

Kamuya ait sağlık kuruluşlarına, tıbbi mal ve hizmet temin eden firmalarımıza ürün ve hizmet bedellerine ilişkin ödemelerin zamanında yapılmaması nedeniyle, tükenme noktasına gelmiş olan sektörümüzün, muhtemel mal ve hizmet üretememesi/tedarik edememesi durumunda yaşanabilecek sorunlara ilişkin kamuoyu açıklamasıdır.

"Ödemeye ilişkin hüküm işletilmemektedir"

Kamuya ait sağlık kuruluşları ihtiyacı olan mal ve hizmetleri, 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu'na uygun olarak ihale ya da doğrudan temin usulü ile temin etmektedir. Bu usullere göre yapılan alımlar öncesinde istekli firmalara verilen dokümanlarda mal ve hizmetin özellikleri, teslim koşulları, muayene ve kabul şartları gibi hususların yanısıra mal ve hizmetin karşılığı yapılacak ödemelerin ne zaman yapılacağına ilişkin hükümler yer almaktadır.

İdarelerce, tespit edilen bu şartlara uygun olarak teklif veren istekli firmalarla usulüne uygun olarak sözleşme imzalandıktan sonra, alım konusu mal ve hizmetin tedarik süreci başlamaktadır. İdarelerce belirlenen şartlara uygun olarak süreci yöneten, bağlı olduğu sözleşmeye uygun olarak mal ve hizmeti tedarik eden firmalar, maalesef vermiş olduğu mal ve hizmetin karşılığını İdarelerce belirlenen ödeme gününde alamamaktadırlar.

Buna karşın; mal ve hizmet tedariki sırasında yükleniciden kaynaklı yaşanan gecikme, eksik ya da uygun olmayan malzemenin teslimi halinde, idare haklı olarak gerekli cezai işlemi uygulamaktadır. Ancak, aynı hassasiyeti biz hizmet sunucu ve tedarikçilerin hakkedişlerinin, sözleşme hükümlerine uygun olarak ödeme vadesinde ödenmesi içinde göstermesi gerekmektedir. Ne yazık 'ki idarelerle akdedilmiş sözleşmelerin tüm hükümleri işletilir iken, ödemeye ilişkin hüküm işletilmemektedir. Buna karşın sektör mensuplarımız her türlü hizmet ve malzeme tedarikini eksiksiz yapmakta ve sağlık sahasında cansiperane hizmet sunumuna devam etmekte hatta hayatları pahasına hizmetleri sürdürmektedirler.

"Sektör nefes alamaz noktadadır"

İdarelerce belirlenen ve taahhüt edilen vadeyi esas alarak mal ve hizmet tedariki planlamasını yapan firmaların ödemelerinin belirlenen vadede yapılmaması hatta belirlenen vadelerden çok uzun bir zaman sonra yapılması nedeniyle mal ve hizmet tedarik edemeyecek noktaya geldiklerini özellikle belirtmek istiyoruz.

İstisnai olarak ödemelerini gününde yapan idareleri bir yana koyarak belirtmek gerekir ki, almış olduğu mal ve hizmet karşılığı ödemesini kendi belirlediği günde yapmayarak, firmaların mal ve hizmet tedarik edememesine ve teminatlarının irad kaydedilmesi ile haklarında yasaklılık kararı verilmesine neden olanların, konuyla ilgili hukuki ve cezai sorumlulukları hususunun kamu otoritesince ayrıca değerlendirilmesi gerektiği düşüncesindeyiz.

Geldiğimiz noktada talebimiz; Kamuya ait sağlık kurumlarınca yapılan mal ve hizmet alımlarına ilişkin vadesi geçmiş ödemelerin bir an önce yapılması, bundan sonra yapılacak alımlarda idarelerin kendi belirlediği ödeme vadelerine uygun davranmasının temin edilmesi, her ne şekilde olursa olsun firmalar nezdinde önceliklendirme gibi tasarruflara gidilmeden, ödemelerin eşitlik ilkesine uygun olarak sürdürülmesi için gerekli tedbirlerin vakit kaybedilmeden alınması elzemdir.

Gerekli düzenlemenin yapılmaması durumunda, her geçen gün çözümsüzlük ve çaresizliğe mahkûm edilen sektörümüzün, ödeme sorununa münhasıran hukuki çözüm aramak mecburiyetinde kalacağını,

Kamuoyuna saygı ile duyururuz.
Saygılarımızla,

SEİS
TÜRKİYE SAĞLIK ENDÜSTRİSİ İŞVERENLERİ SENDİKASI
HEALTH INDUSTRY EMPLOYERS' ASSOCIATION OF TURKEY

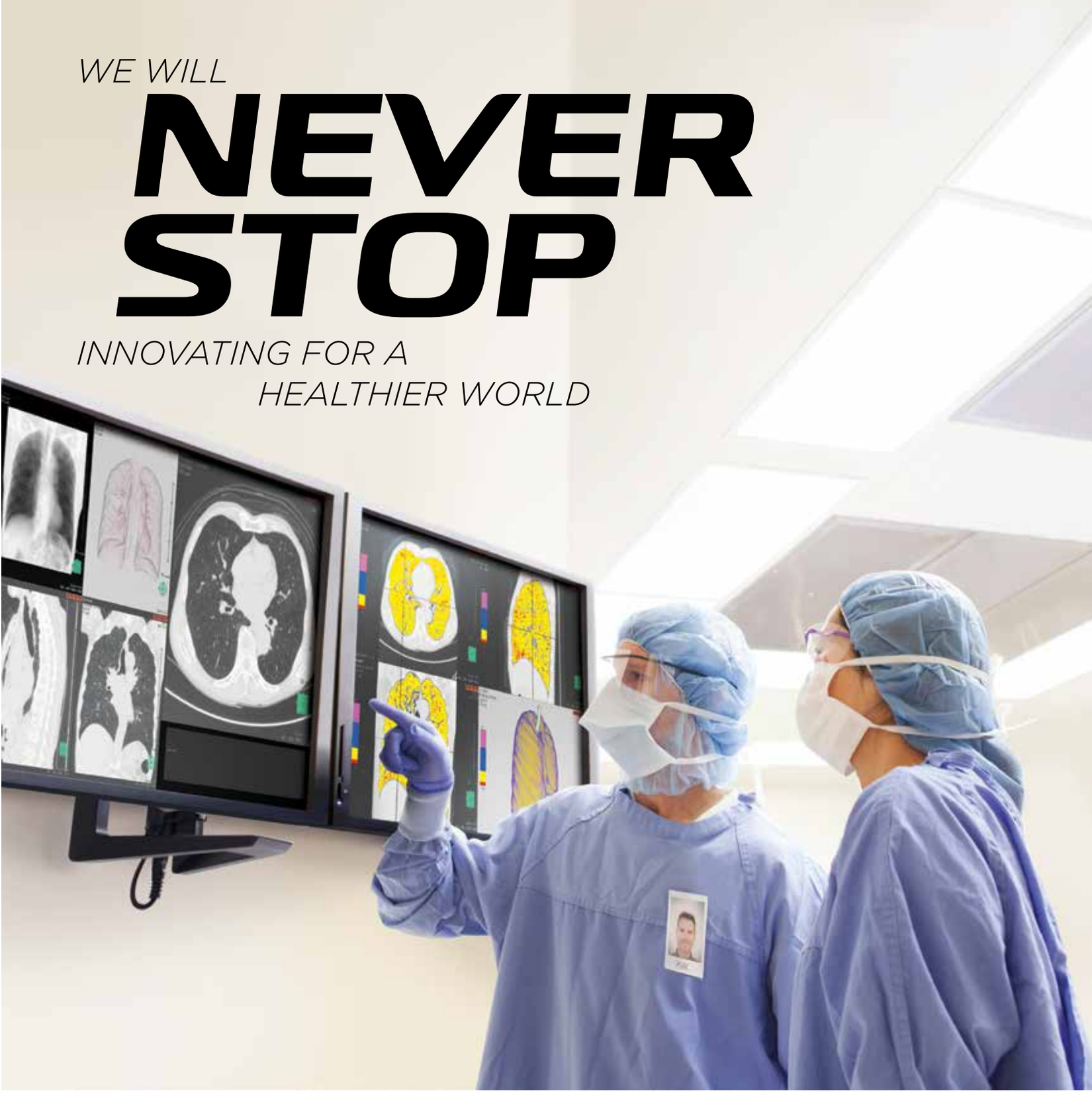
TÜMDEF
TÜM TIBBİ CİHAZ ÜRETİCİ VE TEDARİKÇİ DERNEKLERİ FEDERASYONU

SADER
SAĞLIK GEREÇLERİ ÜRETİCİLERİ VE TEMSİLCİLERİ DERNEĞİ
HEALTH CARE PRODUCTS MANUFACTURERS AND REPRESENTATIVES ASSOCIATION

WE WILL

NEVER STOP

INNOVATING FOR A HEALTHIER WORLD



Sizin için ne yapabiliriz?

Sağlık alanında daha yapılması gereken çok şey var. Konu Covid-19 olduğunda gücümüzü gerçek bir fark yaratan inovasyonlarımızdan alıyoruz. Fujifilm olarak bu savaşın ön cephesinde yer alanlara, hayat kurtarmalarına yardımcı olmak amacıyla 3 boyutlu medikal görüntüleme ve yapay zeka alanındaki yeniliklerimizle destek oluyoruz.

Kendimize her gün şu soruyu soruyoruz: Sizin için ne yapabiliriz? Hepimiz bu küresel salgını durdurmak için birlikte çalışırken, daha sağlıklı bir dünya için inovasyonlarımıza ASLA DURMADAN devam edeceğiz.

FUJIFILM
Value from Innovation

Bunu nasıl yaptığımızı öğrenin

ACUSON Sequoia Ultrason Sistemi görüntülemeyi farklı bir boyuta taşıyor

MEDICA Tıp Merkezi Radyoloji Uzmanı Dr. Cihangir Karaarslan, "Siemens Healthineers'ın sunduğu teknolojik destekten gayet memnunuz. Her yeni cihaz, artan görüntü kalitesiyle bizi daha da mutlu ediyor" dedi.



Yeni ACUSON Sequoia Ultrason Sistemi ile deneyimini ve son görüntüleme teknolojileri hakkındaki görüşlerini paylaşan MEDICA Tıp Merkezi Radyoloji Uzmanı Dr. Cihangir Karaarslan 25 yıldır, hastalarına Siemens Healthineers çözümleri ile hizmet sunduğunu belirterek; "Siemens Healthineers'ın sunduğu teknolojik destekten gayet memnunuz. Her yeni cihaz, artan görüntü kalitesiyle bizi daha da mutlu ediyor" diyor. Uzm. Dr. Karaarslan sorularımızı cevaplandırdı;

Sizi tanıyabilir miyiz?

1967 yılında Adana'da doğdum. Ortaokul ve liseyi Adana Anadolu Lisesi'nde okudum. Tıp eğitimimi ise 1985-1991 yılları arasında Erciyes Üniversitesi Tıp Fakültesi'nde aldım. Mecburi hizmetin ardından 1994-1998 yılları arasında Haydarpaşa Numune Hastanesi'nde Radyoloji ihtisası yaptım. İhtisasım bitmeden önce bir yandan da Maçka MR'da Mamografi ve Ultrason bölümünde çalışmaya başladım. Daha sonra Dr. Murat Dinçer MEDICA Tıp Merkezi'ni açarken onunla birlikte Maçka MR'dan ayrılıp MEDICA'da mamografi, meme ultrasonu ve diğer sonografi incelemeleri ile ilgilenmek üzere Radyoloji Bölümünde göreve başladım. Yaklaşık 25 yıldır MEDICA Tıp Merkezi bünyesinde çalışmaya devam ediyorum.

Ultrasonografi incelemelerinde başarıyı etkileyen faktörler sizce nelerdir?

Ultrasonda başarıyı etkileyen üç temel faktör olduğunu düşünüyorum. Bunlardan biri, uygulayıcının tecrübesi, ikincisi uygulayıcının konsantrasyonu, üçüncüsü ise uygulayıcıya sunulan teknolojik destektir. Ultrason, herkesin bildiği gibi kullanıcıya bağlı bir yöntem olduğu için kullanıcı ne kadar tecrübeliyse ve iyi konsantre olabiliyorsa inceleme de o kadar yüksek kalitede yapılır. Radyolog için buradaki en büyük yardımcı ise aldığı teknolojik destektir. Biz, MEDICA Tıp Merkezi olarak Siemens Healthineers'ın sunduğu teknolojik destekten gayet memnunuz. Ben de yaklaşık 25 yıldan bu yana Siemens Healthineers çözümleri kullanıyorum. Her yeni cihaz, artan görüntü kalitesiyle bizi daha da mutlu etmeye devam ediyor.

Halihazırda kullanmakta olduğunuz ultrasondan ve yeni teknolojilerden bahseder misiniz?

Şu an kullandığım ACUSON Sequoia Ultrason Sistemi'ni çok beğendiğimi söylemek isterim. Siemens Healthineers ürünlerinde en sevdiğim özelliklerden biri, tek tuşla istediğim programa rahatlıkla ulaşabilme imkânı sunması. Yani tuştan tuşa geçmemize gerek kalmıyor. Ergonomik bir tasarımı da olduğu için hastadan veya ekrandan gözümü hiç ayırmadan, istediğim programları rahatlıkla kullanabiliyorum. Bunun benim için hem zaman hem de konsantrasyon açısından çok faydalı bir özellik olduğunu söyleyebilirim.

Ultrasondaki yeniliklere gelince, gri scala incelemelerde teknoloji ile birlikte görüntü kalitesi her geçen gün daha da artıyor. Bunun yanında yıllardır renkli Doppler'i kullanıyoruz ve bu çözümün tanıya sağladığı katkılardan önemli bir fayda sağlıyoruz. Renkli Doppler ile kitlesel lezyonların ve yumuşak dokuların vasküler olup olmadığını tespit edebiliyoruz. Bu, tanıda büyük bir avantaj sağlıyor.

Ayrıca renkli Doppler ile periferik damarlarda anjiyoya bile gerek kalmadan vasküler yapıların iç yüzeyini rahatlıkla değerlendirebiliyoruz. Vasküler yapılarda kan akım hızını, debisini ve bir stenoz varsa derecesini güvenli bir şekilde ölçebiliyoruz.

Yanı sıra, normal doku ile hasta doku arasında sertlik farklılığının saptanmasına dayanan bir görüntüleme yöntemi olan Elastrografi de son zamanlarda ultrasonografiye ek önemli veriler sunuyor. Dışarıdan uygulanan kuvvet ile cisimlerin şekil ve büyüklükleri değişebilir. Elastrografi uygulanan küçük bir basınca yanıt olarak ve dokunun hareket ya da şekil değişikliğini ölçerek dokuların sertliğini hesaplamaya dayanıyor. Statik ve dinamik (sheer vave elastrogafi) olmak üzere iki çeşit elastrografi bulunuyor. Günümüzde tümör dokusu ile normal dokuyu ayırmak, karaciğer fibrozisini değerlendirmek açısından kullanabiliyor.

Diğer taraftan son yıllarda ultrasonografide füzyon teknolojisinde büyük yenilikler olduğunu görüyoruz. Hem ekonomik hem gerçek zamanlı görüntülerin elde edilmesi sayesinde anatomiye hakimiyet artıyor ve lezyona daha kolay ulaşılabiliyor. Bu sayede biyopsi ve invaziv girişimler daha kolay bir şekilde yapılabiliyor.

Kullandığımız 3 boyutlu ultrasonlar sayesinde komplike anatomik yapıları daha kolay bir şekilde görüntüleyebiliyoruz. 3 boyutlu ultrasonlar genellikle obstrektik uygulamalarda kullanılırken son yıllarda kardiyovasküler sistem içerisinde de kullanım alanı buldu. İntraabdominal organlar için henüz 2 boyutlu ultrasona göre fazla bir üstünlük sağlamasa da volumetrik ölçümler 3 boyutlu ultrasonda daha güvenilir bir şekilde yapılabiliyor. 3 boyutlu ultrason ayrıca karaciğer tümör ablasyonu uygulamalarında da daha güvenilir bir yöntem sunuyor.

Dinamik kontrastlı ultrasonlarda ise gaz ile doldurulmuş mikro-kabarcıklar intravenöz olarak veriliyor. Kitlesel ve vasküler lezyonların diğer görüntüleme yöntemlerinde olduğu gibi görünür hale gelmesi ve kanlanma yıkanma özellikleri ile ayırt edilmesi temeli üzerinden çalışıyor. Non-invaziv olması, böbreklere zarar vermemesi ve X-ışını içermemesi açısından diğer yöntemlerden daha üstün bir kullanım sunuyor. Ayrıca tanıda da karaciğer kitlelerinin tespit edilmesinde yol gösteriyor. Malign lezyonlar erken fazda kontrast tutan, geç

fazda kontrast tutmayan lezyonlar olarak izlenir, benign lezyonlar geç fazda da kontrast tutmaya devam eder.

ACUSON Sequoia ultrason sistemini seçmenizdeki etken nedir?

Sequoia, her şeyden önce bizim daha gençlik dönemlerimizden beri kullandığımız efsanevi bir ultrason sistemidir. Ben özel sektörde ilk çalışmaya başladığımda kliniğimizde 4 tane ultrason cihazı vardı ve hepsi o dönemin teknolojisine göre çok iyi teknik donanıma sahipti. Bunlardan biri de Sequoia idi. Hepimiz özellikle onunla çalışmak isterdik, görüntü kalitesini çok beğenirdik. Ancak o dönemdeki Sequoia, kullanım açısından bu kadar ergonomik değildi. Yeni ACUSON Sequoia ile bu sorun tamamen giderilmekle kalmamış, görüntü kalitesi de çok daha ileriye taşınmış. Şu anda kullandığımız yeni ACUSON Sequoia Ultrason Sistemi'nde ise OLED ekranın olması ve bağımsız bir şekilde focus yapılabilmesi, yani bir mod görüntülemede herhangi bir focus ayarlaması yapmadan tüm ekranda full-focus görüntü alabilmemiz bizim için büyük bir avantaj. Bir diğer avantajı da çok kilolu hastalarda bile, penetrasyonun daha yüksek olması nedeniyle çok daha net görüntüler elde edebiliyor olmamız. Renkli Doppler incelemelerde spektral saçılmanın azalması daha net görüntü almamıza ve plakları daha net değerlendirmemize destek oluyor. Burada ayrıca başka bir konuya daha değinmek istiyorum. Siemens Healthineers'ın sunduğu sıcak jelin, hasta konforu üzerinde çok olumlu bir etkisi olduğunu gözlemliyoruz. Sıcak jel, hasta memnuniyeti açısından bize önemli bir fayda sağladı. Bunun için Siemens Healthineers'a teşekkür etmek istiyorum.

Siemens Healthineers ultrason platformunu yenilikçi ve yapay zekâ tabanlı yazılımlar ile destekleyerek manuel prosesleri ortadan kaldırdı. Biyoakustik teknolojisi sunuluyor. Bu kapsamda ilk kurumlardan biri de sizin merkezinizde yapıldı. Bu konuda beklentilerinizin ne olduğunu ve bu teknolojiyi neden tercih ettiğinizi öğrenebilir miyiz?

Biyoakustik görüntüleme, penetrasyon gücümüzü oldukça artırdı. Penetrasyon gücümüzün artmasıyla görüntü kalitemiz de yükseldi. Şu anda daha derin dokuları daha net görüntüleyebiliyoruz. Bu da bize, halihazırda geniş bir kullanım alanı olan ultrason için daha kapsamlı bir kullanım alanı sağladı. Ultrasonların penetrasyon gücü çok kilolu bireylerde, örneğin karaciğerin derin planlarını görmek için yeterli olmayabiliyor. Ancak bu yenilikçi teknolojiler sayesinde bu tür sınırlamaları biraz daha azaltmış olduk.

Siemens Healthineers Türkiye, Eğitim Serilerinde Geleceğin Profesyonelleriyle Buluştu

Siemens Healthineers Türkiye yöneticilerinin Beykent Üniversitesi öğrencileriyle buluştuğu eğitimler Zoom üzerinden online olarak gerçekleşti.



Siemens Healthineers Türkiye, ülkemizde sağlık sektörünün gelişimine yalnızca yenilikçi ürün ve çözümleriyle değil, eğitime sunduğu destekle de katkıda bulunuyor. Bu kapsamda çeşitli üniversitelerle iş birlikleri yapan şirket, geleceğin sağlık profesyonellerinin kariyer yaşamlarına donanımlı bir şekilde hazırlanmalarına yardımcı olmak için eğitim serileri düzenliyor. Şirket, bu eğitim serilerinden birini de çok yakın bir zamanda tamamladı. Beykent Üniversitesi Öğrenci Dekanlığı Kişisel Gelişim ve Kariyer Birimi ile Siemens Healthineers ortaklığında gerçekleşen eğitim, 2 aylık yoğun bir maratonun ardından Şubat ayında sona erdi. Pandemi nedeniyle Zoom üzerinden online olarak gerçekleşen eğitimler, In Vivo ve In Vitro olmak üzere iki alanda düzenlendi. Bu kapsamda Siemens Healthineers uzmanları, sağlık sektöründe bugünün ve geleceğin en önemli konularını, en yenilikçi teknolojileri, en güncel gelişmeleri ve geleceğe yönelik trendleri Beykentli öğrencilerle paylaştı. Eğitimlerde öğrenciler, merak ettikleri soruları alanındaki uzman isimlere doğrudan sorma olanağı yakalarken Siemens Healthineers çalışanları ile kariyer yolculukları konusunda fikir alışverişinde de bulundu.

Eğitim İçerikleri

Beykent Üniversitesi ve Siemens Healthineers Türkiye iş birliğinde düzenlenen eğitim serisinin In Vivo etkinlikleri kapsamında Görüntüleme Serisi, Terapi Serisi, Görüntüleme Yönetim Serisi, Dijital Sağlık Hizmetleri Serisi, Hasta Deneyimini İyileştirmek, Araştırma Geliştirme ve Görüntüleme ve Terapide Kariyer olmak üzere yedi alanda toplam 18 eğitim sunuldu. Görüntüleme Eğitimleri Serisi ile MR görüntülemeden moleküler görüntülemeye kadar 6 farklı görüntüleme alanındaki temel teknikler, sistem bileşenleri, kullanım alanları, yeni gelişmeler, küresel ve yerel pazar eğilimleri Siemens Healthineers uzmanları tarafından Beykent Üniversitesi öğrencilerine anlatıldı. Terapi Serisi ile anjiyo, C-kollu, hibrit ameliyathane ve girişimsel terapiler ele alınırken Görüntüleme Yönetim Serisinde de Servis Yönetimi ve Proje Yönetimi ile iki eğitim gerçekleşti. Aynı zamanda sağlık sektöründe bugünün ve geleceğin en önemli konuları arasında yer alan dijital sağlık hizmetlerine yönelik üç ayrı eğitim de düzenlendi. In Vivo etkinlikleri, Hasta Deneyimini İyileştirmek, Araştırma-Geliştirme ve Görüntüleme ve Terapide Kariyer eğitimleri ile tamamlandı.

In Vitro etkinliklerinde ise, alanında tecrübeli Siemens Healthineers uzmanları tarafından Temel Diagnostik, Diagnostikte Yeni Teknolojiler ve Diagnostik'in Klinik Değeri ile üç seride sekiz ayrı eğitim gerçekleşti. Temel Diagnostik eğitiminde, laboratuvarlar ve tanı süreçleri detaylı bir şekilde ele alındı. Öğrencilere geçmişten günümüze klinik laboratuvarda yaşanan değişimler ve diagnostik sürecinin aşamaları hakkında bilgi verildi. Yeni Teknolojiler eğitim serisinde ise laboratuvarların günümüz ihtiyaçları ve bu ihtiyaçlara yeni nesil Immunoassay, Biyokimya, Koagülasyon, Hematoloji ve Hasta başı cihazlar ile cevap verme şekilleri tartışıldı. Laboratuvar uzmanlarının ve klinisyenlerin, diagnostik alanındaki dijital çözümlerle nasıl desteklendiği gerçek hayattan örneklerle anlatıldı.

