Hyundai Santa Cruz'dan ilk esintiler



9

Ticari dünyasının nabzı

Ticariden

ISSN 2717-9915

Gazete

YIL: 5 **SAYI:** 52 **FİYATI:** 10 TL. 1 - 31 MAYIS 2021

www.ticariden.com.tr

Ödüllü F-MAX ile Baykal Gölü üstünde hız rekoru



''2019 Uluslararası Yılın Kamyonu'' (ITOY) ödüllü Ford F-MAX, Rusya'da bir ilke daha imza attı. 6

MAN ve Kamil Koç'un yol arkadaşlığı güçleniyor



25

Volkawagen Crafter'da büyük bahar indirimi



21