Diagnostik'in Klinik Değeri eğitim serisinde de hemen her alanda tanı ve tedavi süreçlerine rehberlik eden Siemens Healthineers testleri hakkında klinik ve uygulama eğitimleri verildi. Bu testlerden COVID-19 tanısında kullanılan PCR, antikor ve antijen testlerinin yanı sıra pandemi döneminde önem kazananlar diğer destekleyici testler konusunda da öğrencilere bilgi verildi. Yoğun bir ilgi gören eğitimlerin sonunda katılımcılar, Katılım Belgesi aldı. Siemens Healthineers Türkiye, sağlık sektörünün gelişimine katkıda bulunmak ve bilgi birikimini gelecek nesillerle paylaşmak için üniversite iş birlikleri ve eğitimler gerçekleştirmeye önümüzdeki dönemde de devam edecek.

Laboratuvar tanı araçlarının sağlık sistemine kattığı değer

Tanısal testler genelde sağlık giderlerinin en küçük kısmına karşılık gelse de kritik klinik kararların %60-70'ini etkiler.[1]



Tanısal testler hekim için verimli ve güvenilir araçlar olmalarının yanında, hastalıklara veya departmanlara göre bütçe tahsisinin iyileştirilmesine önemli katkıda bulunabilir ve maliyet tasarrufları sağlayabilir.

Mevcut koşullarda pazara yalnızca yeni laboratuvar sistemleri veya daha hassas testler sunmak yeterli gelmemektedir. Laboratuvar ve hastane yönetimlerini artık aşağıdaki sorular motive ediyor: "Laboratuvarın operasyonel verimliliği ölçülebilir bir şekilde nasıl artırılabilir?" ve "Sağlık mesleği mensuplarının hasta bakımını optimum bir şekilde sağlayabilmesi için kaynakların şimdi ve gelecekte, ihtiyaç anında kullanımda olması nasıl garanti edilebilir?"

Abbott'la potansiyellerin tespit edilmesi ve kullanılması

Abbott son yıllarda bu sorulara çözüm bulmaya yönelik tamamen yeni yaklaşımlar geliştirmiştir. Dünya çapında 500'den fazla laboratuvarda çalışma biçimlerine dair gözlem ve anket yapılmıştır. Yeni nesil cihazların anlamlı bir şekilde geliştirilebilmesi için yüzlerce proses kullanıcılarla birlikte analiz edilmiş ve sorgulanmıştır. Özellikle odaklanılan noktalardan biri verimliliği optimize etmek, envanter yönetimini iyileştirmek veya personel planlaması üzerine adım atılması gereken yerleri, yönetim için açık bir şekilde vurgulayan veri analizi araçlarını belirlemek olmuştur.

Kullanıcılar ve yöneticiler için anlamlı inovasyonlar

Abbott'un Merkez Diagnostik Divizyonu Türkiye Bölgesi Genel Müdürü Yelda Ulu Colin şu noktayı vurguluyor: "Yeni uyumlu sistemler (Alinity) ve profesyonel hizmetler (AlinIQ) grubumuz laboratuvarı tamamen yeni bir boyuta taşıyor. Geçmişte birçok sistem, oldukça heterojen işletim sistemleri veya yazılımlardan yararlanırken artık sistemler daha büyük ve karmaşık hale geldi. Laboratuvarlarda genelde güçlü bir stratejik yönelim veya yol haritası olmazdı. Abbott bu durumun farkındalığıyla, operasyonlarla bağlantılı süreçleri basitleştirmek, karmaşıklığı ve yer ihtiyacını azaltmak, verimliliği artırmak, böylece laboratuvar ortamını sürdürülebilir biçimde şekillendirmek için laboratuvarlarla yönetimlerine yeni hizmetler, bilgi teknolojileri ve sistem çözümleriyle destek sunmaktadır."

Alinity cihaz portföyü, proses analizini ve bilişimi bir araya getiren ve alanında ilk olan bir profesyonel hizmetler bütünü niteliğindeki AlinIQ ürününün yanı sıra klinik kimya, immunoassay, kan / plazma taraması, hasta başı test, hematoloji ve moleküler tanı ürünlerini içerir. Alinity sistemleri, kaliteli sonuçlar sunmaya devam ederken, kapladığı daha az alanda daha fazla test sonucu üreterek, sonuçlara daha hızlı ulaşarak ve insan hatalarını en aza indirerek daha verimli bir çalışma için tasarlanmıştır. Olası sorunlar meydana gelmeden 3 gün önceye kadar tespit edilebildiğinden AlinIQ Always On proaktif servis konsepti, prediktif alarmları sayesinde öngörülmeyen sistem kesintilerinde ciddi azalma sağlar. Böylece onarımlar laboratuvar için en uygun zamanda ve çok daha kısa operasyonel kesintiyle gerçekleştirilir ve sistemin gereksiz yere boşta kalması önlenir. AlinIQ BIS (İş Zekası Sistemi) sayesinde, sürekli olarak sade gösterge panelleri sunulur ve bu paneller, Abbott uzmanlarından alınan içgörülerin de desteğiyle yönetimin ilgili hedefleri ve eylem planlarını belirlemesine yardımcı olur.

Sağlık hizmetlerinin karşı karşıya olduğu global zorluklarla başa çıkmak

Abbott, AlinIQ, Alinity ve donanımlı danışman ekibi sayesinde "değişen gereklilikler durumunda ölçeklenebilir olmaya devam ederek daha az alanda daha fazla iş yapılmasını sağlayan", esnek ve sürdürülebilir verimliliğe sahip sistemler sunmaktadır. Laboratuvar ve doktorların hasta bakımını olumlu yönde etkilemesini sağlayan, daha yüksek tanısal performansa yönelik çözümler sunarak, daha yüksek verimlilik ve hız sağlayan tanısal çözümlerle daha az kaynakla daha fazla sonuç sunması beklenen laboratuvarlara destek oluyoruz.

Klinik kararların büyük bir kısmının test sonuçlarından etkilendiği düşünüldüğünde, diagnostik, bugün olduğu gibi gelecekte de hastalıkların tanısında ve hastaların tedavisinde önemli bir rol oynamaya devam edecektir. Abbott'un tanısal çözümleri bu zorluklarla başa çıkmakta kritik bir rol oynamaktadır.

[1]Forsman RW. Why is the laboratory an afterthought for managed care organizations? Clin Chem 1996;42:813.16.

Riester

Profesyonel Tercih...



RVS-100/200

ADVANCED VITAL SIGNS MONITOR

Made in Germany



- *HBYS Uyumlu, Hasta ID'li*
- *Dokunmatik ekran*
- *Tansiyon, SpO2, Ateş ölçer*
- *Barkod Okuyucu*
- *Otoskop/Oftalmaskop seti*

ri-former



- *Duvar seti*
- *5 modüle kadar eklenebilme*
- *Spekülüm tutucu hazne*
- *Beden derecesi eklenebilme*

RBP-100



- *Tam Otomatik ve Manuel Ölçüm Modu*
- *Duvar Tipi ve Sayyar Modeller*
- *3 Yaş Üstü Tüm Yaşlara Uyumlu*
- *Klinikçe Onaylı*

www.mesitas.com.tr



Gürkan KÖROĞLU
ACENDIS Genel Müdürü
Mesleki Yeterlilik Belgeli
Profesyonel Koç
gurkankoroglu@yahoo.com

SEÇİMLERİMİZ, SORUMLULUK, İRADE

Kendi hayatınızı yaşamak istiyorsanız, seçimlerinizi kendi iradenizle yapın, sorumluluğunu alın ve sonuçlarının da sorumluluğunu alın, sonuç her ne olursa olsun.



Hayatımızda farkında olarak ya da farkında olmadan seçimler yapıyoruz.
Bir anlamda bilinçli ya da bilinçsiz seçimler yaparız.
Sağlıklı bir hayat uyumu için seçimlerimizi farkındalıklı bir biçimde alarak bu sorumluluğun alınması gerekir.
Burada en önemli konu seçimlerinizin sorumluluğunu almaktır.
"İrade hep benim irademdir" olarak düşünmeniz gerekir.
"Üzüldüm" değil. "Bu beni üzdü, ben üzülmeyi seçtim" dememiz gerekir.
Bu benim irademdir.
Seçimlerimizde sorumluluk almaya başladığımızda değişim başlar.
Sadece seçimlerimizi almakla kalmayıp sonuçlarına da katlanmak ve kabul etmek gerekir.
İlişkilerimizde problem yaşadığımızda ilişkide olduğumuz kişiyi değiştirmeye çalışırız genelde.

"Seçim yapma sorumluluk almayı gerektirir"

Sigmund Freud, "Çoğu kişi özgür olmaktan korkar. Çünkü özgür olmak, sorumluluk almak demektir. Ve çoğu kişi sorumluluk almaktan korkar" der.
Seçim yapma sorumluluk almayı gerektirir. Yeterli seviyede de sorumluluk alırsak bu bizi özgürleştirir. Fakat bu çoğumuz için zordur.
Siz seçtiğiniz zaman, sorumluluğu tek siz alırsınız. Artık bu seçimle yapayalnızsınızdır.
Seçiminizin olumsuz sonuçlanması anında kendiniz dışında kimseyi suçlayamazsınız.
Seçimlerimizin sonuçları olumsuz olduğunda çoğu zaman başkalarını veya şartları suçlamak sorumluluğu kendi üzerimizden atmanın kolay bir yoludur. Böylece sonuçtan, dolayısıyla kendi seçimlerimizden muaf tutarız. Bu bizi geçici olarak rahatlatır.
Fakat bu aynı zamanda hayatımızın kontrolünü de elimizden kaybetmemize sebep olur.
Karşılaşılan sorun için kendimiz yerine suçlu birini ya da bir şeyi bulmak bizi tam sorunu anlamadan onu çözdüğümüz hissini verir. Fakat sorunu çözmeyiz sadece halının altına süpürürüz, onu görmezden gelir çözüldüğünü düşünürüz.
Bu bizi kısa süreli iyi hissettiren durumu artık öğrendiğimiz için istemli ya da istemsiz olarak
tüm olumsuz seçimlerimizin sonuçlarında aynı yöntemi kullanırız ve böylece artık olaylar üzerinde gerecek kontrol gücümüz olmadan devam ederiz.

Gerçekle yüzleşme

Eğer seçimlerimizin sorumluluğunu almaz isek bizden kaynaklı olan hiçbir sorunu göremez ve aynı olumsuz sonuçlarla karşılaşma örüntümüz devam eder.
Sonucunda da mutsuzluk, güvensizlik gibi olumsuz duygulara sahip oluruz. Bunun yanında bu tür bir hatalı davranış tarzımızın sonucunda diğer önemli bir sonucu ise ilişkilerimizi olumsuz etkilemesidir. Sürekli etrafımızdaki kişileri suçluyor olmak bizi yalnızlığa itecektir.



Seçimi bilinçli yaptığımızda bedellerini biliriz, sonuçlarına katlanırız, öfke duymayız ve "başkasının hayatını yaşıyorum" duygusuna kapılmayız.
Seçim yapmak, sorumluluk almak demektir. Sorumluluk almaksa, bütün sonuçlarıyla o olayın tartışmasız yaratıcısı olduğunu kabullenmektir.
Sorumluluk alma, gerçekle yüzleşmedir.
Gerçekle yüzleşme ise farkındalık yaratır. Bu farkındalığa duyarsız kalmaz isek değişim başlar. Bu değişim de bizi geliştirir.
Gerçekle yüzleşmek bundan sonraki benzer seçimlerimizde doğru seçimler yapma olasılığımızı arttırır. Yanlış seçimler yapsak da en azından bunun sorumluluğunu aldığımız için onunla yüzleşerek daha iyi bir versiyonumuza ulaşmamıza yardımcı olur.
Kendi hayatınızı yaşamak istiyorsanız, seçimlerinizi kendi iradenizle yapın, sorumluluğunu alın ve sonuçlarının da sorumluluğunu alın, sonuç her ne olursa olsun.

Gürkan Köroğlu

doğsan

cerrahi dikiş malzemeleri

HAYATA YENİDEN BAŞLAMANIN

EN GÜÇLÜ YOLU!



dogsan.com.tr

275 milyon dolarlık yatırım ile hedef yılda 165 milyon kutu eldiven üretimi

Türkiye Eczacılar Deposu, bir ilki gerçekleştirerek yüzde 100 yerli ve milli nitril eldiven üretimine Sakarya Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan üretim tesisinde başladı.



GLOVETURK Genel Müdürü Hasan Umur ve TED Yönetim Kurulu Başkanı Hümeyra Gökçen Keskin.

80 yıllık geçmişe sahip Türkiye Eczacılar Deposu (TED), pandemi sebebiyle artan nitril eldiven ihtiyacını gidermek için 3 etaptan oluşan büyük bir yatırıma imza attı. Salgının başlangıcından bu yana yoğun maske talebini kendi üretim ve tedarik gücüyle karşılamaya çalışan TED, Türkiye'de bir ilki gerçekleştirerek yüzde yüz yerli ve milli nitril eldiven üretimine de başladı. Dünya genelinde Malezya'nın liderlik ettiğini nitril eldiven üretimini az sayıda ülke gerçekleştiriyor. Malezya'yı Tayland, Endonezya ve Çin takip ediyor. TED'in yatırımı sayesinde Türkiye, nitril eldiveni kendi makineleri ve kendi teknolojisiyle üretmeyi başaran 5'inci ülke olacak.

"Nitril eldiven kullanım oranı yüzde 25 artış gösterdi"

Covid-19 salgınıyla birlikte koruyucu ekipmanlara, özellikle cerrahi maske ve nitril eldivene olan ihtiyacın her geçen gün arttığını aktaran Türkiye Eczacılar Deposu Yönetim Kurulu Başkanı Hümeyra Gökçen Keskin; "2019'dan 2020'ye geçerken nitril eldiven pazarı tüm dünyada %25 büyüme gösterdi. Ülkemizde geçen sene yılda 44 milyon kutu eldiven kullanılmış. Aşılama çalışmalarında tek kullanımlık eldiven zorunluluğunun doğmasıyla birlikte yılsonuna kadar bu sayının yaklaşık %10 ila 15 arasında artacağını ve 50 milyonun üzerine çıkacağını öngörüyoruz. Maalesef bu eldivenlerin tamamını ithal ediyoruz. Sorun şu ki, ithalatçı firmalar salgının başından beri taleplere yetişemezken, fiyatlar fahiş oranda arttı. Bununla birlikte sağlık çalışanları kalitesiz ürünlerden şikâyetçi. Salgının başında bu sorunu öngörerek Ar-Ge çalışmalarına başladık. Bir yıllık yoğun çalışmanın ardından, ilk yerli ve milli nitril eldiven markamız Gloveturk'e hayat verdik" dedi.





"5 yılın sonunda Avrupa'nın lideri olacağız"

Amaçlarının tam kapasite çalışarak kısa sürede öncelikle Türkiye'nin ihtiyacını karşılamak olduğunu vurgulayan Hümeyra Gökçen Keskin, ikinci adımda şimdiye kadar ithal edilen bu ürünlerin bu kez ihracatına başlayacaklarını ifade etti. İlk hedefin Avrupa olduğunu söyleyen Keskin sözlerine şu şekilde devam etti; "Türkiye, geçtiğimiz yıl yaklaşık 260 milyon dolarlık eldiven ithalatı gerçekleştirdi. Amacımız, ithalatın önüne geçerek dışa bağımlılığımızı sonlandırmak ve ülkemiz ekonomisine katma değer sağlamak. İlk yıl 260 milyon dolarlık ithalatın yaklaşık %40'ını karşılamış olacağız. İlk yılın sonunda küresel pazarda yerimizi almaya başlayacak ve 5 yılın sonunda Türkiye'yi bu alanda Avrupa'nın lideri konuma getireceğiz."

Hedef yılda 165 milyon kutu üretim

Adapazarı'ndaki fabrikada ilk aşamada 6 hattın devreye gireceğini belirten Gloveturk Genel Müdürü Hasan Umur; "Bu yıl sonuna kadar 12 hatta ulaşmış olacağız. Bu noktada yıllık toplam eldiven üretim adedimiz 3 milyarı bulacak. Bu da yaklaşık 30 milyon kutuya tekabül ediyor. Devam eden yatırımlarımızla birlikte 66 hatta ulaşarak üretim kapasitemizi yaklaşık 4.5 kat artıracağız ve 165 milyon kutu eldiven üreteceğiz. Şu an 20 bin metrekare olan üretim tesisimiz tüm etaplar tamamlandığında 110 bin metrekarelik büyük bir üretim kompleksi haline gelecek. Pazarın %70'ini tüm dünyada 30 ülke oluştururken, bunların 28'i zaten Avrupa ülkesi. Diğer iki büyük pazarsa ABD ve Japonya. İlk yıl kendi ihtiyacımızı karşıladıktan sonra hedefimiz Avrupa ülkeleri olacak" diye konuştu.

ÖNCÜGRUP

Sağlık Teknolojilerinde Öncü Güç

Welch Allyn

Poliklinik Setleri



Duvara Monte Entegrasyon Sistemleri



Vital Monitörler



Solunum Terapi Sistemi



Vest Havayolu Temizleme Sistemi

Hillrom™





Alaccatlı Mah. Park Cad. A1 Blok 15/2
Çayyolu ANKARA

+90 312 309 23 43-44
+90 312 431 0800

oncugrupmedikal.com.tr

info@oncugrupmedikal.com.tr

oncugrupmedikal

Prof. Dr. Dağlı: COVID artık çocukluk yaş grubunda



Çocuk Göğüs Hastalıkları Uzmanı ve Sağlığa Evet Derneği Başkanı Prof. Dr. Elif Dağlı, Covid-19 pandemisinin ilk aylarında çocukların pek hastalanmadıklarını, hastalansalar bile hafif geçirdikleri ve virüsü yaymadıkları kanaatinin hâkim olduğunu belirterek, "Ülkemizde birkaç aydır İngiliz mutasyonunu gösteren virüsün egemen olması ve vaka sayılarının hızla artması salgının özelliklerini değiştirdi, çocuklarda da hastalık belirtileri görülmeye başladı. Bu nedenle, ailelerin eğitim kurumlarının ve karar vericilerin, çocuklarda Covid konusundaki bilgilerini güncellemeleri gerekmektedir" dedi. Prof. Dr. Dağlı, Bugüne kadar dünyada çocuklarda Covid konusunda yapılmış geniş kapsamlı çalışmalar toplu olarak incelendiğinde şu sonuçlara varıldığını belirtti. Dağlı şunları söyledi: "Hastalık çocuklarda %16-19 oranında belirti vermeden geçerken, belirti verenlerde en sık ateş, öksürük, boğaz ağrısı, burun doluluğu ve akıntısı dikkat çekmektedir. Ayrıca baş ağrısı, kas ağrısı, yorgunluk, karın ağrısı, mide bulantısı, kusma eşlik edebilmektedir. Bu belirtileri bulunduğumuz mevsimde solunum yolunun diğer enfeksiyonları ile karıştırmak mümkündür. Ancak geçtiğimiz bir yıl içinde diğer solunum yolu enfeksiyonlarının sıklığı çok azaldığından çocuk hekimlerinin aklına ilk gelen tanı Covid olmaktadır. Çocuklarda tat ve koku kaybının anlaşılması zor olmakla birlikte varlığı Covid tanısı için değerli olacaktır. Hastaların %8-12'sinde sık ve zorlu nefes alma, %1'inde cilt döküntüsü görülebilmektedir. Bu belirtiler hastalığın ağırlığına işaret edebilir." Nadir olsa da çocuklarda Covid'in hastaneye yatışı gerektiren ağırlıkta olabildiğini belirten Dağlı, "Hastaneye yatan çocukların %19'u 2 aylıktan küçük süt çocukları, %42'si 12-17 yaş grubundaki ergenlerdir. Hastaneye yatırılan çocukların üçte biri yoğun bakım tedavisi gerektirmektedir. Hastalığı ağır geçiren çocuklarda çoğu zaman eşlik eden kronik bir hastalık bulunmaktadır. Çocukluk yaş grubunda ağır hastalığı işaret eden bulgular 24 saatten fazla devam eden ateş, iltihabı gösteren kan değerlerinde yükseklik, son bir ay içinde Covid tanısı almış kişiyle temas; kalp, cilt, mide-barsak, böbrek, solunum, sinir sistemi gibi birkaç organ sistemine ait belirtilerin bir arada olmasıdır" dedi.

MIS-C hayatı tehdit edebiliyor

Prof. Dr. Elif Dağlı, "Her yaş çocukta görülebilen, Covid tanısından 2-6 hafta sonra çıkan, çok organ sistemini etkileyen 'Multisistem İnflamatuar Sendrom (MIS-C)' yaşamı tehdit edebilen bir tablodur." diyerek, çocuk hekimlerinin hastalığın toplum içinde arttığı bu günlerde akılda tutması gereken bir tanı olduğunu ifade etti. Dağlı, sözlerine şöyle devam etti:

"Bu hastaların %73'ünde altta yatan hiçbir hastalık bulunmamaktadır. Düşmeyen ateş, cilt döküntüsü, gözlerde kızarma, mide-barsak sistemi bulguları ile Kawasaki hastalığını taklit edip, kalp ve merkezi sinir sistemine ait klinik belirtiler de göstermektedir. Hastaların %64-80'i yoğun bakım, %13-30'u ventilatör tedavisi gerektirmektedir." Alerjisi olanların Covid hastalığı için artmış risk taşımadıkları gösterildiğini söyleyen Dağlı, "Virüsün vücuda girmek için kullandığı ACE 2 algaçlarının alerjik kişilerde daha az aktif olduğu, tedavi ile kontrolü sağlandığında riskin daha da azaldığı anlaşılmıştır. Bununla birlikte, alerjisi olanlar sıklıkla burun kaşımak için ellerini yüze değdirirler. Bu hareket virüs bulaşını arttıracağı için alerjik nezlesi olanların kaçınması gerekmektedir" diye belirtti.

Çocuklar virüsü kimden alır? Bulaştırır mı?

Çocukların virüsü %73 oranında bir erişkinden aldığına dikkat çeken Prof. Dr. Elif Dağlı, sözlerine şöyle devam etti: "Başka bir çocuktan alma oranı ise ancak %5 kadar düşüktür. Çocukların evde kaynak vaka olması da %8 civarındadır. Okul zamanı bile çocuk hastaların %69'u hastalığı ev halkından almaktadır. Norveç'te geniş kapsamlı toplumsal bir çalışma kaynak vakaların %66'sının anne veya baba, %34'ü ise çocuk olduğu belirlemiştir. Virüs kaynağı olan çocukların %42'sinin 17 yaşından büyüktür. Altı yaşından küçük çocukların kaynak vaka olma oranı ise sadece %8'dir. ABD hastalık kontrol merkezi de çocukların hastalığı ev halkından veya maskesiz ortamlardan aldığını, maske uygulaması olan okullarda bulaşın çok düşük oranda olduğunu bildirmektedir. Çocuklarda geniz bölgesinde virüs birikimi erişkinlerden fazla olabildiği için test en az erişkinlerde olduğu kadar güvenilirdir. Covid vakalarının yoğun olduğu bölgelerde çocukların viral enfeksiyon belirtileri hafif bile olsa test yapılmalıdır. Test yapılması mümkün olmayan durumlarda çocuğun klinik belirtileri tamamen geçmeden izolasyona son verilmemelidir." Antibiyotik tedavisinin Covid hastalığında yeri olmadığını vurgulayan Dağlı, "Covid tanısı alan çocukların sadece %6'sında eşlik eden başka bir bakteri ve virüs saptanmıştır. İkincil enfeksiyon gelişmemesi için yaygın antibiyotik kullanmak toplumsal antibiyotik direnci geliştirebilir. Hafif hastalığı olan çocuklar bol sıvı almalı, dinlenmeli, gerekirse ateş düşürücü kullanmalıdır. Erişkinlerde solunum sıkıntısında yararlı olan kortizonun çocuklarda kullanımı için yeterli kanıt olmamakla birlikte nefes darlığı olduğunda uygulanması mümkündür. Ağır tablo gösteren çocuklarda damar yoluyla immunoglobulin ve kortizon uygulanmaktadır." dedi.

Çocukların COVID olması nasıl engellenir?

Mutant virüsler görülünceye kadar çocukların pandemi denkleminde yer bulamadığını, aşı çalışmalarının çocukları kapsamadığını belirten Dağlı, "Son aylarda değişik aşı firmalarının çocukluk yaş aşı denemelerine başladılar, ancak yaygın uygulama için daha çok zamana gereksinim bulunmaktadır. Halen en önemli önlem toplumdaki yayılımı durdurmaktır. Çocuklar virüsü erişkinlerden almaktadır. Bulaş kaynağının okul değil ev olduğu gösterilmiştir. Okulların kaynak gibi gösterilerek eğitime sıklıkla ara verilmesi çocuklarda birçok ruhsal soruna neden olmuştur, eğitim yeterince sunulmamıştır. Erişkinlerin pandemi kurallarına uymadığı, karar vericilerin toplumsal hareketliliği durdurmadığı koşullarda mutasyon gösteren virüslerin çeşitlenmesi ve çocukların hastalanmaya devam etmesi kaçınılmaz bir sonuçtur. Pandemi sırasında da çocuk sağlığı ve çocuk hakları gözetilmelidir" diye belirtti.

Medklik, istikrarlı büyümesini devam ettirmek adına B4YO Capital'dan yatırım aldı

Doktorlar ve tıp öğrencileri için iletişim ve konsültasyon platformu olan Medklik, Türkiye'nin bu alandaki ilk ve lider dijital girişimi olma özelliğini taşıyor.



Doktorlar ve tıp öğrencileri için iletişim ve konsültasyon platformu olan Medklik, Türkiye'nin bu alandaki ilk ve lider dijital girişimi olma özelliğini taşıyor.

Medklik üyesi doktorlar ve öğrenciler, mobil uygulama içerisinde veya web ara yüzünde; herhangi bir hastalığın tedavisinde yardımcı olacak bilgilerin girişini yaparak alanında uzman doktorlardan konsültasyon desteği alabilme, arşivlenen vaka ve veriler üzerinden klinik çalışmalar yürütebilme özelliklerinden faydalanabiliyorlar. Ayrıca Medklik ile webinarlara ve özel temalı gruplara katılarak ilgi duydukları alanlarda network yapabilme fırsatı yakalıyorlar.

Medklik, 2018 yılından beri yakaladığı organik ve stabil büyüme ile Türkiye'nin 81 ilinde 24.000 üzeri onaylı üyeye erişerek ulaştığı bu istikrarlı performansı sonucunda 2020 yılının son çeyreğinde girişim sermayesi fonu B4YO Capital'dan yatırım aldı.



Daha fazla doktora ve tıp öğrenci

Medklik kurucu ortağı Dr. Fahri Yılmaz, "Medklik olarak üyelerimize daha iyi hizmetler sunmak ve kurmuş olduğumuz gelecek vizyonuna ulaşmak için B4YO'dan aldığımız yatırımla, ekibimizi ve teknolojik altyapımızı geliştirip, hedefli bir pazarlama stratejisi ile uygulamayı daha fazla doktora ve tıp öğrencisine ulaştırmak istiyoruz" dedi.

AstraZeneca Türkiye, dört yıldır üst üste "Türkiye'nin En İyi İşverenleri" arasında

AstraZeneca Türkiye, Great Place to Work Enstitüsü'nün açıkladığı "Türkiye'nin En İyi İşverenleri – Great Place to Work Listesi"nde 250-500 çalışan kategorisinde yerini aldı.



AstraZeneca Türkiye, Great Place to Work Enstitüsü tarafından Türkiye'de dokuzuncu kez düzenlenen 'Türkiye'nin En İyi İşverenleri' listesinin 250-500 çalışan kategorisinde yerini aldı. Araştırma, geliştirme, temel ilaçların ve uzmanlık ürünlerinin üretimi ve sağlığın hizmetine sunulması alanında faaliyet gösteren, dünyanın önde gelen yenilikçi ve araştırmacı ilaç şirketlerinden biri olan AstraZeneca Türkiye dördüncü kez bu listeye girmeye hak kazanan şirketlerden biri oldu.

"Türkiye'nin En İyi İşverenleri arasında olmak motivasyon kaynağı"

AstraZeneca Türkiye'nin başarısını değerlendiren AstraZeneca Türkiye İnsan Kaynakları Direktörü Feyza Aysan şunları söyledi: "Başarımızda, insana değer veren, yenilikçi, eşitlikçi ve güvenilir insan kaynakları kültürümüzün etkisinin büyük olduğunu düşünüyorum. Her şeyden önce insana değer veren bir şirket olarak bu listede yer almak hepimiz için ayrı bir motivasyon kaynağı oldu. İçeride yaşadığımız güven kültürünün global olarak kabul gören organizasyonlar tarafından da takdir ediliyor olması bizler için büyük mutluluk kaynağı. 'İnsana Saygı' ilkemiz doğrultusunda önce insanı merkeze koyarak çalışanlarımızın iş-özel yaşam dengesini ve çalışan bağlılığını sağlama odaklı esnek çalışma ve esnek yan haklar gibi pek çok motivasyonel uygulamayı Türkiye'de hayata geçiren ilk firmalardan biriyiz. Sürdürülebilir başarıyı hedefleyen, üretken, insana değer veren yenilikçi ve eşitlikçi insan kaynakları kültürümüzle sürekli gelişime inanıyoruz. AstraZeneca İnsan Kaynakları Ekibi olarak yeni trendleri takip edip AstraZeneca'ya uyarlıyor, çalışanlarımızı iş hayatlarında destekleyerek başarılı olmalarını sağlayacak fırsatlar oluşturmak için çalışıyoruz. Sadece bilimsel anlamda öncülerden biri olmakla da yetinmiyor içinde faaliyet gösterdiğimiz toplumlara ve doğaya katkı sağlamaya yorulmadan devam ediyoruz. AstraZeneca Türkiye olarak kurumsal değerlerimize, sürdürülebilirliğe, yenilikçi tedavileri sağlığın hizmetine sunmaya, iyi bir işyeri olmaya ve çalışan gelişimine olan bağlılığımızla daha nice başarılara imza atacağız."





Uzm. Dr. Sinan İBİŞ

OBEZİTE VE COVİD-19

DSÖ verilerine göre 2016 senesinde 18 yaş ve üzeri bireylerin %39'u aşırı kilolu, %13'ü ise obez iken, 2019'da 5 yaş altı 38 milyon çocuğun aşırı kilolu veya obez olduğu raporlanmıştır.

Obezite vücudun aşırı yağlanmasından kaynaklanan ve kişinin sağlık durumunu direkt olarak etkileyen kronik bir rahatsızlıktır. Obezite aynı zamanda önlenebilir ölümlerin önde gelen sebeplerinden birisidir.

Obezite en yaygın olarak vücut kitle indeksi (BMI) ölçeği kullanılarak ölçülür. BMI yetişkinlerde düşük kilo, fazla kilo ve obeziteyi sınıflandırmak için kullanılan basit bir boy-kilo endeksidir. BMI değerleri, bir bireyin zayıf, sağlıklı, fazla kilolu veya obez olarak kabul edilip edilmediğini tanımlamak için kullanılır. Dünya Sağlık Örgütüne göre BMI 25.0 ile 30.0 arasında olan bir kişi "fazla kilolu" olarak kabul edilir; 30,0'dan büyük bir BMI "obez" olarak tanımlanır.

Obez bireylerin dünya nüfusuna oranı 1975'ten bu yana 3 kat artmıştır. DSÖ verilerine göre 2016 senesinde 18 yaş ve üzeri bireylerin %39'u aşırı kilolu, %13'ü ise obez iken, 2019'da 5 yaş altı 38 milyon çocuğun aşırı kilolu veya obez olduğu raporlanmıştır. Obezite tüm dünyada giderek daha yaygın bir sorun haline gelmektedir.

Obeziteye sebep olan faktörler ve sağlık üzerindeki etkileri…

Genetik faktörler, metabolik faktörler, sosyoekonomik durum, yaşam tarzı tercihleri, ilaç kullanımı ve duygusal durum gibi pek çok faktör obezite sebebi olarak listelenmektedir. Obezitenin sağlık üzerinde çok çeşitli olumsuz etkileri bulunmaktadır. Obez kişiler, yüksek kan basıncı, Tip2 diyabet, kalp hastalıkları, osteoartrit gibi eklem rahatsızlıkları, uyku apnesi ve metabolik sendrom açısından yüksek risk grubundadır. Bazı kanser türlerine yatkınlık ve obezitenin psikolojik etkilerini de göz ardı etmemek gerekir.

Covid 19 ile ilişkisi…

Dünya Obezite Federasyonu tarafından hazırlanan yeni bir rapora göre, pandeminin ilk yılında covid-19 nedeniyle ölümlerin yüzde 88'inin, nüfusunun yarısından fazlasının aşırı kilolu olarak sınıflandırıldığı ülkelerde gerçekleştiği açıklanmıştır. Raporun bir başka bölümünde, farklı otoritelerin bulgularını da destekleyecek şekilde, obezitenin Covid-19 sebebiyle hastaneye yatış ve ölümlerin, ileri yaştan sonra gelen ikinci sebebi olduğunu belirtmektedir.

John Hopkins Üniversitesi tarafından yayınlanan bir makale, pandeminin ilk dönemlerinde Çin ve İtalya'dan yüksek yaş gruplarındaki yaygınlık bilgisi gelirken, Amerika'da hastaneye yatan ve yoğun bakıma kaldırılan genç hasta sayısının yüksekliğinin dikkat çektiği belirtiliyor. O günlerde bu farka bir anlam yüklenemez iken, ilerleyen zamanlarda Amerika'daki obez sayısının yüksekliği sebebiyle bu durumun ortaya çıktığı tespit edilmiştir. Obezitenin nüfusa oranı Çin'de %6, İtalya'da %20 iken bu oran Amerika'da %40'tır.

Obez bireyler için Covid-19 riskini hangi faktörlere bağlayabiliriz…

John Hopkins Üniversitesi ülke genelinde pek çok yoğun bakım servisinden gelen bilgileri toplayarak yapılan araştırmada obez hastaların Covid-19'a yakalanma riskini arttıran faktörleri şu şekilde öngörmektedir:

Diyafram…

Obez bireyler, çoğunlukla karınlarında, diyaframın altında çok fazla kilo taşırlar. Her nefes aldıklarında diyafram ayaklara doğru hareket eder ve vücutta hareket edecek fazladan kilo olması nefes almayı zorlaştırır. Bu sadece Covid-19 değil, herhangi başka bir solunum hastalığı için de sorun oluşturur. Covid-19 akciğer hava yolu keselerini ayıran zarlar ve onları çevreleyen kan damarlarına sızma yaparak ilgili sıvının hava yollarına girmesine sebep olduğu bilinmektedir. Bu durum kana oksijen gitmesini zorlaştırır ve diyaframın daha fazla çalışması gerekir. Ancak Obezite bunu kısıtlar.

Enflamasyon…

Enflamasyon veya dokulardaki iltihabi süreç bir diğer faktördür. Vücuttaki yağ metabolik olarak aktiftir ve bir tür bağışıklık proteini olan sitokin üretimine sebep olur. Yani obez insanlarda vücudun bağışıklık sistemi arka planda devamlı bir savaş halindedir. Bağışıklık sistemi daha önce görmediği bir virüsle yeni bir savaşa girdiğinde bu durum hiperaktif hale gelir. Bu Covid-19 tedavisini zorlaştıran bir faktördür.

ACE2 proteini…

ACE2, Covid-19 virüsünün hücreye girebilmek için bağlandığı proteindir. Solunum yolu hastalıkları ile ilgili yapılmış geçmiş araştırmalarda yağ hücrelerinde bu bağlanmanın çok daha kolay olduğu, virüsün daha etkin tutunduğu ve daha geç hücreden çıktığı tespit edilmiştir. Covid-19 obezite ilişkisi konusunda çok daha detaylı ve kapsamlı çalışmalara ihtiyaç duyulsa da mevcut bilgiler ve istatistikler çerçevesinde obezitenin Covid-19 için en yüksek ikinci risk faktörü olduğu açıktır. Obez hastaların bu durumu dikkate alarak Covid-19 önlemleri konusunda hassas olmaları, diğer yandan Obezite tedavisini acilen gündemlerine taşımaları zorunludur.

Özetle hem bireysel, hem kurumsal, hem de ulusal anlamda obezite karşıtı programlar bu hastalığın önlenmesi için kaçınılmazdır, çünkü obezite dünyanın en büyük sessiz pandemisidir.

mumu

FFP2 MASKE

FİLTRELİ YARIM YÜZ MASKESİ

Yüksek Filtrasyon Özelliği

Rahat Nefes Alabilme ve Ayarlanabilir Burun Klipsi

Güvenli Koruma

Mumu FFP2 Filtreli Yarım Yüz Maskeleri, ilgili AB direktifi olan 2016/425 (EU)'nin temel sağlık ve güvenlik gereksinimleri gereği EN 149:2001+A1:2009 standardı kapsamında tüm testleri başarı ile geçerek üst düzey koruma sağlar.

Sodyum Klorit Filtre Testi	: ≤ 6 %
Parafin Yağı Filtre Testi	: ≤ 6 %
Nefes Alma Direnci Testi	: ≤ 0,70 mbar
Nefes Verme Direnci Testi	: ≤ 3,0 mbar

CE 2163

ISO 9001-2015



MY TİCARET VE MEDİKAL A.Ş.
Ömerli Mah. General Şükrü Koraltı Cad
No:33 Arnavutköy / İstanbul / TÜRKİYE
Tel: 0212 438 20 64 Faks: 0212 438 20 65
info@mymedikal.com.tr

www.mymedikal.com.tr

MY Medikal

Abdi İbrahim, Organizasyon 2025'le geleceği bugünden yakalayacak

Abdi İbrahim, iş dünyasının değişen taleplerine yanıt verebilmek amacıyla, organizasyonel bir yapılanmaya gitti.



Abdi İbrahim, çağın taleplerine cevap verebilmek ve Vizyon 2025 stratejisinde ortaya konulan hedeflerine ulaşabilmek amacıyla, yeni bir yapılanmayı hayata geçirdi. Organizasyon 2025 adı verilen yapılanmayla daha çevik ve verimli bir iş modeli benimseniyor. Abdi İbrahim CEO'su Dr. Süha Taşpolatoğlu, "Bu yeni yapılanma sayesinde hedeflerimize çok daha güçlü adımlarla ilerleyeceğiz" dedi.

"Hedeflerimize çok daha güçlü ilerleyeceğiz"

Abdi İbrahim CEO'su Dr. Süha Taşpolatoğlu, yeni organizasyon yapısının önemine işaret ederek, "Değişen dünyanın iyileştiren gücü Abdi İbrahim, yeni organizasyonel yapılanması ve Abdi İbrahim ailesinin yeni üyeleriyle birlikte, Vizyon 2025 stratejisinde ortaya konulan ulusal ve global hedeflere doğru, çok daha güçlü ve kararlı adımlarla ilerleyecektir. Yeni organizasyonel yapımızın şirketimiz için hayırlı olmasını umuyorum" diye konuştu.

Yeni yapılanmayla önemli atamalar

Organizasyon 2025, Abdi İbrahim'in uzun vadeli stratejileri doğrultusunda şirket organizasyonunun 2025 yılında nasıl olacağına yönelik geliştirilen senaryolardan hareketle oluşturuldu. Daha verimli bir iş modeli ve iş sürekliliği vadeden bu yapılanma kapsamında yeni birimler oluşturulurken, mevcut bazı birimlerin de görev kapsamı güncellendi. Bu çerçevede atılan adımlar ve yapılan görevlendirmeler özetle şu şekilde:

Reçeteli Ürünler Pazarlama ve Satış Grup Başkanlığı oluşturuldu ve bu göreve Dr. Oğuz Mülazımoğlu atandı. Bu başkanlık bünyesinde bazı bölümler birleştirildi, Genel Tedaviler Grup Direktörlüğü ile Özel Tedaviler Grup Direktörlüğü oluşturuldu. Genel Tedaviler Grup Direktörlüğü'ne Figen Bilgen, Özel Tedaviler Grup Direktörlüğü'ne de Çiğdem Yılmaz atandı.

Uluslararası Pazarlar Genel Müdür Yardımcılığı bölümü, Uluslararası Pazarlar Grup Başkanlığı olarak değişti ve grup başkanlığı görevine Köksal Ülgen atandı.

Yurt içi ve yurt dışı tüm tedarik süreçleri yeniden yapılandırıldı. Tedarik Zinciri Grup Başkanlığı oluşturuldu ve bu göreve Altuğ Uysal atandı.

Ruhsatlandırma ve Pazar Erişim ile İş Geliştirme ve Ar-Ge direktörlüklerinin eşgüdümlü ve entegre olarak çalışabilmeleri amacıyla İş ve Ürün Geliştirme Grup Başkanlığı oluşturuldu.

Yeni Ürün, Süreç İyileştirme ve Projeler Müdürü olarak görev yapan Ramazan Karaduman, AbdiBio Ar-Ge ve Projeler Direktörü olarak terfien atandı. Karaduman, AbdiBio Grup Başkanlığı'na yeni bir atama yapılana dek AbdiBio tesisinin yönetiminden de sorumlu olacak.

Hukuk İşleri Direktörlüğü, uyum fonksiyonunu da kapsayacak şekilde Hukuk İşleri ve Uyum Direktörlüğü adı altında CFO'ya bağlandı. Strateji ile ilgili tüm süreçlerin koordinasyonundan ve inovasyondan sorumlu olacak Strateji Koordinasyon ve İnovasyon Ofisi Müdürlüğü kuruldu. Abdi İbrahim Otsuka bünyesinde Şirket Yöneticisi olarak görev yapmakta olan Elif Elkin, Abdi İbrahim Otsuka Genel Müdürü unvanı ile çalışmalarına devam edecek.

İK yerine İnsan ve Kültür Grup Başkanlığı

İnsan Kaynakları Genel Müdür Yardımcılığı yapısı iç iletişim fonksiyonunu da kapsayacak şekilde yeniden tasarlanarak İnsan ve Kültür Grup Başkanlığı oluşturuldu. Bu göreve Hakan Onel atandı. Bunun yanı sıra Pazarlama ve Satış İnsan Kaynakları Müdürü olarak görev yapan Engin Dirik, Pazarlama ve Satış İnsan Kaynakları Direktörlüğü, Esenyurt Kampüs İnsan Kaynakları Müdürü Tuğba Gencer de Esenyurt Kampüs İnsan Kaynakları Direktörlüğü görevlerine getirildi.

ONLAR VARSA GELECEĞİ İYİLEŞTİRME GÜCÜMÜZ VAR



Tüm meslektaşlarımızın
14 Mayıs Eczacılık Günü
kutlu olsun.

ABDİİBRAHİM



Op. Dr. Reşat Bahat yeniden OHSAD Başkanı seçildi

Özel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği (OHSAD) 6. Olağan Genel Kurulu'nda başkanlığa yeniden Op. Dr. Reşat Bahat seçildi.

Özel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği (OHSAD) 6. Olağan Genel Kurulu gerçekleştirildi. Genel Kurul'da Op. Dr. Reşat Bahat yeniden OHSAD Başkanlığı'na seçildi.

Divan Kurulu'nun Dr. Sedat Azak (Başkan), Dr. Nurettin Demirkol ve Sedat Şimşek'in oluşturulduğu Genel Kurulda, Dernek Genel Sekreteri Dr. Uğur Baran tarafından geçmiş dönemde yapılan çalışmalara ilişkin faaliyet raporunu aktardı. Daha sonra, Dernek Mali Müşaviri Veyis Demir tarafından mali raporun sunumu yapıldı. OHSAD Başkanı Dr. Reşat Bahat'ın da geçmiş döneme ve pandemi sürecine yönelik genel değerlendirmeleri ve geçmiş dönem çalışmalarında görev alarak Dernek çalışmalarına ve sektöre katkı verenlere teşekkürlerini iletmesinin ardından Dernek faaliyet raporu ve mali rapor Genel Kurul katılımcılarının oylarına sunularak oybirliği ile ibra edildi.

Genel Kurulda ayrıca Dernek tüzüğünde değişiklik yapılarak Dernek bünyesinde; Türk sağlık sektörünün genel gidişi ve sorunlarını gözden geçirmek, uzun vadeli tedbirlere ışık tutmak, Dernek amaçlarına en uygun şekilde ulaşabilmek maksadı ile hazırlanacak stratejileri değerlendirmek ve tavsiyelerde bulunmak amacıyla Yüksek İstişare Konseyi oluşturulmasına karar verildi.

Dernek organları oluştu

Genel Kurul sonucu oluşan Dernek Organları şu şekilde oluştu: Yönetim Kurulu: Reşat Bahat, Sinan Nazif Aran, Uğur Baran, Tolga Birgül, Erhan Bulutcu, Hüseyin Bozkurt, Rıdvan Erdemir, Uğur Genç, Cengiz Gül, Tahsin Güney, Ömer Güzel, Eray Kapıcıoğlu, Seyit Karaca, Özer Koca, Ahmet Şah Kolan, Banu Küçükel, Abdurrahman Külünk, Serdal Serin, İlkşan Urlu.

Denetleme Kurulu: Feza Şen, Hayrettin Yekeler, Yusuf Ziya Yıldırım.

Yüksek İstişare Konseyi: Mehmet Ali Aydınlar, Fahrettin Koca, Mehmet Müezzinoğlu, Azmi Ofluoğlu, Muharrem Usta.

Onur Kurulu: Mücahit Atmanoğlu, Yaşar Aydın, Sedat Azak, Doğan Birgül, Yusuf Elgörmüş, Cevat Şengül, Hüseyin Urlu, Yaşar Yıldırım, Süleyman Yılmaz.



EGEDER Başkanı Onur Akgün güven tazeledi

Ege Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Derneği 14.Olağan Genel Kurul toplantısında Yönetim Kurulu Başkanlığına yeniden Onur Akgün seçildi.



Ege Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçileri Derneği (EGEDER) 14.Olağan Genel Kurul toplantısında Onur Akgün, yeniden Yönetim Kurulu Başkanlığına seçildi.

Olağan Genel Kurul toplantısında Dernek Kurulları ve TÜMDEF Delegeleri belirlendi. Tıbbi Cihaz Sektörünün öncü kuruluşu olan EGEDER, 30.Yılına merhaba derken, yeni yönetimiyle sektörüne ve ülkesine hizmet etmeye devam edecek. İzmir Ticaret Odası Meclis Salonunda gerçekleştirilen Olağan Genel Kurul toplantısı, Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekleri Federasyonu (TÜMDEF) Başkanı Kemal Yaz, TÜMDEF Genel Sekreteri Hakan Er, Sektör temsilcileri ve EGEDER üyelerinin katılımlarıyla gerçekleştirildi.

Yeni Yönetim Kurulu

Yeni Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu: Onur Akgün, Ertan Yolcu, Tayfun Önür, M. Burak Biçer, Cemil Has, Gizem Kara, Rüyam Erdir, Ender Cankel, Egemen Sonugür, Fatih Turan, Yücel Teker, Ulucan Baran, Serçem Yağlıdere, Sinan Vardar, Oğuz Özoğuz, M. Kutay Yavuz, Celil Çağlar Özlü, Ender Hanoğlu.



Denetleme Kurulu: Moşe Eliş, S. Tayfun Akseki, M. Serdar Canko, Abdullah Sayın, Engin Göknar, Zerrin Çakı.

Disiplin Kurulu: Bora Akseki, Zihni Tunç, Fethi Ceylan, Yavuz Aktaş, Hale Beşer, Enis Özfidan.

BD Sağlık Öncüleri pandemide sağlık çalışanlarına değer kattı

BD Türkiye, BD Sağlık Öncüleri Programı kapsamında verdiği eğitimlerle sağlık çalışanlarına değer kattı.



Dünyanın önde gelen medikal teknoloji şirketi Becton Dickinson (BD) Türkiye tarafından sağlık hizmetlerinde yüksek standartlara ulaşılması ve sağlık profesyonellerinin gelişimi için "Türkiye'de sağlığı geliştirmek" vizyonuyla hayata geçirilen ve Türkiye'nin farklı yerlerindeki hastanelerde eğitim toplantıları düzenleyen BD Sağlık Öncüleri 8. yılını geride bıraktı. Proje kapsamında bugüne kadar 120 bin sağlık çalışanına eğitim verildi. BD Sağlık Öncüleri Programı ile şimdinin ve geleceğin sağlık çalışanlarına hem teorik hem de pratik olarak verilen eğitimlerle sağlık sektöründeki en önemli sorunların çözülmesine ve güvenlik kültürünün oluşturulmasına yardımcı olmayı ve iyi uygulamalar üzerine bilinci artırmayı hedefleniyor. BD Sağlık Öncüleri Programı kapsamında, BD çalışanlarından oluşan uzman bir ekip tarafından gerçekleştirilen eğitimler; hastane enfeksiyonları, sağlık çalışanlarının güvenliği, iğne batma ve kesici-delici alet yaralanmaları, kan sıçramaları sonucu oluşabilecek hayati riskler, doğru kan kültürü alım teknikleri, akan hücre ölçer prensipleri, hücre veri analiz yöntemleri, doğru insülin enjeksiyon tekniği ve bunun diyabet yönetimindeki önemi, yeni nesil anestezi çözümleri, bağırsak yönetim sistemleri ve vakum biyopsi gibi konuları kapsıyor.

BD Türkiye Genel Müdürü Ayşe Şanlıoğlu, "BD olarak hayata geçirdiğimiz eğitimler ile amacımız Türkiye'de sağlığı geliştirmek ve bunu sadece satış ekiplerimizle değil; pazarlama, operasyon, finans, insan kaynakları, kamu ilişkileri vb. bütün ekiplerin yer aldığı tek birtakım olarak gerçekleştirebileceğimize inanıyoruz. Küresel bir salgın yaşadığımız şu günlerde, eğitim nosyonu ve değişen literatür ve iyi uygulamalara karşı sağlık çalışanlarının kendini yenilemesinin ve esaslı



bir güvenlik kültürünün oluşturulmasının ne denli önemli bir konu olduğunu bir kez daha görüyoruz. Eğitim sayesinde sağlık ekosisteminde çok büyük değişimlere yol açabilir ve yeni değerler yaratabiliriz. Bu yüzden, Türkiye'de sağlığı geliştirme misyonumuzu yaptığımız eğitim çalışmaları ile pekiştiriyor dokunabildiğimiz her paydaşımızı harekete geçirmek adına çaba sarf ediyoruz. Her anlamda yenilikçi ve güvenilir bir çözüm ortağı olma konumumuzu her geçen gün güçlendiriyoruz. Acil durumlara karşı hazırlıklı olmak ve hasta-sağlık çalışanı güvenliğini güçlendirmek için eğitimlerimize devam edeceğiz" dedi.

Türkiye, BD için yetenek havuzu olarak konumlanıyor

BD Türkiye'nin insan odaklı, eğitimi ve gelişimi destekleyen İK politikaları ve Türkiye'nin kalifiye yetişmiş insan kaynağı sayesinde Türkiye, BD'nin global organizasyonu içerisinde yetenek havuzu olarak konumlanıyor. BD Türkiye'den pek çok yönetici kariyer fırsatları ile şirketin yurt dışındaki organizasyonlarında başarılarını sergileme fırsatı buluyor. Son olarak, Entegre Diagnostik Çözümler (IDS) İş Birimi'nde Türkiye'den sorumlu Kıdemli Ülke İş Birim Lideri olarak görev yapan Özlen Yalçınkaya, BD Biyolojik Bilimler Doğu Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EMA) İş Birim Direktörü pozisyonuna atandı.

Yalçınkaya EMA bölgesinde, BD'nin Biyolojik Bilimler iş birimi çatısı altında sunduğu çözümlerin satış ve pazarlama faaliyetlerini geliştirmekten, yönetmekten ve kontrol etmekten sorumlu olacak. Yedi merkez ofis ile 84 ülkeyi kapsayan coğrafyada; bağışıklık sistemi, kan hastalıkları ve kök hücre gibi birçok kritik alanda inovasyon, stratejik iş birlikleri, değer bazlı hizmetler ve pazar geliştirme faaliyetlerinin liderliğini BD İstanbul Merkez ofisinden yürütecek. İstanbul Üniversitesi İngilizce İşletme Bölümü mezunu olan Yalçınkaya, Marmara Üniversitesi Yönetim & Organizasyon Master Derecesi'ne sahip. BD'ye katılmadan önce, Pfizer'de; Pazar Erişimi, Kamu İlişkileri, Sağlık Politikaları gibi artan çeşitli sorumluluklarla en son, New York'ta Gelişen Pazarlar Kamu İlişkileri ve Politikaları Yardımcı Direktörlüğü görevini üstlendi. Takiben 2013 yılı başında başladığı BD kariyeri boyunca; lokal ve bölgesel pozisyonlar ile pazar geliştirme, stratejik fiyatlandırma ve sağlık ekonomisi projelerinin liderliği yürüttü. Özlen Yalçınkaya, BD Doğu Avrupa, Orta Doğu ve Afrika (EMA) Bölgesi Kamu İlişkileri Direktörü olarak görev yapmakta olduğu dönemde; BD'nin çalışanlarının iş birimleri ve fonksiyonlar arasında



geçiş yapmalarını desteklediği yetenek yönetimi yaklaşımı doğrultusunda; Preanalitik Sistemler, Türkiye İş Birim Lideri olarak ülke pazarlama ve ticari operasyonlarını yönetti.



Mehmet ATASEVER
Bürokrat/KİK Eski Üyesi/Akademisyen
mhatasever@gmail.com
http://www.mehmetatasever.org

SAĞLIK SEKTÖRÜ 2020 YILI PANORAMASI

2020 yılı; Dünya Sağlık Örgütü tarafından 11 Mart 2020'de pandemik bir hastalık olarak ilan edilen COVID-19'un etkisinde geçmiştir. Bu pandemik hastalıktan bütün Dünya'da ekonomik ve sosyal hayat ve özellikle sağlık sektörü oldukça etkilenmiştir.

Türkiye'de Covid-19 sebebiyle 2020 yılında hastanelere müracaat sayıları ve reçete sayıları önemli oranlarda azalmış, rutin birçok operasyon ve tıbbi işlem ertelenmiştir. Covid-19 ile ilgili tıbbi ürün ve hizmetlerin (maske, eldiven, önlük, tulum, dezenfektan, Covid-19 laboratuvar testleri gibi) tüketimleri normal şartlara göre binlerce kat artar iken bazı tıbbi malzeme ve hizmetlerin tüketimleri çok büyük oranlarda azalmıştır.

Sağlık sektöründe Covid-19 pandemik hastalık nedeniyle 2020 yılında hizmet sunumu, bazı branşlarda oluşan aşırı iş yükü ve tıbbi tedarik sisteminin işleyişi gibi konularda önemli değişikler yaşanmış ve halen devam etmektedir.

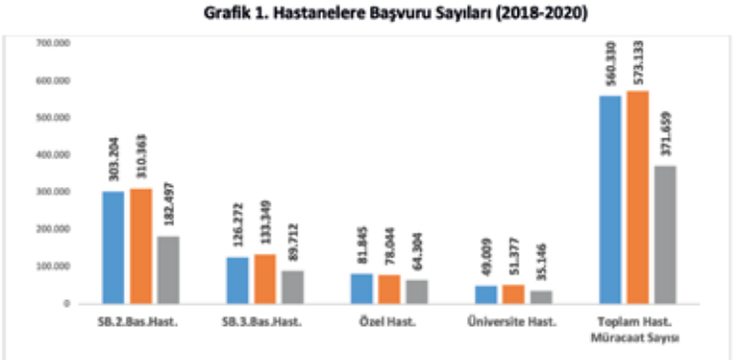
Tablo 1. Hastanelere Başvuru Sayıları (2018-2020)

	2018	2019	2020	Değişim Oranı (2019-2020)
SB.2. Basamak Hastaneler	303.204	310.363	182.497	-41,20%
SB.3. Basamak Hastaneler	126.272	133.349	89.712	-32,72%
Özel Hastaneler	81.845	78.044	64.304	-17,61%
Üniversite Hastaneleri	49.009	51.377	35.146	-31,59%
Genel Toplam	**560.330**	**573.133**	**371.659**	**-35,15%**

Kaynak: SGK

Türkiye'de 2019 yılında 573 Milyon civarında gerçekleşen hastanelere müracaat sayısı Covid-19 Pandemisi dolayısıyla 2020 yılında %35'den fazla düşerek 372 Milyonun altına gerilemiştir.

Grafik 1. Hastanelere Başvuru Sayıları (2018-2020)



Kaynak: SGK

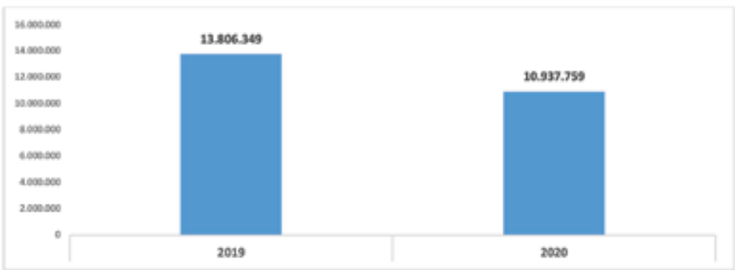
Tablo 2- Hastanelerde Yatan Hasta ve Ameliyat Sayıları (2019-2020)

	2018	2019	2020	Değişim Oranı (2019-2020)
Yatan Hasta Sayısı	**13.651.377**	**13.806.349**	**10.937.759**	**-20,8**
A Grubu Ameliyat Sayısı	580.337	604.585	463.118	-23,4
B Grubu Ameliyat Sayısı	1.870.635	1.775.906	1.274.653	-28,2
C Grubu Ameliyat Sayısı	2.925.657	2.843.324	1.984.401	-30,2
Toplam Ameliyat Sayısı	**5.376.815**	**5.223.815**	**3.722.172**	**-28,7**

Kaynak: Sağlık Bakanlığı

Covid-19 Pandemisi dolayısıyla 2020 yılında 2019 yılına göre; hastanelerde yatan hasta sayısı %20,8 oranında ameliyat sayıları ise %28,7 oranında düşmüştür.

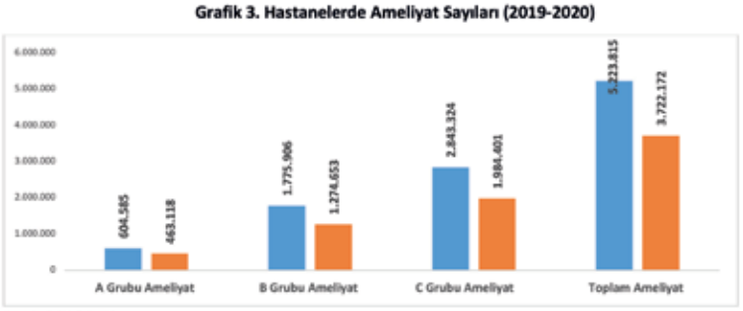
Grafik 2. Hastanelerde Yatan Hasta Sayıları (2019-2020)



Kaynak: Sağlık Bakanlığı

Türkiye hastanelerinde 2019 yılında 13,8 Milyon civarında hasta yatış işlemi gerçekleşmiş iken bu sayı Covid-19 Pandemisi dolayısıyla 2020 yılında; %20,8 oranında azalarak 11 Milyonun altına düşmüştür.

Grafik 3. Hastanelerde Ameliyat Sayıları (2019-2020)



Kaynak: Sağlık Bakanlığı

Türkiye hastanelerinde 2019 yılında A, B, C Grubu 5,2 Milyonun üzerinde ameliyat yapılmış iken bu sayı Covid-19 Pandemisi dolayısıyla 2020 yılında; %28,7 oranında azalarak 3,7 Milyona düşmüştür.

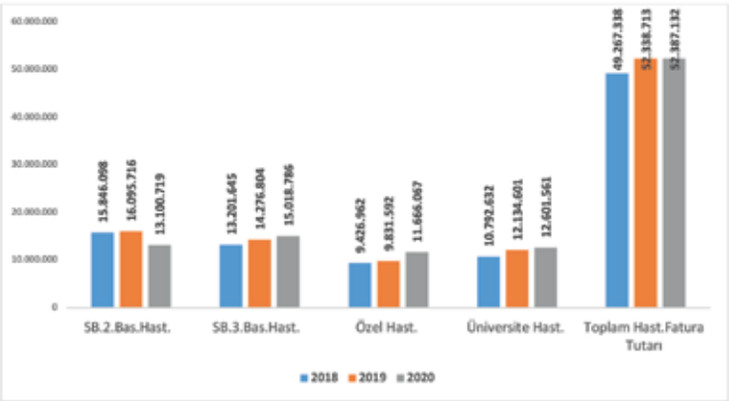
Tablo 3- Hastane SGK Fatura Tutarları Analizi (2018-2020)

	2018	2019	2020	Değişim Oranı (2019-2020)
SB.2. Basamak Hastaneler	15.846.098	16.095.716	13.100.719	**-18,61%**
SB.3. Basamak Hastaneler	13.201.645	14.276.804	15.018.786	**5,20%**
Özel Hastaneler	9.426.962	9.831.592	11.666.067	**18,66%**
Üniversite Hastaneleri	10.792.632	12.134.601	12.601.561	**3,85%**
Genel Toplam	**49.267.338**	**52.338.713**	**52.387.132**	**0,09%**

Kaynak: SGK

Covid-19 Pandemisi dolayısıyla hastanelerin fatura tutarları 2020 yılında 2019 yılına göre değişmemiştir.

Grafik 4. Hastane SGK Fatura Tutarları Analizi (2018-2020)



Kaynak: SGK

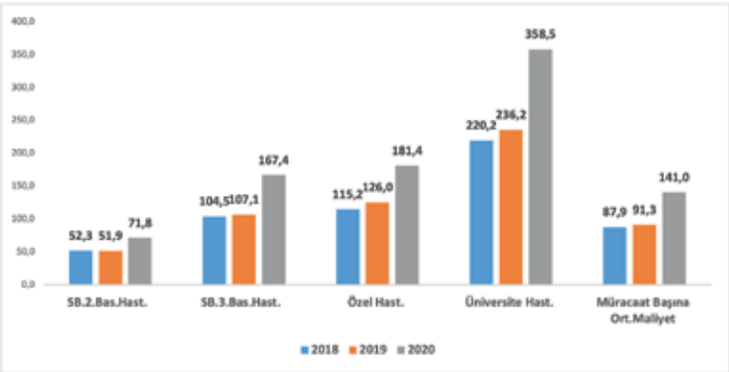
Tablo 4- Hastane Müracaat Başına Ortalama Maliyet Analizi (2018-2020)

	2018	2019	2020	Değişim Oranı (2019-2020)
Sb.2. Basamak Hastaneler	52,3	51,9	71,8	**38,42%**
Sb.3. Basamak Hastaneler	104,5	107,1	167,4	**56,37%**
Özel Hastaneler	115,2	126,0	181,4	**44,01%**
Üniversite Hastaneleri	220,2	236,2	358,5	**51,80%**
Genel Toplam	**87,9**	**91,3**	**141,0**	**54,35%**

Kaynak: SGK

Türkiye'de 2019 yılında 91,3.-TL olan hastanelerde müracaat başına ortalama maliyet 2020 yılında %54'ü aşan oranda artarak 141.-TL'ye yükselmiştir.

Grafik 5. Hastane Müracaat Başına Ortalama Maliyet Analizi (2018-2020)



Kaynak: SGK

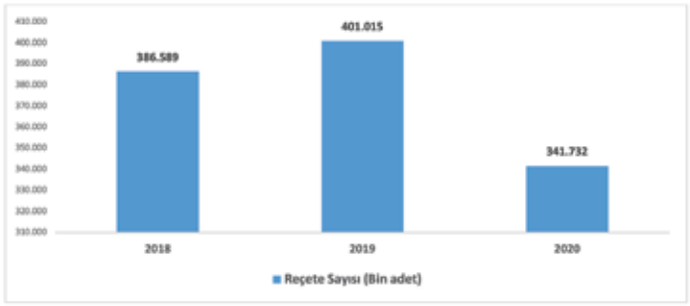
Tablo 5- Türkiye Reçete Analizi (2018-2020)

	2018	2019	2020	Değişim Oranı (2019-2020)
Reçete Sayısı (Bin adet)	386.589	401.015	341.732	**-14,78%**
Fatura Tutarı (Bin TL)	30.950.378	40.679.563	48.285.454	**18,70%**
Reçete Başına Düşen Tutar (TL)	80,06	101,44	141,30	**39,29%**

Kaynak: SGK

Covid-19 Pandemisi dolayısıyla; Türkiye'de reçete sayıları 2020 yılında 2019 yılına göre %15'e yakın azalmıştır. Aynı dönemde reçete tutarı %19'a yakın, reçete başına maliyet ise %39'dan fazla artmıştır.

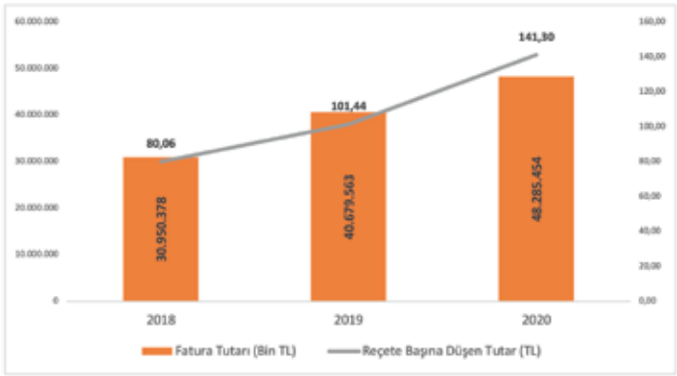
Grafik 6. SGK Reçete Sayısı (2018-2020)



Kaynak: SGK

Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) verilerine göre; Türkiye'de 2019 yılında 400 milyonun üzerinde reçete yazılmış iken bu sayı 2020 yılında; %15 civarında azalarak 342 Milyonun altına düşmüştür.

Grafik 7. SGK; Reçete Tutarı ve Reçete Başına Ortalama Maliyet (2018-2020)



Kaynak: SGK

SGK verilerine göre; Türkiye'de 2019 yılında 41.-Milyar TL tutarında reçete faturası %19 civarında artarak 2020 yılında 48.-Milyar TL'yi geçmiştir. 2019 yılında 101 TL civarında olan reçete başına ortalama maliyet 2020 yılında %39'dan fazla artarak 141.-TL'yi geçmiştir.

Covid-19 Pandemisinin etkisinde geçen 2020 yılında Türkiye Sağlık Sektöründe sonuç olarak;

- Hastanelere olan müracaat sayısı 2020 yılında 2019 yılına göre %35'den fazla düşmüştür.
- Hastanelerde 2019 yılında 13,8 Milyon civarında hasta yatış işlemi gerçekleşmiş iken bu sayı 2020 yılında; %20,8 oranında azalarak 11 Milyonun altına düşmüştür.
- Hastanelerde 2019 yılında A, B, C Grubu 5,2 Milyonun üzerinde ameliyat yapılmış iken bu sayı 2020 yılında; %28,7 oranında azalarak 3,7 Milyona düşmüştür.
- Hastanelerin SGK'na fatura tutarları 2020 yılında 2019 yılına göre değişmemiştir.
- Hastanelerde 2019 yılında 91,3.-TL olan hastanelerde müracaat başına ortalama maliyet 2020 yılında; %54'ü aşan oranda artarak 141.-TL'ye yükselmiştir.
- Türkiye'de 2019 yılında 400 milyonun üzerinde reçete yazılmış iken bu sayı 2020 yılında; %15 civarında azalarak 342 Milyonun altına düşmüştür.
- Türkiye'de 2019 yılında 41.-Milyar TL tutarında olan SGK kurumu reçete faturası %19 civarında artarak 2020 yılında; 48.-Milyar TL'yi aşmış ve 2019 yılında 101.-TL civarında olan reçete başına ortalama maliyet 2020 yılında; %39'dan fazla artarak 141.-TL'yi geçmiştir.

Sağlık sektörü; Covid-19 pandemik hastalığı dolayısıyla birçok tıbbi işlemin ertelendiği, hasta stokunun biriktiği, tıbbi cihaz ödemelerinin geciktiği ve tıbbi cihaz firmalarının ağır hasarlar aldığı öte yandan en fazla iş yükünün bindiği sektör olarak 2020 yılını derinden etkilenmiş bir şekilde tamamladı ve ne yazık ki 2021 yılının ilk aylarına göre bu travmanın devam ettiği görülmektedir. Sağlık sektörü üzerinde çok kuvvetli bir kasırga olarak esen Covid-19 pandemik hastalığının bıraktığı hasarın boyutunu bu kasırga dinmeden ölçmekte pek mümkün görülmüyor.

Kalp yetersizliğinin erken tanısında yapay zekâ teknolojisinin kullanılacağı proje AstraZeneca'nın desteği ile hayata geçiyor

Bir yıl içerisinde Mersin Üniversitesi Hastanesi'ne başvuran 45 yaş üstü hastaların röntgen görüntüleri yapay zekâ teknolojisi ile geriye dönük olarak analiz edilecek.



Mersin Üniversitesi, AstraZeneca'nın koşulsuz desteğiyle, yapay zekâ teknolojisinin kalp yetersizliğinin erken tanısında kullanılacağı yenilikçi bir tanı protokolünü başlatıyor. Buna göre, 2021 yılında herhangi bir nedenle Mersin Üniversitesi Tıp Fakültesi Hastanesi'ne başvuran 45 yaş üzerindeki hastalara ait 20 binin üzerinde röntgen sonucu, hastalara ilişkin kişisel bilgilerden arındırılmış olarak, yapay zekâ tabanlı bir platformda analiz edilecek. Analizler sonucunda kalp yetersizliği açısından şüpheli görülen röntgen sonuçları Mersin Üniversitesi Hastanesi tarafından tespit edilecek. Elde edilecek veriler kalp yetersizliği tanı kriterleri çerçevesinde Mersin Üniversitesi Tıp Fakültesi Kardiyoloji Bölümü tarafından değerlendirilecek ve daha ileri tetkiklerin gerekli görüldüğü hastalar kesin tanı için hastaneye çağırılacak.

Yapay zekâ tabanlı proje kalp yetersizliği hastalarının erken teşhisi ve tedavisini amaçlıyor

Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Mersin Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ahmet Çamsarı ve Kardiyoloji A.B.D. öğretim üyesi Prof. Dr. Ahmet Çelik şunları söyledi: "Kalp yetersizliği hastalarının yüzde 85'inin röntgenlerinde kalp yetersizliğine ait akciğer ve kalp bulgularının bulunduğunu biliyoruz. Geçmişe dönük bu tarama yöntemiyle, kalp yetersizliği tanısı konmamış bir hastayı erken teşhis etmemiz ve tedaviye erken başlamamız mümkün olacak. Bu projede hedeflediğimiz en büyük başarımız, erken tedavi imkânıyla hastaların yaşam kalitesini yükseltmek ve ömürlerinin uzamasını sağlamak olacak. Diğer taraftan bu projede kalp yetersizliği hastalarının erken dönemde teşhis edilmesi sayesinde kalp yetersizliği nedenli hastaneye yatışlarda azalma da sağlanabilecektir. Bilindiği üzere kalp yetersizliği hastalarının tedavisinde hastaneye yatış en büyük maliyeti oluşturmaktadır. Projemiz, ülkemizde ve hatta dünyada kalp yetersizliği şüphesi taşıyan ve tanı konmamış olan hastaların erken tanısında yapay zekânın kullanıldığı ilk projelerden biri olacak. Projemize ilişkin ilk sonuçları 2021'in ikinci çeyreği içerisinde görmeyi hedefliyoruz. İstenilen sonuçlara ulaşması durumunda projeyi ulusal çapta yaygınlaştırmayı ve çekilen her akciğer röntgeninde uygulamayı amaçlıyoruz."

Türkiye genç nüfusuna rağmen kalp yetersizliği yaygınlığında Batı ülkelerinin önünde

Kalp performansının azalması nedeniyle kalbin doku ve organlara gerekli ve yeterli kanı gönderememesi sonucu ortaya çıkan kalp yetersizliği, Türkiye'de ve dünyada önemli bir sağlık sorunu olmayı sürdürüyor. Hipertansiyon, şeker hastalığı, obezite, kalp damar hastalığı, kronik akciğer hastalığı, kronik böbrek yetmezliği, kalp kapak hastalığı, kalp ritim bozuklukları, kalp kası hastalığı veya doğumsal kalp hastalığı kalp yetersizliğine zemin hazırlayan durumlar arasında yer alıyor. Amerikan Kalp Birliği, 2030 yılına kadar kalp yetersizliğinde yüzde 46 oranında bir artış yaşanacağını öngörüyor. Framingham Kalp Çalışması'na göre, 40 yaş sonrası yaşam boyu kalp yetersizliği gelişme riski yüzde 20 olarak hesaplanıyor. Bu da 40 yaşı aşkın bireylerin beşte birinde kalp yetersizliği gelişebileceği anlamına geliyor. Türk Kardiyoloji Derneği tarafından yürütülen HAPPY çalışmasına göre Türkiye'de 1,5 milyonun üzerinde kalp yetersizliği olgusu bulunuyor. Çalışmada Türkiye'de 35 yaş üzeri erişkin popülasyonda aşikâr kalp yetersizliği yaygınlığı oranının yüzde 2,9 olduğu da belirtiliyor. Türkiye'nin daha genç bir nüfusa sahip olmasına rağmen bu rakamın, Batı toplumlarına kıyasla daha yüksek olması dikkat çekiyor.

Proje kapsamında röntgen görüntülerinin geriye dönük analizini yapacak olan yapay zekâ tabanlı platform AstraZeneca'nın Gelişmekte olan Pazarlar Sağlık İnovasyon Merkezleri Programı kapsamında iş birliği yaptığı, yapay zekâ çözümleri tedarikçisi Qure.AI tarafından sağlanacak. Veriler, Mersin Üniversitesi tarafından kişisel bilgilerden arındırılmış olarak yapay zekâ platformuna gönderilecek. Kalp yetersizliği ile ilgili bulguların saptanmasının yanı sıra, röntgen görüntülerinin taramasında yapay zekâ tarafından tespit edilebilen 29 farklı parametreye (akciğer nodülü, tüberküloz, COVID-19, vb.) daha bakılacak. Böylece yapay zekâ, akciğer kanseri ve tüberküloz gibi farklı hastalıkların tespitinde de yararlı olabilecek.

Yeni nesil teknolojilerle sağlık uzmanlığını buluşturan bir proje

Projeyle ilgili açıklamalarda bulunan AstraZeneca Türkiye Ülke Başkanı Ecz. Serkan Barış şunları söyledi: "Kalp yetersizliği kliniği ortaya çıkmış olgu grubunda, erken tanı, hastalığın ciddiyetinin ortaya konması ve buna göre oluşturulacak tedavi planının yakın takip altında uygulanması, yaşam kalitesinin düzeltilmesi, hastane yatışlarının azaltılması, ölümlerin engellenmesi ve maliyetlerin düşürülmesi açısından önem arz ediyor. Toplumda kalp yetersizliği gelişimini engellemenin ve ileri olgularda yaşam süresini uzatıp yaşam kalitesini yükseltmenin, toplumun bu hastalık konusunda bilinçlendirilmesinin yanı sıra sağlık sektöründeki verimli iş birlikleriyle mümkün olabileceğine inanıyoruz. Bu bağlamda 2020 yılı itibariyle ülkemizde en çok proje uygulayan kurumlar arasında ilk sıralarda yer alan Mersin Üniversitesi'ne yeni nesil teknolojilerle sağlık uzmanlığını buluşturan bir projede koşulsuz destek sağlamaktan mutluluk duyuyoruz."

Web Sitemiz YENİLENDİ

Çözüm Ortağınız...



www.medikalnews.com



Hüseyin SARPKAYA
Medipol Üniversitesi
Misafir Öğretim Görevlisi

DEĞİŞİMDEN ÖNCE DEĞİŞİM YÖNETİMİ

Ülkemiz ileri teknoloji sağlık ürünleri konusunda geç kalmış olabilir fakat asıl olan bugünden sonra gelecek nesiller adına neler yapacağımız veya nasıl yapacağımız konusu olmalıdır.

Küresel iş birlikleri, globalleşeme derken son yıllarda dünyanın geldiği durumu özetlemek gerekirse gelişmiş ülkelerin sağlık ve yeni teknolojileri kendine saklayarak koruyucu bir politika izlemesi olarak karşımıza çıkmıştır.

Medya, iletişim, dijital alanlarda her türlü yayılmacı tavır alan dünya çapında şirketler iş, sağlık, savunma gibi alanlara gelince patent, akreditasyon gibi birçok unsuru sahaya sürmekten çekinmemektedirler. Tabi bilgiye ve bilime sahip olan kim ise kural koyucu da o oluyor maalesef.

Yerli sağlık endüstrisini geliştirmek

Ülkemiz ileri teknoloji sağlık ürünleri konusunda geç kalmış olabilir fakat asıl olan bugünden sonra gelecek nesiller adına neler yapacağımız veya nasıl yapacağımız konusu olmalıdır. Bu konuda atılan adımlar var elbet, ortaya konulan irade yeni değil. Sanırım Pandemi farkındalığı artırarak süreci hızlandırdı diyebilirim. Kamu otoritesi ile yaptığımız görüşmelerde bu farkındalığa sahip olunduğunu bilmekteyim. Yerli sağlık endüstrisini geliştirmek için birçok adım atılmakta. Sektörümüzde son yıllarda atılan adımlar ile tüketici konumundan üreticiye dönüştürülüp, ülkenin hatta gönül coğrafyasının ihtiyacına çözüm bulacak hale getirilmek istenmekte.

Yapısal değişikliklere ihtiyaç var

Fakat iradenin ortaya konulması yeterli değil, yapısal bazı değişikliklere ihtiyaç var. Kişisel kanaatim dönüşüm iradesinde problem yok ama dönüşüm yönetimi konusunda çok eksiğimiz olduğu gerçeği. Bu konuda kamu kesinlikle danışmanlık almalı çünkü değişim ve dönüşümü kurumlara indirgendiğinde maalesef başarı sağlanmamakta olduğunu görmekteyiz.

Kurumlarımız sağlık endüstrisinin geliştirmek için müthiş bir vizyona sahip bunda en ufak bir şüphem yok. Tüm yetkili birimler bu konuda fikir birliği yapmış durumda. İşin zor olan kısmı hem mevcutta sektör oyuncularını kırmadan, dökmeden işleyiş devam ederken dönüşümün yönetilerek gelecek nesillere bir miras bırakmak olmalı.

Sağlık Endüstrileri Başkanlığı

Son olarak Sayın Cumhurbaşkanımızın ortaya koyduğu irade ile Sağlık Endüstrileri Başkanlığı Kurumu'na ben bu gözle bakıyorum. Dinamik bir sektör olan medikal endüstri şirketleri, sivil toplum örgütleri ile beraber bu vizyon muhakkak yakalanacak. Tek yapılması gereken yüksek iş birliği ve değişimin iyi yönetilmesi olmalı.

Bildiğim kadarı ile yapılanma süreçleri son hızla devam ediyor ve yılsonuna kadar kurumun temelleri ortaya çıkacaktır. Sağlık endüstrisi multidisipliner ve girift bir yapıya sahiptir. Yeni yapılanmada sektörün özel durumları göz önüne alınarak hareket edilmeli diye düşünüyorum. Eğer doğru adımlar atılırsa Maliye Bakanlığı uhdesinde oluşturulan yol haritası, paydaş kurumların ortak görüşleri ve sektörün desteği doğrultusunda ülke adına çok önemli bir kurum ortaya çıkacak elbet.

Yerli aşının olması bir ülkeye neler kazandırır?

Sorunun cevabı oldukça basit tek cümle ile cevap vermem gerekirse "BAĞIMSIZLIK". Kazandırır diye bilirim başkaca çok şey söylemeye gerek yok ezelden beri hür yaşamış ve ebediyete kadar hür yaşayacak bir millet için ilaçta, aşıda, medikal cihazda kendi kendine yeten bir sanayiye sahip olması ülkesine bağımsızlık, mazlum toplumlara umut kazandırır.

Bugün yarın yerli aşımız uygulanmaya başlanacak. Yatırımcılara hatırlatmak babında, girişimci bakış açısı ile konuyu değerlendirmek gerekirse aşı geliştiren ülkelerin sanayisinde, bu ekosistemi destekleyici veya geliştirici daha başka hangi endüstri alanları gelişir konusuna yakından bakmak gerekir diye düşünüyorum.

Hüseyin Sarpkaya

Büyüklerimiz Hazinemizdir

Halkbank ev sahipliğinde gerçekleştirilen Yaşlılara Saygı Haftası etkinliğinde yaşlanma ve yaşlılara her zaman saygı süreçleri filmlerle ve sözel anlatımlarla dile getirildi.



Her zaman aileleriyle ve bireysel güçleriyle çocuklarını yetiştiren, insanlığa hizmet etmiş büyüklerimiz yaşamımızın en önemli varlıklarıdır. Bu değerlerimiz yaş alma sürecinin ilerlemesiyle biz insanların, kurumların, kuruluşların ve duyguların daha çok desteğine ihtiyaç duyarlar. Bu değerlerimizin hizmetlerimizle yaşamlarının desteklenmesinin hepimizin görevi olduğu konusunda daha yüksek bir farkındalığa ihtiyacı vardır ve bu farkındalık için her yıl yaş almış büyüklerimiz için Yaşlılara Saygı Haftası düzenlenmekte.

Pandemi sebebiyle yaşanan bu zorlu günlerde Halkbank Genel Müdürlüğü ve Medikal Turizm Derneği yaş almış büyüklerimizi unutmadılar. Halkbank ev sahipliğinde sınırlı sayıda katılımcı ile gerçekleştirilen Yaşlılara Saygı Haftası etkinliğinde yaşlanma ve yaşlılara her zaman saygı süreçleri filmlerle ve sözel anlatımlarla dile getirildi.

"Halkbank her zaman yaşlılarımızın yanında"

Duygulandıran anlarında yaşandığı bu etkinlikte söz alan Halkbank Genel Müdürü Osman Arslan; "Yaş almış büyüklerimizin zorlu süreçlerinde Halkbank'ın her zaman onların yanında olacağını, bugün varsak ve ülkemiz ve milletimiz adına sorumluluklar üstlenmişsek bunun büyüklerimiz sayesinde olduğunu, o nedenle de büyüklerimizin bizlerin hizmeti ile mutlu yaşaması gerektiğini" ifade etti.

Etkinliğin planlanmasında paydaş olan Medikal Turizm Derneği Başkanı Dr. Sinan İbiş ise; "Ülkemizin dünyanın en genç nüfusuna sahip ülkeler arasında ilk sıralarda yer almasına rağmen, Türkiye'nin dünyanın en hızlı yaşlanan ilk 10 ülkesi arasında yer aldığını; yaş almış büyüklerimizin bakım, destek ve mutlu yaşam ihtiyaçlarının gün geçtikçe giderek arttığını, yaş almış büyüklerimizin en büyük desteklerinin ise aile yaşamı ile büyüklerin ihtiyaçlarına sahip çıkacak gençliğin güçlendirilmesi gerektiğini, o nedenle de Yaşlılık ile etkinliklerin ülkemizde çok önemsenmesi gerektiğinin" altını çizdi.

Etkinlikte huzurevlerimizdeki yaş almış büyüklerimizin söylemleri, yaş almış büyüklerimizin yaşamını desteklemek üzere çocuklar ve gençler arasında yapılan Yaşlanma temalı resim yarışmasında ödüllendirilen çocuklar ile gençlerin söylemlerinin anlatıldığı filmler gösterildi. Halkbank'ın emeklileri ve Halkbank hizmetlerinden yararlanan emekli büyüklerimizin de katılımlarının sağlandığı bu etkinlikte söz alan emekliler; yaşlılar için yapılan bu örnek etkinlikle alakalı duygularını dile getirdiler ve unutulmamak, desteklenmek, değer verilmek ülkemizin geleneği olarak sürdürülmesi gerektiğini ifade ettiler.

Müzik dinletisi yapıldı

Ayrıca etkinliğe katılamayan ancak yaşlıların kültür sanat deneyimlerinin yaşatılması için örnek çalışmalar yürüten Kültür ve Turizm Bakanlığı Araştırma ve Eğitim Genel Müdürü Okan İbiş ise etkinliğe gönderdiği mektubunda; Milletimiz, bugünlere gelmemizde çok büyük emekleri olan büyüklerimize, saygı ve sevgiyle yaklaşmayı düstur edinmiş bir kültüre sahip olduğunu; yaşlılarımızın dün ile bugün arasında köprü kurmamızda, değerlerimizi gelecek nesillere aktararak, çocuklarımızın ve gençlerimizin yetiştirilmesinde önemli katkılar sunduğunu vurguladı.

Etkinlikte ayrıca yaş almış büyüklerimizin toplumsal duygularını güçlendirmeye katkı sağlamak üzere bir müzik dinletisi yapıldı. Bu müzik dinletisinde ise Ankara Üniversitesi Devlet Konservatuarı öğretim üyeleri Doç. Dr. Demet Gürhan ve Doç. Dr. Güler Demirova piyano eşliğinde Türk Kardeşliği ve Dostluğu eserleriyle müthiş bir müzik ziyafeti verdiler. Etkinliğin sunuculuğunu ise TRT Spikeri ve aynı zamanda bir yaşlı gönüllüsü olan Sezen Atak yaptı.





Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği'nden önemli işbirliği

Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği, dünya yüzölçümünün yarısından fazlasını kapsayan ve kanser ölümlerinin %70'inden fazlasının gerçekleştiği büyük bir coğrafyada, tarihi ve insani çok özel bir projenin ilk adımını attı.



Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Başkanı Prof. Dr. Gökhan Özyiğit, konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "Türkiye, kanser tedavisi ve radyasyon onkolojisi alanında gerek insan kaynakları gerekse altyapı açısından bölgesinin en güçlü ülkesi konumundadır. Ülkemizin radyasyon onkolojisi alanında güçlü konumunun 125 yıllık bir geçmişi var. Gerek dünyada gerekse ülkemizde radyoterapinin tarihi 19. yüzyılın sonlarında başlamıştır. Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği işte bu köklü tarihinden aldığı güç ve vizyonla ufkunu sınırlarımız ötesine çevirme kararı almıştır. İşte bu bağlamda ilk adım 9 Nisan 2021 tarihinde atıldı. Yönetim Kurulumuz oy birliğiyle aldığı kararla radyasyon onkolojisi alanında dünyanın en büyük teknoloji şirketlerinden biri ile eğitim iş birliği memorandumunu hayata geçirdi. Bu iş birliğinin birinci fazı Hindistan, Orta Doğu ve tüm Afrika ülkelerini kapsamakta olup; ikinci fazının ise Asya, Pasifik, Japonya ve Avustralya bölgelerini kapsaması planlamaktadır" dedi.

İlk eğitim Nijerya ile gerçekleştirildi

TROD'un mevcut memorandumla dünya yüzölçümünün yarısından fazlasını kapsayan bir alanda ülkemizi temsil etme olanağına kavuştuğuna dikkat çeken Özyiğit, "Bu bölgede yapacağımız eğitim ve bilgilendirme faaliyetleri aynı zamanda bir sosyal sorumluluk projesidir. Kanser ölümlerinin %70'nin gerçekleştiği bu büyük coğrafyada TROD olarak doğrudan veya dolaylı olarak dokunacağımız milyonlarca yaşam, bizler için çok ulvi bir vazifedir. Bu bağlamda ilk eğitim kursumuzu, serviks kanserinin büyük bir problem olduğu Nijerya ile 10 Nisan 2021 Cumartesi günü gerçekleştirdik. Uluslararası Atom Enerjisi Ajansı yetkililerinin de ilgi ile izlediği bu kurs ile yolculuğumuza başladık. TROD artık sadece ulusal değil uluslararası alanda da bir güç odağı olma kararlılığı ve azmindedir" diye belirtti.

Beslenme tedavisi kanser tedavisinin en önemli bileşenlerinden biri

Malnütrisyon yani beslenme yetersizliği olan kanser hastalarında kas kaybı, fiziksel ve zihinsel işlevlerin bozulması gibi durumlar ortaya çıkabiliyor.

Malnütrisyon yani beslenme yetersizliği olan kanser hastalarında kas kaybı, fiziksel ve zihinsel işlevlerin bozulması gibi durumlar ortaya çıkabiliyor. Günümüzde çoğu kanser vakası artık büyük başarıyla tedavi edilebiliyor. Fakat kanser türü veya evresi ne olursa olsun, beslenmesi iyi olan hastalarda sağ kalım oranları dört kata kadar artıyor. KEPAN (Klinik Parenteral Nutrisyon) Derneği Başkanı Prof. Dr. Osman Abbasoğlu, kanserle yaşayan ve kanser tedavisi gören kişiler için beslenmenin oynayabileceği rol konusunda farkındalık oluşturmak gerektiğine dikkat çekti. "2019 yılında Türkiye genelinde 3 bin 521 kanser hastası üzerinde yapılan bir çalışmada, kanser hastalarının yüzde 44'ünde yetersiz beslenme olduğunu belirledik" diyen Prof. Dr. Abbasoğlu, "Bu araştırma hastanelere ayakta başvuran hastalar üzerinde yapılmıştı. Hastaneye yatan kanser hastalarında bu oran daha da yüksek. Derneğimiz tarafından 2015 yılında 20 il ve 7 bin 526 hastayı kapsayan bir başka çalışmada ise hastanede yatan her iki kanser hastasından birinde ağır beslenme yetersizliği olduğunu gördük" ifadesinde bulundu.

Beslenme tedavisinin önemi

Beslenme tedavisinin hastalık seyrinde çok büyük etkisi olduğunu ifade eden Prof. Dr. Osman Abbasoğlu şunları söyledi: "Örneğin ameliyat edilen ve beslenme bozukluğu göstermeyen kanser hastalarında, ameliyat sonrası enfeksiyon gelişme oranı yaklaşık yüzde 10 iken, ağır malnütrisyonlu kanser hastalarında bu oranlar yüzde 50'ye kadar çıkıyor. Ağır malnütrisyonlu kanser hastalarında hastanede yatış süreleri ise iki kata kadar uzuyor. Yine ağır beslenme bozukluğu gösteren hastalarda ölüm riski iki kat yükseliyor. Benzer rakamlar kemoterapi ve radyoterapi alan hastalarda da görülüyor. Öyle ki, gelişen komplikasyonlar nedeniyle bazı malnütrisyonlu kanser hastaları gereken tedaviyi



kaldıramıyorlar. Besin ihtiyacı bütün kanserlerde bir miktar artar. Beslenmenin en çok etkilendiği kanserler, yemek borusu, mide ve pankreas gibi sindirim sistemi kanserleridir. Sağlıklı bir erişkinin kilogram başına günde 30 kilokalori tüketmesi önerilir. Örneğin 60 kg ağırlığındaki bir kişi günde 1800 kilokalori enerji almalıdır. Bu miktar kanser hastalarında da aynıdır."

www.qps-antalya.com

15. ULUSLARARASI SAĞLIKTA KALİTE, AKREDİTASYON VE HASTA GÜVENLİĞİ KONGRESİ

Ana Tema; " Hasta Güvenliğinin Güçlendirilmesi, Risk Yönetimi, Enfeksiyonların ve Salgınların Kontrolü ve Önlenmesi"

27-30 Mayıs 2021

12. ULUSLARARASI HASTA HAKLARI VE ÇALIŞAN GÜVENLİĞİ KONGRESİ

Ana Tema;

"Pandemide Hasta ve Sağlık Çalışanı Olmak ve Sağlık Çalışanlarına Şiddet"

www.hastahaklarikongresi.org

Önemli Tarihler;

Bildiri Özeti Gönderim Son : 01 Mayıs 2021

Kongre Kayıt Son Tarihi : 26 Mayıs 2021

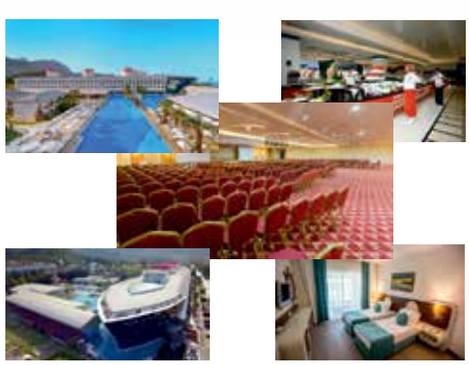
HYBRID+ zoom

FİZİKİ Katılımlı & ONLINE Katılımlı

KONGRE AKADEMİK KURSLARIMIZ

* Kurslar kongre katılımcılarımıza içindir. *

ETKİLİ SUNUM TEKNİKLERİ	SAĞLIKTA İLETİŞİM	YALINA BAŞLARKEN PROBLEMİ ÇÖZELİM!
27 MAYIS 2021 PERŞEMBE 15:00	28 MAYIS 2021 CUMA 20:30	29 MAYIS 2021 CUMARTESİ 20:30



TRANSATLANTİK Hotel& SPA
Göynük, Kemer-Antalya/Türkiye

Organizasyon :
Dünya Kongre
Congress, Tourism & Organization Company
DÜNYA KONGRE, TURİZM VE ORGANİZASYON LTD. ŞTİ.
Tel : +90(312)419-8650
Gsm: +90(512)419-8650
info@dunyacongress.com
kayit@dunyacongress.com



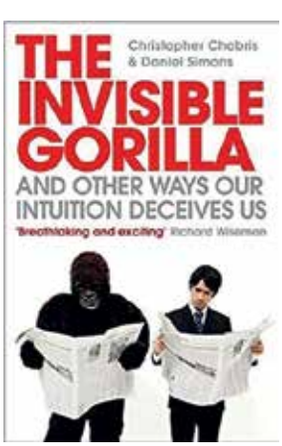
Esra ÖZ
Sağlık Yazarı
fesraoz@gmail.com
www.esraoz.com
twitter.com/fesraoz

Neden artık muz kabuğu planları yerine muz suyu içen maymunları düşünmeliyiz?



Bakış açımızı genişletmemiz gerekiyor. Sadece kısıtlı çevredeki insanlarla ilgilenirseniz, dünyayı bu kişilerden ibaret olarak görmeye başlarsınız. Haksızlıklar, adaletsizlikler ve daha başka birçok kötü durumla karşılaşıyoruz. Yapmamız gereken ise, başımızı bu kötülüklere çevirip bizi bir basamak yukarıya taşıyacak insanlara odaklanmak olmalı. Hayıflanarak geçen günler yerine, yeniden inşa edilen hedefler bizleri yukarı taşıyacak. Ayağınızın altına muz kabuğu koyanlara sırtınızı dönün ve onlar ayağınızı kaydırmaya çalışırken, siz vizyoner insanların olduğu yeni bir ortam inşa edin.

Bakış açınızı genişletmek için farklı çalışmalardan söz edeceğim. Harvard Üniversitesi'nden Christopher F. Chabris ve Daniel James Simons 1999 yılında Görünmez Goril olarak tanınacak deneyi yaptılar. Birbiriyle paslaşan bir beyaz öteki siyah formalı iki basketbol takımı ile ilgili kısa metrajlı bir film çekildi. Filmi izleyenlerden siyah formalı oyunculara aldırmayıp, beyaz takım oyuncularının attıkları pasları saymaları istendi. Bu insanın tüm dikkatini alan, zor bir görevdi .



Videonun ortasında ise, goril kıyafetine bürünmüş bir kadın beliriyor, sahayı boydan boya geçiyor ve göğsünü yumruklayıp gidiyordu. Goril sadece dokuz saniye görülebiliyordu. Binlerce insan videoyu seyretti ve yaklaşık yarısı olağan dışı bir şey görmediğini söyledi. Körlüğe neden olan, sayma görevi ve özellikle takımlardan birini göz ardı etme talimatıydı. Bu talimatı almadan videoyu izleyen biri gorili gözden kaçırmazdı.

Görme ve yönelme, dikkatin bir kısmını ilgili uyarana ayırmaya bağlı. Araştırmacılar çalışmalarında en dikkate değer gözlemin, insanların sonuçları çok şaşırtıcı bulmaları olduğunu belirtiyor. Gerçekten de gorili gözden kaçıran izleyiciler, ilk başta hayvanın orada bulunmadığından emin oluyor; böyle çarpıcı bir olayı gözden kaçırdıklarını düşünemiyorlar. Bir şeye odaklandığımızda, o konu haricindeki diğer ayrıntıları görmüyoruz. Bu çalışma zihinlerimizin aşikâr olanı göremeyebileceğini açıklıyor.

Peki başka denemede ne oldu?

2010 yılında deneyi tekrarladılar, bu kez gorili herkes gördü. Ama gorili görmeye şartlanan herkes bu kez arkada duran perdenin renginin değiştiğini fark etmedi. Araştırmacılar, insanların, farklı bir görevle meşgul olmaları durumunda, beklenmedik ancak göze çarpan bir olayın meydana gelmesini genellikle gözden kaçırdıklarını, dikkatsiz körlük olarak bilinen bir fenomeni gösterdi. Deney çevremizde olup bitenlere çoğu zaman kendimizi nasıl kapattığımızı ve istem dışı körlük kavramını ortaya çıkarır.

İstem dışı körlük, dikkatsiz körlük veya algısal körlük, görme kusuru ile ilişkilendirilmeyen psikolojik bir terim. Algılama sürecinde bir yanılsama duygusu olarak kabul edilen istem dışı körlük (inattentional blindness), insanın dikkatini başka bir iş, kişi veya olaya vermesiyle önünde olan olgu ve durumları yanlış algılaması olarak açıklanır. İstemsiz körlük, gözlemcinin ilgili objeye karşı bir anlığına da olsa ilgisini kaybetmesi eylemiyle sonuçlanır.

Radyologlara sorulduğunda sonuç ne?

Görünmez Goril deneyini bu kez radyolarla film okuma sırasında yapıyorlar. Belirli görüntü türlerindeki küçük anormallikleri tespit etme becerilerini geliştirmek için yıllarını harcayan uzman araştırmacılar ne yaptı? 24 radyologdan tanıdık bir akciğer nodülü saptama görevi gerçekleştirmeleri isteniyor. Sunulan son vakaya ortalama nodülün 48 katı büyüklüğünde bir goril yerleştiriliyor. Radyologların yüzde 83'ü gorili görmüyor. Göz takibi, gorili kaçıranların çoğunun doğrudan bulunduğu yere baktığını ortaya çıkarıyor. Bu nedenle, kendi uzmanlık alanlarında faaliyet gösteren uzman araştırmacılar bile dikkatsiz körlüğe karşı savunmasız olabildiği ortaya konuyor.

Gorillerden maymunlara geçelim

Görünmez goril avına çıkan insanlardan, maymunların beyinlerine uzanan yolcuğa geçelim. Elon Musk tarafından kurulan şirketlerden biri olan Neuralink tarafından, beynine çip takılan maymun, elini bile kullanmadan sadece beyin sinyalleriyle MindPong isimli oyunu oynadı. Önce eliyle tuttuğu kol yardımıyla oyundaki hedefi yaptığında ağzındaki pipete muz suyu gönderiliyor. Beynine yerleştirilen çipler sayesinde elini hareket ettirmeden bluetooth bağlantısıyla elektrik sinyallerini aktarabiliyor. İşin en ilginç yanı ise, 2 binden fazla olan elektrotlar yardımıyla beynindeki olanlar canlı olarak izlenebiliyor. Çalışmanın güzel yanı ise, bu süreç tam olarak anlaşıldığında felç olmuş hastalar için yeni bir başlangıç olacak. Nörolojik bozukluklarda iyileştirmeye yardımcı olacak. İşte bu nedenle dünyaya dar bir pencereden değil, vizyon kazandıracak şekilde daha geniş açıdan bakmalıyız. Söylenen noktalara odaklanmak yerine, farklı soruları kovalamalı ve nelerin yapıldığını araştırmalıyız. Bizler birbirimizin ayağına muz kabuğu koyarken, insanlar beyinlerindeki çiplerle oyunda hedefi vuran maymunlara muz suyu veriyor. Hâlâ silkelenip ayağa kalkma zamanı gelmedi mi?

Dipnot:

1https://pubmed.ncbi.nlm.nih.gov/10694957/
2 A selective attention video https://www.youtube.com/watch?v=vJG698U2Mvo
3 https://www.youtube.com/watch?v=IGQmdoK_ZfY
4https://dspace.ankara.edu.tr/xmlui/bitstream/handle/20.500.12575/32718/aysegul_atalay.pdf?sequence=1&isAllowed=y
5https://journals.sagepub.com/doi/full/10.1177/0956797613479386?casa_token=0H2eDEnLn64AAAAA%3Ag_IH3jfJuCdk4o981fE2wkVi3Nx_HXDqZV_GZaIro1ZPMNfZb4bcY5orziCOUJM1jIElF0jNjkxcGvY
6 https://www.youtube.com/watch?v=rsCuI1sp4hQ

The Future Healthcare İstanbul 2021'de önemli konular konuşulacak

Future Healthcare İstanbul CEO'su Çağlar Gözüaçık, The Future Healthcare İstanbul 2021 Konferansı'nın programını medya mensuplarıyla paylaştı.



Türkiye'den ve yurt dışından sağlık sektörünün öncü isimlerinin bir araya geleceği The Future Healthcare İstanbul Uluslararası Konferansı'nın programı, konuşmacıları ve diğer detayları düzenlenen bir dijital medya buluşmasıyla paylaşıldı. Tazefikir Grup Kurucusu ve Future Healthcare İstanbul CEO'su Çağlar Gözüaçık'ın sözcülüğünde düzenlenen medya buluşmasında The Future Healthcare İstanbul Konferansı'nın 2021 teması; "Bilgiden İlham Almak, Bilimin Işığıyla Yaşamak" olarak açıklandı. 2019 yılında yapılan ilk The Future Healthcare İstanbul Konferansı'nın büyük ilgi gördüğünü belirten Çağlar Gözüaçık, "Pandemi döneminde online yapılan toplantılar, konferanslar yaygınlaştı ve benimsendi. Biz de bu yeni alışkanlıktan hareketle The Future Healthcare İstanbul 2021'i, hibrit bir formatta hem fiziksel katılımla hem de online olarak düzenlemeye karar verdik. Pandemi kuralları doğrultusunda belli bir sayıda misafirimiz etkinliği fiziksel olarak takip ederken, eş zamanlı olarak 20 binden fazla kişi online'dan canlı yayında izleyebilecek. 18-22 Ekim 2021'de tarihi Fişekhane'de yapacağımız konferansımızın günlerinin başlıklarını; Açılış Günü, İlham Günü, Start Up Günü, Hasta Dernekleri Günü olarak belirledik. 12 binden fazla doktorun, 5 binden fazla eczacının, binlerce tıp öğrencisinin yanı sıra sağlık sektörü profesyonellerini ve resmi kurumların temsilcilerini ağırlayacağız" dedi.

Türkiye'den ve dünyadan uzman isimler

Çağlar Gözüaçık, The Future Healthcare İstanbul 2021'in Türkiye'nin en büyük sağlık ve sağlık teknolojileri konferansı olduğunu vurgulayarak, katılımcılara güçlü bir içerikle dopdolu 4 gün yaşatacaklarını söyledi. Konferansın konuşmacıları ve anlatılacak konularla ilgili de bilgiler veren Gözüaçık, şunları ekledi: "The Future Healthcare İstanbul 2021'de anlatılacak pek çok konu ilk kez gündeme gelecek. Türkiye'den ve dünyadan katılacak değerli isimler, ilham verici konuşmalar hazırlıyor. Uzm. Dr. Ayça Kaya "Generation O" başlıklı konuşmasında günümüzde gittikçe yaygınlaşan çocuk ve ergen obezitesi konusuna dikkat çekecek. Prof. Dr. Sinan Canan, Limitlerin Ötesinde İnsan konuşmasıyla izleyenlere ilham verecek. Uzm. Dyt. ve Aktivist Dilara Koçak ise dünyanın en büyük sorunlarından biri olan açlıkla mücadele konusunda görüşlerini paylaşacak. Prof. Dr. Murat Baş sağlıklı yaşam için anahtar olarak nitelendirilen ve Amerikan Diyetisyenler Birliği tarafından defalarca kez dünyanın en iyi diyeti seçilen Akdeniz tipi beslenmeyi anlatacak. Prof. Dr. Aytuğ Altundağ ise nefes almanın sağlığımız için önemine, "Oksijen" konu başlığıyla yer verecek. Uzm. Dr. Bekir Çakmak ve Uzm. Dr. Enes Güler, yakın zamanda hayata geçirdikleri ve şu an 15 bin doktorun aktif olarak kullanmakta olduğu Doctor Follow mobil uygulamasından elde ettikleri verilerle bilimsel ve sosyal paylaşımlar yapan hekimleri 'sosyal doktor' kavramıyla ele alacak. Ve bu uygulamayı ilk kez The Future Healthcare İstanbul 2021'de anlatacak. Prof. Dr. Türker Kılıç, 'Bağlantısallık ve Yaşamdaşlık' adlı kitabında da bahsetmekte olduğu 'beyin' kavramı üzerine konuşacak. İsveç'ten konferansa katılacak hukukçu Ersen Bethersen ise 'Sağlık ve Yapay Zekâ Hukuku' gibi çok yeni bir konuda katılımcıları aydınlatacak."



Öğrencilere ücretsiz olacak

Çağlar Gözüaçık, konferansın şu ana kadar kesinleşen yabancı konuşmacıları hakkında ise şu bilgileri paylaştı: "İsrailli bilim insanı Dr. Michael Marash, Türkiye'deki sağlık sektörü profesyonelleri ile ilk kez buluşacak. Uluslararası Hücre Ölümü Derneği'nin kurucularından deneyimli bilim insanı Prof. Dr. Richard A. Lockshin, New York'tan online olarak konferansa katılarak genç bilim insanlarına ve bu alanda çalışmak isteyenlere bilimi sevdirmek üzerine bir konuşma yapacak. Biyoteknoloji alanındaki çalışmaları ile bilinen Prof. Melvin Samson, aynı zamanda yönetim kurulunda bulunduğu Suudi Arabistan'ın kuzeybatısında kurulan ve Yapay Zeka tarafından yönetilecek olan fütüristik şehir Neom ile ilgili çarpıcı bilgileri paylaşacak. İsveç Ulusal Uzay Ajansı Başkanı Dr. Katarina Bjelke, Türkiye'nin ve tüm dünyanın gözünü uzaya diktiği bu dönemde, tıp biliminin uzay tıbbından öğrenebileceklerini anlatacak. Küresel İklim Değişikliği, Salgın Hastalıklar ve Mega Trendlerin Sağlığa Etkisi konulu, pandemi gündemiyle de bağlantılı çok önemli bir oturumumuz daha olacak. Moderatörlüğünü Prof. Dr. Ersi Kalfoğlu'nun yapacağı oturumda, Avrupa Birliği'nin pek çok komisyonunda İklim Değişikliği ve Çevre konularında görev alan Georges Kremlis de konuşmacılar arasında yer alacak." The Future Healthcare 2021'de sağlık sektörünün geleceği olan öğrencilere ayrıcalık tanınıyor. Konferansta yapılacak tüm konuşmalar, Tıp Fakültesi, Eczacılık Fakültesi, Diş Hekimliği, Beslenme ve Diyetetik, Hemşirelik gibi sağlık bilimleri öğrencileri tarafından ücretsiz olarak izlenebilecek.

Eczacıbaşı Monrol'ün yeni ürünü NCA Lutesyum-177'ye ABD yolu açıldı

Eczacıbaşı Monrol'ün prostat kanseri ve nöroendokrin tümörlerinin hedefe yönelik tedavisinde kullanılan NCA Lutesyum-177 adlı yeni ürününün İlaç Ana Dosyası FDA tarafından kayıt altına alındı.

Dünya çapında yenilikçi bir radyofarmasötik (nükleer tıp tetkiklerinde teşhis veya tedavi amaçlı uygulanan radyoaktif ilaçlar) üreticisi olan Eczacıbaşı Monrol'ün prostat kanseri ve nöroendokrin tümörlerinin hedefe yönelik tedavisinde kullanılan NCA Lutesyum-177 adlı yeni ürününün İlaç Ana Dosyası (yaygın bilinen adıyla DMF), Amerikan Gıda ve İlaç Dairesi (FDA) tarafından kayıt altına alındı. Çok sayıda çeşitli tümöre spesifik moleküllerle bağlanarak hedefe yönelik tedavi için kullanılan yeni ürün, Eczacıbaşı Monrol'ün dünya çapındaki çeşitli nükleer reaktör anlaşmaları sayesinde yılın 365 günü kesintisiz temin edilebiliyor.

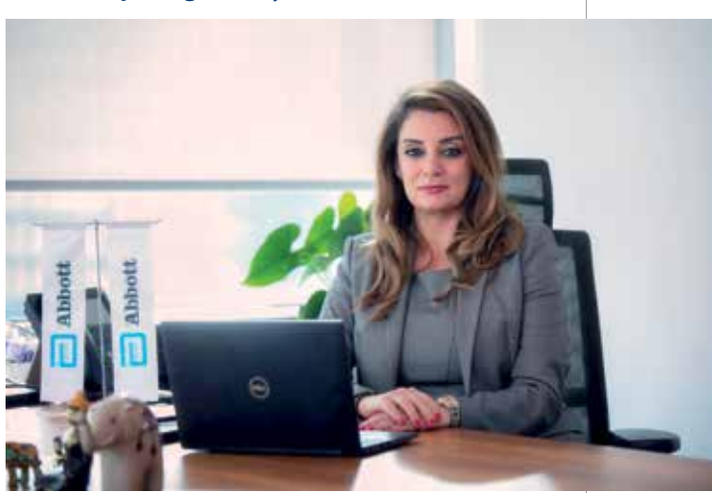
Dünyada Lutesyum-177 ile 100'den fazla klinik çalışma yürütülüyor olup bu ürünün hedefe yönelik kanser tedavilerinde çok büyük yer tutması bekleniyor. Eczacıbaşı Monrol'ün yeni ürünü Avrupa Farmakopesi ile uyumlu olan NCA Lu-177'nin İlaç Ana Dosyası'nın FDA tarafından da kayıt altına alınmasıyla, ürünün ABD'de yürütülen bu klinik çalışmalarda kullanılabilmesi için başvuruların önü açılıyor. Hastaya özel ve hastalığa hedefli tanı ile tedaviyi birleştiren yeni bir nükleer tıp alanı olan ve teranostik olarak tanımlanan pazara daha önce Lutesyum-177 (CA) ile giriş yapmış olan Eczacıbaşı Monrol, dünyadaki sayılı üreticilerden biri olarak, üç yıldır 10 ülkeye kesintisiz ürün sağlıyor ve hastaların hayat kalitesini artırıyor.

Dünya çapında ilaç firmaları ile stratejik ortaklıklar kurmaya başlayan, ABD'ye ihracat hazırlıkları yapmakta olan Eczacıbaşı-Monrol, Gebze'de FDA'in 21 CFR Part 211 kalite standartlarına uygun yeni bir üretim alanının da inşasına başlamış bulunuyor. Yıllık 60.000 doz üretim kapasitesine sahip olacak yeni tesis, tam otomatik cihazlar ile donatılacak. İstanbul'un lojistik açıdan bir merkez olması ve Eczacıbaşı Monrol'ün dünyada yedi kıtaya, 320 destinasyona kargo servisi veren lojistik anlaşmaları, yeni tesisin önemini daha da artırıyor.

Abbott, Türkiye'deki yerel üretimine bilimsel beslenme ürünlerini de dahil ederek hız veriyor

Abbott, Balıkesir'in Gönen ilçesinde faaliyet gösteren Gönenli Süt ve Süt Ürünleri Gıda San. ve Tic. A.Ş. ile işbirliğine giderek bilimsel beslenme ürünlerinin yerel üretimini başlattığını duyurdu.

Kuruluşunun üzerinden geçen 130'u aşkın yılda beslenme, tanı, tıbbi cihazlar ve markalı jenerik ilaçlar alanlarında yaşamları değiştiren ürün ve çözümler geliştirmeye düzenli olarak devam eden Abbott, 2017 yılında yerel ilaç ürün gamının bir bölümünün tam kapasiteyle üretimine başlamıştı. 2023 yılı itibarıyla söz konusu ürün gamının üretiminde yüzde 90 oranına ulaşmayı planlayan Abbott, bilimsel beslenme ürünleriyle de Türkiye'nin sağlık hizmetleri sistemi için değer yaratmayı hedefliyor. Abbott'un toplamda 5 yıllık bir planı içeren üretimde yerelleşme hamlesi kapsamında ilk ürünlerin 2021'in ilk yarısında piyasaya sunulması bekleniyor. Proje ile birlikte Türkiye'nin bugüne kadar ithal ettiği bilimsel beslenme ürünleri, planın ilk aşamasında pediatrik ürünlerin yüzde 92'sini de kapsayacak şekilde yerel olarak üretilecek. Abbott, kronik hastalıkları olan kişilerin beslenme ihtiyaçlarını desteklemek ve onları yaşamda hem güçlü hem de aktif tutmak için bilimsel beslenme ürünleri geliştirerek, 2030 yılına kadar dünya genelinde 3 milyardan fazla insanın yaşamlarını iyileştirme hedefini benimsiyor. Abbott, bu hedefe ulaşmak ve uzun vadeli etki sağlamak için ürün inovasyonu, yüksek kalite standartları ve sürdürülebilir ortaklıklara öncelik veriyor.



"Üretimde yerelleşme projemizin önemli katkıları olacak"

Abbott Nütrisyon Türkiye Genel Müdürü Ebru Kaya, konuyla ilgili yaptığı açıklamada şu ifadeleri kullandı: "2018 yılında, sağlık hizmetlerinin ve ilaçlara erişimin iyileştirilmesi hedefinin vurgulandığı Türkiye'nin 10'uncu Kalkınma Planı ışığında bilimsel beslenme ürünlerimizin yerel üretimine karar vermiştik. O tarihten bu yana, sürdürülebilir bir organizasyonu tesis etme adına üretimde yerelleşme süreçlerimizin planlamasını yapmaya devam ettik. Ekonomimize katma değer sağlayacak olan bu projemizle hem gurur hem de heyecan duyuyoruz. Yerel üretim projemizin ülkemizin sağlık hizmetlerine önemli katkılarda bulunacağına inanıyoruz."

expomed eurasia HYBRID+

Avrasya'nın Lider Medikal Fuarı

2-4 Haziran 2021



BUSINESS CONNECT PROGRAM

Online Etkinlik Tarihleri

26 - 27 Mayıs 2021
Hastane Günleri

2 - 4 Haziran 2021
Distribütör Günleri

9 Haziran - 9 Eylül 2021
Online İş Bağlantıları

GÜVENLİ HİZMET TSE COVID-19
Ayrıntılı Bilgi

www.expomedistanbul.com

@expomedeurasia @expomed-eurasia

Reed Tüyap Fuarcılık A.Ş.

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükçekmece, İstanbul

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



Aylin ALTUNTAŞ
AA Executive Consulting Kurucusu
The Future Healthcare Conference, Istanbul YK Üyesi

BİYOFİLİK YAŞAM

"Bu iyi birşey mi, kötü birşey mi?"

Biyofilik yaşamda, doğa ile bağlantısı gün geçtikçe azalan insanın, bu bağı yeniden güçlendirmesi hedefleniyor.

Beynimizin etiketleme merakı! Değişimi gelişimle karıştırıyoruz. Bir de yenileşim diye dilimize çevrilen konu (inovasyon) var ki, o da başka bir yazının konusu olsun...

Zaman içinde geçmişten geleceğe yolculuk yaptığımızı ve geleceğin de hep daha iyi olacağını düşünürüz. Halbuki emin olduğumuz sadece şu andır, gerisi ise olasılık. Olasılığın ise hep daha iyi olacağını düşünmek ise hayaldir ve insan beyni hayal kurmayı sever. Halbuki dünyada yaşam hep çetindi, hep de çetin olacak...

"Dün dünle beraber gitti cancağazım,
Ne kadar söz varsa düne ait
Şimdi yeni şeyler söylemek lazım..."
Hz. Mevlana

Biyofilik Yaşam

Irak'ın Hille şehrinin yakınlarındaki Babil kentinde inşa edildiği söylenen Babil'in Asma Bahçeleri'nden esinlenen yeni bir yaşam tarzı dilden dile dolaşıyor. Babil'in Asma Bahçeleri, MÖ. 605 yılında 43 sene Babil krallığı yapmış olan Nebukadnezar tarafından, sıla hasreti çeken ve Mezopotamya'nın sıcak ortamında bunalıma girmiş karısı Semiramis için yapılmıştı. Babil'de bahçeler bir piramit oluşturacak şekilde, taraçalar halinde yükseliyordu ve her taraçaya dünyanın dört bir yanından gelen ağaç ve çiçekler dikilmişti. Bina, bitkiler arasında kayboluyor ve teras bahçeler adeta havada asılıymış izlenimi veriyordu. Surlarla Fırat nehrinden getirilen sularla oluşturulan kanallarda, kayıklar bile yüzebiliyordu...

Biyofilik yaşamda, doğa ile bağlantısı gün geçtikçe azalan insanın, bu bağı yeniden güçlendirmesi hedefleniyor. Biyolojik bir organizma olan insana, eko sistem içinde doğal yaşam alanı yaratılıyor. İç ve dış mekanlarda canlı bitkiler, sürdürülebilir malzemelerle inşa edilen ve kendi enerjisini üreten binalar, huzur verici hava, doğal ışıklandırma, yeşilde kaybolan kentler...

2000'lerin başında seyahat ettiğim Singapur'dan aklımda kalanlar tertemiz bir şehir ve liman ile rengarenk orkide çiçekleri. Singapur hızlı bir kentleşme sonrası, su gibi doğal kaynaklarını tüketme sınırına gelince, biyofilik kente geçişte öncü ülkelerden biri oldu.

Singapur Khoo Teck Puat Hastanesi, 2017 Yale Üniversitesi Prof. Stephen R. Kellert Biyofilik Tasarım Ödülünü kazanarak, bir ilke imza attı. Rüzgarın binalar arasında dolaşımına ve hastaların gün ışığına erişimine olanak sağlayacak şekilde tasarlanmış bloklar, kuş ve kelebeklerin dolaştığı orman ve göl benzeri mekanlar; hastaların yatağına kadar uzanan ve iç ve dış mekanları saran yeşillik... Yatay ve dikey mimaride kullanılan yeşilliğin hacmi, binanın üstüne oturduğu arsanın neredeyse dört katına eşit. Hastanede 700 çeşit bitki, çatı bahçesindeki çiftlikte 100 çeşit meyve ağacı, 50 çeşit sebze ve 50 çeşit şifalı ot var. Hastanede yapılan yemeğin malzemeleri, bu çiftlikte organik olarak yetişiyor.

Araştırmalar, karbondioksit oranını azaltan mekanların hafıza ve mutluluğa olumlu etkisi olduğunu göstermektedir. Yeşil alanlar, çalışanlara değer verildiği duygusuyla, memnuniyetin artmasına ve iş yerindeki verimliliğin yükselmesine sebep olmaktadır. Açık alanlarda geçirilen süreler, stresi azaltmakta; zihinsel odaklanmayı ve konsantrasyonu artırmaktadır. 2008 yılında hastalara yönelik yapılan bir araştırmada, bitkilere erişimi olan hastalarda, olmayanlara göre daha az tansiyon, ağrı, kaygı ve yorgunluk sorunu olduğu ortaya çıkmıştır. 1984 yılına ait bir araştırmada ise, doğa manzarası olan bir odada kalan hastaların daha hızlı iyileştiği gözlemlenmiştir. Prematüre doğan bebekler, doğal ışığa maruz kaldıklarında daha çabuk büyümektedirler.

Değişim "iyi bir şey mi, kötü birşey mi?"
Hem iyi birşey, hem de kötü; bazısına iyi, bazısına kötü; bazen iyiye bazen kötüye...

Değişerek,

Referanslar:
International Living Future Institute: www.living-future.org
Effects of Flowering and Foliage Plants in Hospital Rooms on Patients Recovering from Abdominal Surgery Seong-Hyun Park1 and Richard H. Mattson, 2008
View through a window may influence recovery from sergery, R.S.Ulrich, 1984, National Library of Medicine



Siemens Healthineers Türkiye'den sıra dışı bir sergi: Algoritmalar ve Bitkiler

Bitkileri bambaşka bir bakış açısıyla ele alan Algoritmalar ve Bitkiler sergisi, 28 Nisan'da gerçekleşen açılışla cekimgucu.siemens-healthineers.com adresinden izlenebiliyor.



Siemens Healthineers Türkiye, bilim, sanat ve teknoloji arasında bağ kurarak sıra dışı bir sergi projesi gerçekleştiriyor: Algoritmalar ve Bitkiler! 28 Nisan tarihinden itibaren cekimgucu.siemens-healthineers.com adresinden çevrimiçi olarak erişime açılan sergi, sanat tarihçisi Seda Yörüker küratörlüğü ve Prof. Dr. Ercan Karaarslan'ın danışmanlığında radyoloji uzmanları tarafından tomografi, emar (MR), mamografi makinelerinde çekimi yapılan bitkileri karşımıza çıkarıyor. Siemens Healthineers Türkiye tarafından gerçekleştirilen sergi, bu yönüyle dünyada bir ilki temsil ediyor.

Siemens'in 1979 yılında Almanya'nın Erlangen kentinde üretimini gerçekleştirdiği emar makinesinde ilk çekimini bir insan yerine dolmalık biberde yapması bu serginin tarihsel referansını oluşturuyor. Siemens Healthineers Türkiye Genel Müdürü Enis Sonemel, sergi hakkındaki görüşlerini şu sözlerle ifade ediyor: "Türkiye'de 10 yılı aşkın bir süredir görüntüleme alanında pazara öncülük eden bir şirket olarak her gün binlerce insanın yaşamına dokunan cihazlarımızla bu defa farklı bir dünyanın kapılarını aralamak istedik. Teknoloji, bilim ve sanat arasında bağ kurmak hedefiyle tasarladığımız sergide bitkilerin eşsiz dünyası radyologların gözünden adeta birer sanat yapıtına dönüşüyor. Siemens Healthineers Türkiye olarak değerli radyologlarımızla birlikte böyle heyecan verici bir projeyi gerçekleştirmiş olmaktan büyük bir mutluluk duyuyoruz."

Algoritmalar bu kez bitkilerin dünyasına bakmak için işliyor

Serginin küratörü Seda Yörüker'in dile getirdiği gibi "Sıra dışı hareketler bilim ile sanatın jestüelliğinde anlamını buluyor." Bugün söz konusu dolmalık biber çekimi Siemens'in Erlangen'deki Siemens Healthineers MedMuseum adlı müzesinde yer alıyor ve dünyanın her yerinden izleyicilerle buluşuyor. İkonik dolmalık biberin izinde, bugünün ileri teknolojiyle donanmış tıbbi görüntüleme cihazlarında çekimi gerçekleştirilen bitkiler bu kez alışılmadık bir görüntülemeyle bizi şaşırtıyor. Algoritmalar ve Bitkiler adlı sergi zeytin, kivi, bezelye, mimoza, ceviz, selvi, ananas, lahana, avokado, nar gibi tümü Türkiye coğrafyasında yetişen bitkilerin Siemens Healthineers tıbbi görüntüleme cihazlarında gerçekleştirilmiş çekimlerini izleyicilerle buluşturuyor. Coğrafi açıdan oldukça zengin bir bitki dünyasına sahip Türkiye'nin tüm şehirlerindeki hastanelerinde Siemens Healthineers görüntüleme cihazlarını kullanan radyoloji uzmanlarına açık davet yoluyla başlayan sergi projesi, uzmanların heyecanlı çekimleriyle sonuçlandı. Bilimsel titizlik ile sanatsal yaratının bir arada işlediği çekim süreci hem tıp uzmanları hem de izleyiciler için bakmak, daha yakından bakmak, görmek, daha ötesini görmek gibi optik sorgulamalara kapı aralıyor. Görüntüleme cihazları algoritmalarla çalışıyor yani bir sorunu çözmek veya belirlenmiş bir amaca ulaşmak için tasarlanmış bir yol ve izlenen işlem adımları söz konusu. Algoritmalar bu sergi vesilesiyle bu kez bitkilerin dünyasına bakmak için işliyor.

Sergiden elde edilen gelir KAÇUV'un çalışmalarını destekleyecek

Algoritmalar ve Bitkiler sergisinde eserleri sergilenen ve projenin sergi danışmanlığını yapan Prof. Dr. Ercan Karaarslan da projede yer almaktan duyduğu memnuniyeti ifade ederek: "Meslektaşlarımın Türkiye coğrafyasında yetişen bitkilerle gerçekleştirdiği çekimler, bitkilere yepyeni bir gözle bakmamızı sağlıyor ve bizleri bambaşka dünyalara götürüyor. Bu sergiyi gerçekleştiren Siemens Healthineers Türkiye'ye ve sergiye eserleriyle katılan tüm meslektaşlarıma teşekkür ederim" diyor. 28 Nisan'da açılan online Algoritmalar ve Bitkiler sergisine, Türkiye'nin dört bir yanındaki radyoloji uzmanlarının çekimleriyle yeni eserler de eklenmeye devam ediyor. Siemens, 1979 yılında hastaneler ve klinikler için dünyada ilk kez emar cihazı üreten ve bu yolla tıbbi görüntüleme cihazlarının sağlık alanında yaygınlaşmasını sağlayan şirket olarak öne çıkıyor. Bugün artık tedavi ve sağlık, görüntüleme olgusuyla doğrudan ilişkili. Siemens Healthineers tüm dünyada olduğu gibi Türkiye'de de tıp sektörünün öncü ve yenilikçi teknoloji şirketi olarak insan sağlığına değer katmaya devam ediyor. Bu kapsamda şirketin Algoritmalar ve Bitkiler adlı sergi projesi de sağlık konusunda önemli bir misyon barındırıyor. Sergi sonrasında radyoloji uzmanlarının gerçekleştirdiği bitki çekimleri dijital fotoğraf baskı olarak satışa sunulacak ve buradan elde edilecek gelir KAÇUV'un (Kanserli Çocuklara Umut Vakfı) tedavisi devam eden çocuklar ve aileleri için yürütülen çalışmalarını destekleyecek.





Av. Muhittin Ertuğrul ERTÜRK
Avukat / SADER Hukuk Danışmanı
info@ertugrulerturk.av.tr

2021/1 SAYILI TIBBI CİHAZ GENELGESİ (2019/19 İLE KARŞILAŞTIRMASI) DEĞİŞİKLİKLERİ

Genelgenin GENEL ESASLAR ana başlığının 1.5. Maddesi; "Kamu Hastaneleri Genel Müdürlüğü ile Halk Sağlığı Genel Müdürlüğü'nün görev alanında yer alan sağlık tesisleri ile alakalı ilin görüşü ilgili Genel Müdürlük aracılığıyla Sağlık Hizmetleri Genel Müdürlüğü'ne bildirilecektir. Sağlık Hizmetleri Genel Müdürlüğü'nün izin yazısı olmadan tıbbi cihaz tıbbi cihaz hizmet ve tıbbi hizmet alımı işlemlerine başlanmayacak ve izin ihale dosyalarında bulundurulacaktır. Kamu Hastaneleri Genel Müdürlüğü'nün görev alanında bulunan sağlık tesislerinin Bakanlık iznine tabi tıbbi cihaz hizmet alımları ilgili Genel Müdürlük tarafından belirlenerek yayınlanır ve talepleri Kamu Hastaneleri tarafından değerlendirilir. Diğer cihazlara ait hizmet alımı talepleri Bakanlığa gönderilmeyecektir" şeklinde değiştirilmiştir.

GENEL ESASLAR ana başlığın 1.13. Maddesi; "Tıbbi Cihaz Yönetmelikleri kapsamındaki cihazların satın alımlarında, hizmet alımlarında veya kit ve sarf karşılığı hizmet alımlarında, tüm tıbbi cihazlar için tekil hareket bildirimlerinin yapılması gerekmektedir. Satın alınan tıbbi cihazlar için ÜTS üzerinde ilgili firmanın sağlık kuruluşuna verme bildirimi yapması, sağlık kuruluşunun da kendisine yapılan verme bildirimine karşılık alma bildirimi yaparak tıbbi cihazları stokuna eklemesi gerekmektedir. Sağlık kuruluşunun stokuna eklediği tekil ürünler kullanıldıkça ya da tüketildikçe uygun bildirimler (kullanım, tüketim, HEK/Zayiat…) ile ÜTS' den çıkış işleminin yapılması gerekmektedir. Hizmet alımlarında ise söz konusu işlemlerin hizmet sunumunu gerçekleştirecek yüklenici firma tarafından yapılması gerekmektedir. ÜTS ile ilgili iş ve işlemlere ilişkin Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından www.tick.gov.tr / www.uts.saglik.gov.tr adreslerinden yapılan duyurular takip edilmeli ve gerekli işlemler tesis edilmelidir" şeklinde değiştirilmiş ve ekleme yapılmıştır

GENEL ESASLAR ana başlığın 1.15. Maddesinin son cümlesi çıkarılmış, yerine "Bu gerekliliğe, hizmet sunumuna başlamadan önce, sözleşmede yer verilmelidir." cümlesi eklenmiştir.

TIBBİ CİHAZ ALIM ESASLARI ana başlığının 2.8 Maddesine "…. "TS 12426 yetkili servisler -Tıbbi Cihazlar içi Kurallar standardına" cümlesinden sona gelmek üzere "...veya "TS 13011 Yetkili Servisler- Cerrahi El Aletleri- Kurallar" veya "TS 13005 Yetkili Servisler – Tıbbi ve Laboratuar Amaçlı Hastane Mefruşatı ve Ekipmanları için Kurallar" standardına göre hizmet alınacak cihaz için hizmet yeterlilik belgesine sahip olma şartı aranacaktır." Cümlesi eklenmiştir.

TIBBİ CİHAZ ALIM ESASLARI ana başlığına aşağıdaki 3 alt başlık eklenmiştir; "2.23. Tıbbi cihaz alımlarında satın alınan cihaza satış sonrası bakım ve onarım hizmeti desteğinin, garanti süresi ile birlikte en az 10 yıl olacak şekilde süre belirtmek koşuluyla; şartnamede belirtilen süre boyunca verileceğine dar yüklenici firmadan taahhütname istenecektir. Garanti sonrası yüklenici firma ile bakım-onarım anlaşması yapılmadığı durumlarda; cihaza onarım veya bakım hizmeti ihtiyacı oluştuğu haller için de yüklenici firmanın cihaza müdahale süreleri şartnamede belirlenecektir."

"2.24. Sağlık tesislerinin DMO üzerinden yapacakları müteferrik alımların idari ve teknik şartnamelerinde; tıbbi cihazlara ilişkin garanti süreleri, onarım hizmet süreleri ve garanti sonrasında ihtiyaç duyulabilecek yedek parça fiyat listesinin de bulunmasına yönelik maddeler yer verilecektir."

"2.25. Tıbbi cihaz satın alımlarında; öncelikli olarak yoğun bakımda kullanılacak cihazlar olmak üzere tüm tıbbi cihazların HL7 standardında ham veri (RAW data) aktarabilmesi için gerekli olan entegrasyon bilgi ve dokümanlarının (protokoller, şifre, SDK (Software Development Kit)), yüklenici firma tarafından cihazın kurulacağı idareye teslim edileceğine dair maddelere yer verilecektir."

TIBBİ CİHAZ VE TIBBİ HİZMET ALIMLARI ana başlığının 3.4.1. maddesi; "Hizmet satın alımına karar verilen tetkik ve tedavi maksadıyla kullanılan tıbbi cihazların yaşları sözleşme süresi sonu itibari ile 13 yaşını geçmeyecektir. Bu cihazların yaşları, imalat tarihi ve seri numarası ile belgelendirilecektir. Söz konusu hizmet alımı ihalelerinde; hizmet alımı süresince tüm güncel tetkiklerin yapılması, cihaz için yedek parça taahhüdünün verilmesi ve cihazın son iki yılında up-time süresinin %95 ve üzerinde olması gibi hususlara ilişkin teknik şartnamelerde gerekli hükümler yer alacaktır" şeklinde değiştirilmiştir.

TIBBİ CİHAZ DAİMİ ÖZEL İHTİSAS KOMİSYONU (TCDÖİK) İZNİ ana başlığının 5.4.1 ve 5.4.2 maddeleri aşağıdaki şekilde değiştirilmiştir;

"5.4.1.TCDÖİK' dan izin alınması gereken tıbbi cihazlar birim tahmini maliyeti her yıl Sağlık Hizmetleri Genel Müdürlüğü tarafından belirlenir."

"5.4.2. Birim tahmini bedeli altında olan (limitin altında) tıbbi cihazlar için TCDÖİK izni alınmasına gerek yoktur. Ancak bu husus söz konusu tıbbi cihazların temini ve kullanımı için gerekli olan diğer yasal izinlerin sağlanması gereğini ortadan kaldırmaz."

Aynı ana başlığın 5.8. maddesi; "5.8.Birden fazla tıbbi cihazın bütünleşmesi ile meydana gelen ünite tıbbi cihaz sistemleri için sistemin toplam tahmini üzerinde olması halinde, bu ünite tıbbi cihaz sistemleri için de izin talebinde bulunması gerekmektedir. Ayrıca form ekinde sistemi oluşturan cihazların listesi ve tahmini bedelleri belirlenecektir." şeklinde değiştirilmiştir. Aynı ana başlığın 5.10. maddesi; "5.10.Herhangi bir tıbbi cihaz veya sistemin fonksiyonlarını değiştirecek şekilde cihazın yapısında belirlenen tutarın üstünde yapılacak değişiklikler için izin alınacaktır" şeklinde değiştirilmiştir.

ATIFLAR ve YÜRÜRLÜKTEN KALDIRILAN DÜZENLEMELER başlıklı ana madde; "27.12.2019 tarih ve 2019/19 sayılı Genelge yürürlükten kaldırılmıştır. 27.12.2019 tarih ve 2019/19 sayılı Genelge, 09.11.2018 tarih ve 2018/26 sayılı Genelge, 24.04.2018 tarih ve 2019/13 sayılı Genelge, 11/01/2017 tarihli ve 32(2017/1) sayılı Genelge ve daha önce 01.03.2010 tarihli ve 8310 (2010/11) sayılı Genelge ile yürürlükten kaldırılan ve Ek-3'te belirtilen düzenlemelere yapılan atıflar, bu Genelgeye yapılmış olarak kabul edilir" şeklinde değiştirilmiş ve yeniden düzenlenmiştir.

MASSIAD
MARMARA TIBBİ CİHAZ ÜRETİCİ VE TEDARİKÇİLERİ DERNEĞİ

Tıbbi Cihaz Sektörünün
Referans Noktası

www.massiad.org.tr

Birlikten Kuvvet Doğar...



NEDEN MASSİAD?

- RESMİ KURUMLARDAKİ SESİNİZ
- ANINDA BİLGİLENDİRME
- SORUNLARINIZA ÇÖZÜM DESTEĞİ
- MALİ VE HUKUK KONULARINDA DANIŞMANLIK
- MESLEKİ ETİK KURALLARA BAĞLILIK
- SEKTÖR DAYANIŞMASININ MERKEZİ

Novartis Grup Türkiye İnsan ve Organizasyon Direktörü Dr. Senay Kızılkaya, "En Yenilikçi 50 İK Lideri" arasında

Dr. Senay Kızılkaya, "Çalışmalarımızı değerlendiren ve bu gururu tüm çalışanlarımızla birlikte yaşamamızı sağlayan herkese teşekkür ederim" dedi.

Novartis Grup Türkiye insan kaynakları alanındaki yenilikçi çalışmaları ve uygulamalarıyla dikkat çekmeye devam ediyor. İş ve ekonomi dünyasının önemli yayınlarından Fast Company Türkiye tarafından düzenlenen ve dünyanın önde gelen insan kaynakları yazarlarından ve liderlerinden oluşan bir jüri tarafından değerlendirilen "En Yenilikçi 50 İK Lideri" listesinde Novartis Grup Türkiye İnsan ve Organizasyon Direktörü Dr. Senay Kızılkaya yer aldı. Novartis Grup Türkiye, pandemi döneminde hayata geçirdiği yaratıcı ve ilham veren uygulamalarıyla, çalışan memnuniyetini artıran İK liderlerinin değerlendirildiği listede yer alarak insan kaynakları alanında sektörde lider konumda olduğunu bir kez daha ortaya koydu.



"Novartis'te her zaman pusulamız çalışanlarımız oldu"

En Yenilikçi 50 İK Lideri listesinde yer almaktan gurur ve mutluluk duyduğunu ifade eden Novartis Grup Türkiye İnsan ve Organizasyon Direktörü Dr. Senay Kızılkaya, "Novartis olarak yıllardır sürdürdüğümüz yenilikçi İK uygulamalarımız, esnek çalışma modelimiz ve dijital altyapı çözümlerimizle salgın boyunca yeni normale kolay uyum sağladık. Salgının başından bu yana, bu yolda çalışanlarımızla birlikte ilerledik. Çalışanlarımızın ve ailelerinin fiziksel ve ruhsal sağlığı her zaman önceliğimiz oldu. Çalışanlar bir şirketin en değerli varlığıdır. Atılan her adımda, yürünen her yolda çalışanlar en değerli pusula gibidir, her zaman doğru yönü gösterir. Novartis'te her zaman pusulamız çalışanlarımız oldu. Başarımızı çalışanlarımızın adanmışlığına ve kültürümüze sahip çıkmalarına borçluyuz. Çalışmalarımızı değerlendiren ve bu gururu tüm çalışanlarımızla birlikte yaşamamızı sağlayan herkese teşekkür ederim" dedi.

Şizofreni bir hastalıktır, hakaret sıfatı değil

Abdi İbrahim Otsuka Medikal Direktörlüğü; 11 Nisan Dünya Şizofreni Günü'nde bu rahatsızlık hakkında yanlış bilinenlere, hastaların dolaylı yoldan maruz kaldığı söylem mağduriyetine dikkat çekti.

Şizofreni, genç yaşta ortaya çıkan, düşünce, duygudurum, algı ve davranıştaki bozuklukla kendini gösteren bir hastalıktır. Nedeni henüz kesin olarak bilinmeyen bu hastalığa dikkat çekmek ve bu konudaki farkındalığı arttırmak amacıyla 11 Nisan, tüm dünyada Dünya Şizofreni Günü olarak kabul edilir. Abdi İbrahim Otsuka da yürüttüğü çalışmalarla şizofreni başta olmak üzere birçok rahatsızlığa dikkat çekmek için yoğun mücadele veren kurumların başında geliyor. AİO Medikal Direktörlüğü, 11 Nisan Dünya Şizofreni Günü'nde hastalıkla ilgili bilinmesi gerekenlere ve şizofreni hastalarının maruz kaldığı ötekileştirici dile karşı "Öyle Söyleme!" hareketinin önemine dikkat çekti. Kişinin mesleki, kişilerarası, akademik, öz bakım gibi ihtiyaçlarında bozulmalara sebep olduğu için şizofreninin aynı zamanda bir toplum sağlığı sorunu olduğunu vurguladı.

Şizofreninin en yaygın belirtisi halisünasyonlardır. Sanrılar, duyulduğu sanılan sesler hastayı uç noktalara taşıyabilir. Öyle ki hasta o seslerin gerçek olduğuna inanır, onlara cevap verir, hatta dediklerini yapabilirler. Bu belirtiler, toplumda yer etmiş "damgalamalarla" birleşince hasta daha da izole olur. Ana nedeni biyolojik bozukluk olduğu için şizofreni hastalığının temel tedavisi ilaçlardır. Erken teşhis, doğru ilaçlar ve çevrenin desteğiyle şizofreni hastalarının iyileşebilmeleri için şarttır. İlaç kullanımı düzenli ve uzun süreli olmalıdır.

Şizofrenide "stigmatizasyon (damgalama)" önemli bir konudur. Bu, "şizofreni" kelimesinin çağrıştırdığı ama çoğu da yanlış ya da abartılı olan inanışlardan (örneğin; "şizofreni hastaları saldırgan ve tehlikelidir") kaynaklanan hastalara yönelik bir etiketlemeyi tanımlar. Bu damgalama ne yazık ki toplumun çoğu bireyinde, hatta hasta yakınlarında, hastaların kendilerinde ve ruh sağlığı çalışanlarında bile var olabilmektedir. Bu damgalama önce dil kullanımında ortadan kaldırılmalıdır. Bu doğrultuda ilk yapılması gereken de hastalığa dair doğru bilgileri edinmektir.



Otizmli bireyler için "Öyle Söyleme!"yin

Abdi İbrahim Otsuka Medikal Direktörlüğü; 2 Nisan Dünya Otizm Farkındalık Günü'nde otizm hastalığı hakkında yerleşmiş önyargılara ve yanlış bilgilere dikkat çekti.

AİO Medikal Direktörlüğü, 2 Nisan Dünya Otizm Farkındalık Günü'nde hastalıkla ilgili bilinmesi gerekenlere ve otizmli bireylerin maruz kaldığı ötekileştirici dile karşı "Öyle Söyleme!" hareketinin önemine dikkat çekti. Doğuştan gelen ya da yaşamın ilk yıllarında ortaya çıkan karmaşık bir nöro-gelişimsel farklılık olarak tanımlanan otizme, beynin yapısını ya da işleyişini etkileyen bazı sinir sistemi sorunların yol açtığı düşünülüyor. Ekonomik durum ya da çocuk yetiştirme gibi faktörlerle hiçbir ilişkisi bulunmayan otizm spektrum bozukluğu, her coğrafyada, her toplumda ve ailede rastlanan bir rahatsızlık. Tedavide en önemli faktör ise erken teşhis. Erken tanı ve doğru bir yöntemle yoğun olarak eğitim alan çocukların yaklaşık yüzde ellisinde, otizmin belirtileri kontrol altına alınabilmekte, hatta bazı otizmli çocukların ergenlik yaşına geldiklerinde diğer arkadaşlarından farklı kalmamaktadır. İşte otizmle ilgili çarpıcı bazı veri ve bilgiler: Her 54 çocuktan 1'inin otizm tanısı aldığı tahmin ediliyor. Belirtileri bazı ruh hastalıklarını andırsa da bir ruh hastalığı olmayan otizm, erkeklerde kızlara oranla 4.3 kat daha sık görülüyor. Otizm spektrum bozukluğu tanılı bireylerin bir kısmında, farklı düzeylerde zekâ geriliğine rastlanıyor. Otizm spektrum bozukluğu tanılı bireylerin yaklaşık %10'unda, çok güçlü bellek, müzik yeteneği vb. üstün özelliklere rastlanıyor. Aşıların otizme neden olduğu iddiaları gerçeği yansıtmıyor. Otizm doğuştan gelen bir yetersizlik dolayısıyla travma sonucu oluşmuyor. Genel kanının aksine otizmli bireyler saldırgan değildir, tam aksine şiddete maruz kalmak açısından daha yüksek risk altındalar.

"Öyle Söyleme!" hareketi ile damgalamaya karşı mücadele

Otizmde en az erken tanı ve eğitim kadar toplumun bilinçlendirilmesi de büyük önem taşıyor. Otizmli bireyler ve yakınları önyargılar ve eksik bilgi nedeniyle belli kesimlerce dışlanıyor ve olumsuz yaklaşımlara maruz kalıyor. AİO'nun geçen yıl başlattığı ve büyük destek gören "Öyle Söyleme!" hareketi de toplumda böylesi ötekileştirici dil ve davranış kalıplarının değiştirilmesine ve farkındalık yaratılmasına yönelik çabalara öncülük ediyor.



Amgen, gençlerin biyoteknolojik fikirlerini ödüllendiriyor

Amgen Türkiye tarafından gençlerin bilim alanındaki potansiyellerini ortaya çıkarmalarına yardımcı olmak amacıyla, bu yıl ilki gerçekleştirilen IamGenius Biyoteknolojik Fikirler Yarışması'nda lise, lisans ve yüksek lisans öğrencileri ödüllendiriliyor. "Sağlık için Biyoteknoloji ve Yapay Zeka" konusunda en yaratıcı fikirleri geliştiren öğrencilere Amgen Türkiye'de staj ve eğitim seminerlerine katılım imkanı sunuluyor. Öğrencilerin konu ile ilgili yaratıcı fikirlerinin 11 Mayıs'a kadar online olarak toplanacağı yarışmada finale kalan öğrenciler derecelerine göre Amgen Türkiye'de staj, proje iş birliği imkanı ve eğitim seminerleri ile ödüllendirilecek. Jürisinde; Akdeniz Üniversitesi Tıp Fakültesi Dahili Tıp Bilimleri Bölümü'nden Yrd. Doç. Dr. Devrim Demir Dora, Bilkent Üniversitesi, Malzeme Bilimi ve Nanoteknoloji Enstitüsü'nden Doç. Dr. Urartu Şeker, Boğaziçi Üniversitesi, Moleküler Biyoloji ve Genetik Bölümü'nden Yrd. Doç. Dr. Necla Birgül İyison, Gebze Teknik Üniversitesi, Moleküler Biyoloji ve Genetik Bölümü'nden Prof. Dr. Uygar Tazebay, Kalkınma Atölyesi Eğitim Uzmanı Dr. Elif Adıbelli Şahin, Orta Doğu Teknik Üniversitesi, Eczacılık Fakültesi, Eczacılık Teknolojisi Bölümü, Farmasötik Biyoteknoloji Ana Bilim Dalı'ndan Prof. Dr. Ayşe Gülten Kantarcı, Necmettin Erbakan Üniversitesi, Matematik ve Fen Bilimleri Eğitimi Bölümü, Biyoloji Eğitimi Anabilim Dalı'ndan Doç. Dr. Nilay Keskin Samancı'nın yanı sıra Amgen Türkiye ve Gensenta Yönetim Ekibinden Genel Müdür Güldem Berkman ile Fabrika Direktörü Dr. İrem Yenice ve Pazar Erişim, Sağlık Politikaları ve Kurumsal İlişkiler Direktörü Dr. Bilgen Dölek'in yer aldığı yarışmada finale kalan 10 fikir 28 Mayıs tarihinde duyurulacak. Kazanan projeler 11 Haziran 2021 tarihinde tüm finalistlerin 10 dakikalık sunumu sonucu belirlenecek. Bilime ve bilimin ufuk açan sırlarını yaymaya tutku ile bağlı olduklarını belirten Amgen ve Gensenta Genel Müdürü Güldem Berkman, "Özellikle, ülkemizin geleceğini şekillendirecek gençlerimizde bilim tutkusu yaratmayı amaçlıyoruz. IamGenius Biyoteknolojik Fikirler Yarışması'nın jüri üyeleri olarak ilk toplantımızı yaptık.



Yarışma ile gelecek nesle ilham vermeyi ve bilim okuryazarlığını güçlendirmeyi hedefliyoruz. Amgen Türkiye olarak sürdürülebilir bir dünya için bilim tutkusu aşılama vizyonumuz ile biyoteknoloji ve bilim alanındaki proje ve uygulamalarımıza imza atmaya devam edeceğiz" dedi.

Osmaniye Düziçi'ne 100 Yataklı Deprem İzolatörlü Yeni Hastane



Osmaniye merkez ve ilçeleri ile köy ve beldeleri, sağlık alanında yeni yatırımlar kazanmaya devam ediyor. Osmaniye'de merkezde 600 yataklı, son teknolojiye sahip tıbbi cihazlarla hizmet verecek hastanenin inşaatı devam ediyor. İlçelerde yaşayanların sağlık sorunlarına çözüm olacak, sevklerin önüne geçecek yeni hastanelerin de planlaması yapılarak projelendirildi ve ihale süreçleri tamamlandı. O hastanelerden biri Düziçi ilçesinde inşa edilecek. 2 blok halinde yapılacak hastane 100 yataklı olacak. İçinde tuvalet ve banyosu, televizyonu, buzdolabı yer alan, refakatçilerin de rahatlıkla kalabileceği şekilde dizayn edilmiş konforlu, nitelikli hasta odaları, geniş ferah bekleme alanları, her branştan poliklinikleri, ameliyathaneleri, laboratuvarı, son teknolojiye sahip görüntüleme cihazlarıyla Düziçi ilçesi beklediği tam donanımlı hastaneye kavuşmuş olacak. Tamamlandığında 98 adet nitelikli hasta odası, 7 ameliyathane, 63 poliklinik, 6 doğum salonu, 17'si yetişkin, 9'u yeni doğan olmak üzere toplam 26 yoğun bakım yatağı ile hizmet verecek. Özellikli birimlerden diyaliz ünitesinde 10 yatak, palyatif serviste 10 yatak, yanık kliniğinde 2 yatak yer alacak.

Bitlis 2 Sağlık Yatırımı Daha Kazanıyor



Bitlis'in Ahlat ilçesinde mevcut hastaneye ek 50 yataklı hastane ile Tatvan ilçesinde yenilenen 50 yataklı hastanenin yapım aşamasında sona gelindi. Sağlık Yatırımları Genel Müdürlüğü tarafından proje, yapım ihale süreçleri tamamlandıktan sonra inşaat aşamasına geçilen Bitlis'in iki farklı ilçesindeki hastaneler tamamlanmak üzere. Ahlat ilçesinde hizmette olan hastaneye ek olarak 50 yataklı ek bina yapılıyor. İnşaat aşamasında sona yaklaşılan hastanede toplam 44 nitelikli hasta odası bulunuyor. Özellikli birimlerin de yer alacağı ek bina tamamlandığında diyaliz ünitesi 8 yatak, palyatif servis 5 yatak, yanık kliniği 2 yatakla hizmet verecek. Tatvan ilçesinde ise mevcut Tatvan Devlet Hastanesi'nde renovasyon çalışması yapılarak, yenilendi, güçlendirildi. 50 yataklı hastanede 27 nitelikli hasta odası, 1 ameliyathane, yoğun bakımda 8 yatak, palyatif serviste 4 yatak yer alıyor. Son teknolojiye sahip görüntüleme cihazlarıyla hizmet verilecek hastanede 16 poliklinikte hasta kabulü yapılacak. 2 poliklinikle hizmet verecek acil serviste ise 18 müşahede yatağı yer alacak.

Gaziantep'in Nizip İlçesine Dev Yatırım



Gaziantep'in Nizip ilçesinde 400 yataklı yeni hastane yapılıyor. Dev yatırımın projelendirme ve ihale süreçleri tamamlandı, kısa süre içinde inşaat başlayacak. 1.875 yataklı şehir hastanesi inşaat çalışmalarının devam ettiği Gaziantep, ilçedeki yeni sağlık yatırımlarıyla yüksek standartta sağlık hizmet sunumu gerçekleştirecek. Tamamlandığında 84'ü tek yataklı, 108'i iki yataklı olmak üzere 192 nitelikli hasta odası, 12 ameliyathane, her branştan 117 poliklinik, 24 doğum salonu ile hizmet verecek. 10 yataklı Anne Oteli de yapılacak. Yeni hastanenin tamamlanmasıyla birlikte 71 yoğun bakım yatağı hizmete girecek. Birinci basamak yoğun bakımda 10 yatak, ikinci basamak yoğun bakımda 16 yatak, üçüncü basamak yoğun bakımda 17 yatak, çocuk yoğun bakımda 8 yatak, yeni doğan yoğun bakımda 20 yatak planlandı. Özellikli hizmet birimlerinden diyaliz ünitesinde 22, palyatif serviste 20, kemoterapi ünitesinde 8, yanık ünitesinde 2 yatak ile sağlık hizmet sunumu gerçekleştirilecek. Ayrıca transfüzyon merkezi, endoskopi ve bronkoskopi üniteleri de yer alacak. Tam donanımlı acil serviste 48 müşahede yatağı ile birlikte 1 ameliyathane, 4 yoğun bakım yatağı da bulunacak.

İzmir Dikili'ye Tam Donanımlı Yeni Hastane



Sağlık Bakanlığı, İzmir'in Dikili ilçesinde sağlık hizmetlerinin, altyapının güçlendirilmesi için yeni bir hastane planlaması yaptı. Sağlık Yatırımları Genel Müdürlüğü tarafından projelendirilen yeni hastanenin ihale süreci tamamlandı. İnşaat çalışmalarına kısa sürede başlaması planlanıyor. 50 yataklı hastanede, 14'ü iki yataklı, 22'si tek yataklı olmak üzere 36 nitelikli hasta odası olacak. Tamamlandığında 3 ameliyathane, 20 poliklinik, 6'sı yetişkin, 4'ü yeni doğan olmak üzere 10 yoğun bakım yatağı, 2 doğum salonu ile hizmet verecek. Özellikli birimlerden diyaliz ünitesi 5 yatak, palyatif ünitesi 10 yatak, yanık ünitesi 2 yatak ile sağlık hizmet sunumunu gerçekleştirecek. 3 poliklinikte hasta kabulünün yapılacağı acil serviste ise 15 müşahede yatağı yer alacak.

Dr. Murat Aşık, Novartis Türkiye Sağlık Çözümleri Direktörü oldu



Novartis Türkiye Sağlık Çözümleri Direktörlüğü görevine Dr. Murat Aşık atandı. Kısa bir süre önce kurulan Sağlık Çözümleri iş birimi kapsamında Aşık, Tedavi Hizmetleri ve Yeni Moleküller ekiplerine liderlik edecek. Hacettepe Üniversitesi Tıp Fakültesi'nden mezun olan Dr. Murat Aşık, uzmanlık eğitimini aynı üniversitede İç Hastalıkları alanında tamamladı. Kariyerine 2000 yılında çeşitli özel ve kamu kuruluşlarında iç hastalıkları, acil ve yoğun bakım hekimi olarak başlayan Aşık, daha sonra Özel Okmeydanı Hastanesi'nin başhekimliği görevini üstlendi. Başhekimlik görevi ardından MSD'de 16 yıl boyunca medikal, pazarlama, pazar erişim, sağlık politikası, kurumsal iletişim, kurumsal sosyal sorumluluk gibi çeşitli alanlarda çalıştı. 2011 yılında MSD'nin İsviçre ofisine transfer olarak Orta Doğu, Doğu Avrupa ve Afrika'dan sorumlu Sağlık Politikaları Direktörü olarak görev aldı. Aşık, aynı yıl Sabancı Üniversitesi'nde Executive MBA programını tamamladı. 2019 yılında Türkiye'ye dönen ve Acıbadem Sağlık Grubu'nda medikal, klinik, araştırma, inovasyon ve ticarileşme konularını kapsayan görevlerde bulunan Dr. Murat Aşık, evli ve bir çocuk babası.

AstraZeneca Türkiye Gönüllülük Takımı, Elazığ Akçakiraz İlkokulu'na yeni bir kütüphane kazandırdı



İnsan ve toplum için artı değer üretme isteği ve ihtiyacından doğan gönüllülük ruhuyla yola çıkan AstraZeneca Türkiye "Daha İyi Bir Yaşam için Gönüllüyüz" Gönüllülük Takımı, 2017 yılında Konya Hüyük'te bulunan "Konya Hüyük Mevlana İlkokulu" kütüphanesiyle başladığı çalışmalarına, 2018 yılında Adana Yüreğir'de bulunan "Çakabey Ortaokulu", 2020 yılında Van'da bulunan "Sempaş İlköğretim Okulu" kütüphaneleriyle devam etti. AstraZeneca Türkiye "Daha İyi Bir Yaşam için Gönüllüyüz" Gönüllülük Takımı geçtiğimiz yıl yaşadığımız depremde kayıplar verilen Elazığ'da, 150 öğrenci kapasiteli "Akçakiraz İlkokulu"na da bir kütüphane kazandırdı. Kütüphanenin ilk etapta fiziksel koşullarının iyileştirmesi için çalışmalar gerçekleştirildi. Herkese Kitap Vakfı ve okuldaki öğretmenlerin iş birliğiyle, kütüphanede bulunması gereken kitapların listesi oluşturuldu ve ihtiyaç duyulan kitaplar AstraZeneca çalışanları tarafından temin edilerek okula teslim edildi.

Bayer Türkiye'de yeni atama



Bayer Türkiye'de yeni bir atama gerçekleşti. Bayer Çevre Sağlığı'nda SEEMEA Bölgesi Finans İş Ortağı (Güneydoğu Avrupa, Orta Doğu & Afrika) olarak çalışmakta olan Ali Gürgen, Çevre Sağlığı Akdeniz & Afrika Ülkeleri Finans Müdürü / EMEA S&OP Liderliği görevine atandı. Gürgen, yeni görevinde Türkiye, İtalya, İspanya, Portekiz, Yunanistan dışında Orta Doğu ve Sub Saharan Afrika ülkelerinde finanstan sorumlu olacak. Ayrıca; EMEA Bölgesi'nde satış ve opreasyon planlama süreçlerine liderlik edecek. Boğaziçi Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümünden mezun olan Ali Gürgen, daha sonra Duquesne Üniversitesi'nde MBA programını tamamladı. 20 yıldır Bayer'de Satın Alma, Proje Yönetimi, Tedarik Zinciri ve Finans bölümlerindeki görevlerini başarıyla yürüten Gürgen, yeni görevinde de Bayer'e değer katmaya devam edecek.

Nazlı Kılıç Özdemir, Astellas İlaç Türkiye Yönetim Ekibine katıldı



2018 yılından bu yana Astellas ailesinin bir parçası olan ve Ruhsatlandırma departmanına liderlik eden Nazlı Kılıç Özdemir, Astellas İlaç Türkiye Yönetim Ekibinin yeni üyesi oldu. İlaç sektöründe 16 yılı aşkın bir süredir başarılı bir kariyeri olan Nazlı Kılıç Özdemir, daha önce uzun yıllar Boehringer Ingelheim'da ruhsatlandırma alanında görev aldı. Özdemir, İstanbul Üniversitesinden yüksek lisans derecesine sahiptir.

Pandemi korkusuyla kalp ve damar hastalıkları bekletilemez



Türk Kalp ve Damar Cerrahisi Derneği Başkanı, Ankara Şehir Hastanesi Yüksek İhtisas Kalp Damar Hastanesi Başhekimi Prof. Dr. Mehmet Ali Özatik, Covid 19 pandemisinin tüm dünyada yaklaşık 3 milyon insanın hayatına mal olduğuna, kalp hastalıklarının ise her yıl 7 milyondan fazla insanın ölümüne yol açtığını belirtti. "Pandemiden kendimizi korumaya çalıştığımız kadar kalbimize de iyi bakmamız gerekiyor" diyen Özatik, "Pandemide olduğu gibi önlemler salgınla doğru orantılı olması gerektiği gibi değil, kalbimize tüm hayatımız boyunca iyi bakmalıyız. Yüz kaslarında zayıflık, kolda ya da bacakta uyuşma, konuşma ya da anlamada güçlük yaşama, göz kararması veya geçici görme kaybı gibi bulgular inmenin öncü bulguları olabilir. Bu tür bulgular yaşıyorsanız kalbinizi de, damarlarınızı da bekletemezsiniz" dedi.

Sağlık Bakanlığı'na yeni Bakan Yardımcısı atandı



Cumhurbaşkanı Recep Tayip Erdoğan imzasıyla yapılan atama ile Sağlık Bakan Yardımcılığı'na TİTCK Başkanı Doç. Dr. Tolga Tolunay getirildi. Cumhurbaşkanlığının 2021/189 sayılı kararına göre Sağlık Bakanlığı Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Emine Alp Meşe görevden alınarak yerine Doç. Dr. Tolga Tolunay Bakan Yardımcılığı görevine atandı. Doç. Dr. Tolunay, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkanlığı'nı (TİTCK) yürütüyordu.

ASO Başkanı Özdebir, medikal sektörün sorunlarını dinledi



Ankara Sanayi Odası Medikal Sanayii Meslek Komitesi Başkanı Levent Mete Özgürbüz ve komite üyeleri, ASO Başkanı Nurettin Özdebir'i ziyaret etti. Ziyarette medikal sektörünün sorunları ve çözüm yolları değerlendirildi.

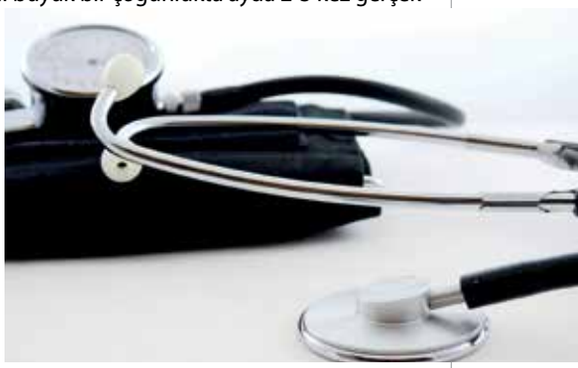
Siemens Healthineers Türkiye Gönüllülerinden Kütüphane Haftası'nda Köy Okulu Öğrencilerine Destek



Siemens Healthineers Türkiye, Kütüphane Haftası kapsamında gerçekleştirdiği gönüllülük esaslı sosyal sorumluluk projesiyle Artvin'deki köy okulu öğrencileri için kitap yardımında bulundu. Artvin Kınalıçam Köyü'ndeki ilköğretim okulu kütüphanesinin açılışında çocuklara Siemens Healthineers Türkiye çalışanları da eşlik etti. Siemens Healthineers Türkiye çalışanlarının kitap destekleriyle, ihtiyaç duyulan kitapların tamamı, 2 gün içerisinde toplandı. Kınalıçam İlköğretim Okulu'nda 31 Mart'ta gerçekleşen kütüphane açılışına Siemens Healthineers Türkiye Geleceğe Gönüllüler ekibinden Filiz Polat ve Mikail Cinyol da katılarak çocukların mutluluğunu paylaştı. Polat, bağış kampanyası hakkında, "Köy okulu öğrencilerini ihtiyaç duydukları kitaplarla buluşturduk. Burada onların mutluluğuna şahit olmak çok güzel bir duygu. Kitap yardımına katkıda bulunan ve kütüphanenin eksiklerini hızla tamamlayan tüm arkadaşlarıma teşekkür ederim" dedi.

Salgın döneminde kontrol ve tedavi amaçlı hastaneye gidiş oranları düştü

Online araştırmalarla birçok konuya ışık tutan havucum.com, bu yıl COVID-19 salgınının gölgesinde kutlanan Dünya Sağlık Haftasında, sağlık teması etrafında bir anket düzenleyerek sonuçlarını paylaştı. Araştırmaya göre, katılımcıların yüzde 80'i yalnızca hastalandıkları zaman sağlık kontrolüne gittiklerini belirtirken yüzde 20'si rutin olarak sağlık kontrolü yaptırdığını söylüyor. Pandemi ile birlikte birçok kişi sağlık sorunları olsa dahi kontrol ve tedavi amaçlı hastaneye gitmeyi erteliyor. Erteleme oranının kadınlarda daha yüksek olduğunu görülüyor. Katılımcıların yüzde 48'inin ebeveynlerinde kronik hastalık bulunuyor ve yüzde 6'lık bir kesimin kendisinde de aynı hastalık mevcut. Katılımcılar yine bu dönemde yeme alışkanlıklarının da değiştiğini belirtiyorlar. Katılımcıların yarısı daha fazla fast-food ve paketli gıda tükettiğini söylerken, diğer yarısı da hazır gıdalardan uzak durarak evde sebze protein ağırlıklı bir yemek düzenine geçtiğini belirtmiştir. Erkeklerin yüzde 66'sı, kadınların yüzde 33'ü alkol tüketiyor. Alkol tüketimi büyük bir çoğunlukta ayda 2-3 kez gerçekleşiyor. Sigara alışkanlığı ise erkekler de kadınlara oranla daha fazla. Katılımcıların yüzde 22'si günde 1 pakete yakın sigara içtiğini söylerken yüzde 5'i paket taşımadığını sadece arkadaş ortamlarına uyum sağlamak için içtiklerini belirtiyor.



Pandemi stresi Vertigo'yu tetikledi



Uluslararası Vestibüler Derneği, Abbott'un koşulsuz katkılarıyla düzenlediği "Vertigoda Hayat Yolunda" adlı bilgilendirme toplantısı ile Dünya Vertigo Günü'ne destek verdi. Dünya Vertigo Günü öncesinde, Ankara'da gerçekleştirilen bilgilendirme toplantısı, Uluslararası Vestibüler Derneği Başkanı Prof. Dr. Nuri Özgirgin sözcülüğünde gerçekleşti. Toplantıda konuşan Prof. Dr. Özgirgin, son zamanlarda vakalarda artış yaşanan baş dönmesi yakınmalarına zaman zaman bulantı, kusma, terleme, kulak çınlaması, işitme kaybı, kulakta dolgunluk hissi, ateş, görme bozukluğu, halsizlik, kuvvet kaybı ve hissizliğin eşlik edebileceğini kaydetti. Vertigonun kontrol altına alınması halinde hayatın rahat bir şekilde sürdürülebileceğini kaydeden Prof. Dr. Özgirgin, vertigonun en sık nedeninin iç kulak kaynaklı sorunlar olduğunu söyledi. Bunun yanı sıra epilepsi, menenjit, migren, beyin tümörleri gibi ciddi hastalıkların da vertigonun nedeni olabileceğini belirten Özgirgin, çocukluk döneminde de benzer sorunlar olabileceğini kaydetti. Özgirgin, "Halk dilinde "kristal oynaması" olarak bilinen BPPV en sık görülen periferik vertigo çeşididir. Bu hastalığı yorgunluk, stres, uykusuzluk gibi günlük yaşamın parçası birçok faktör tetikleyebilir" dedi.

ekinEXPO
fair & stand services

KORONAVİRÜS

ALACAĞINIZ TEDBİRLERDEN
DAHA GÜÇLÜ DEĞİLDİR.





Otomatik Sensörlü Dezenfektan Makinesi



El Basmalı Dezenfektan Makinesi













EKİNEXPO FUAR ve STAND HİZMETLERİ SAN. ve TİC.LTD.ŞTİ.

Namık Kemal Mahallesi
Abdi İpekçi Caddesi 120. Sokak No:37
(Torium a.v.m. yanı)Esenyurt / İSTANBUL
Tel:+90 212 873 66 95 - 96 Fax:+90 212 876 00 73
Whatsapp:0532 640 50 59
0530 156 13 97
info@ekinexpo.com / tugba@ekinexpo.com
www.ekinexpo.com

medikalNEWS

TURKCELL Dergilik Dijital Platformu'nda...



DAHA ÜSTÜN TEKNOLOJİ
DAHA FAZLA HAYAT

TURKCELL

HEDEF Medya Yayıncılık Hizmetleri

Adres: Barbaros Hayrettin Paşa Mah. 1993 Sk.
Papatya Residence 2 A Blok No:35/109 Beylikdüzü / İSTANBUL
Tel: 0212 853 63 05 Fax: 0212 853 63 15
www.medikalnews.com



ALPHETA®



TIBBİ ESNEK FLASTER

- Güçlü yapışma sağlar
- Kolayca çıkarılabilir
- Deriyi tahriş etmez
- Ciltte atık bırakmaz
- Hipoalerjeniktir



POLİÜRETAN (PU) YARA ÖRTÜSÜ

- Nefes alabilir
- Su geçirmez
- Hipoalerjenik
- Yüksek esneme özelliğine sahip

/bgoodcomtr /bgoodcomtr /bgood.com.tr

HONNES

KANSUK

GMP
ISO 13485
CERTIFIED

Güvenilir Sağlık Çözümleri ile
Yeni Üretim Tesisimizde
Hizmetinizdeyiz









60. yıl

www.kansuk.com

/kansuk.ilac

/kansuk-ilac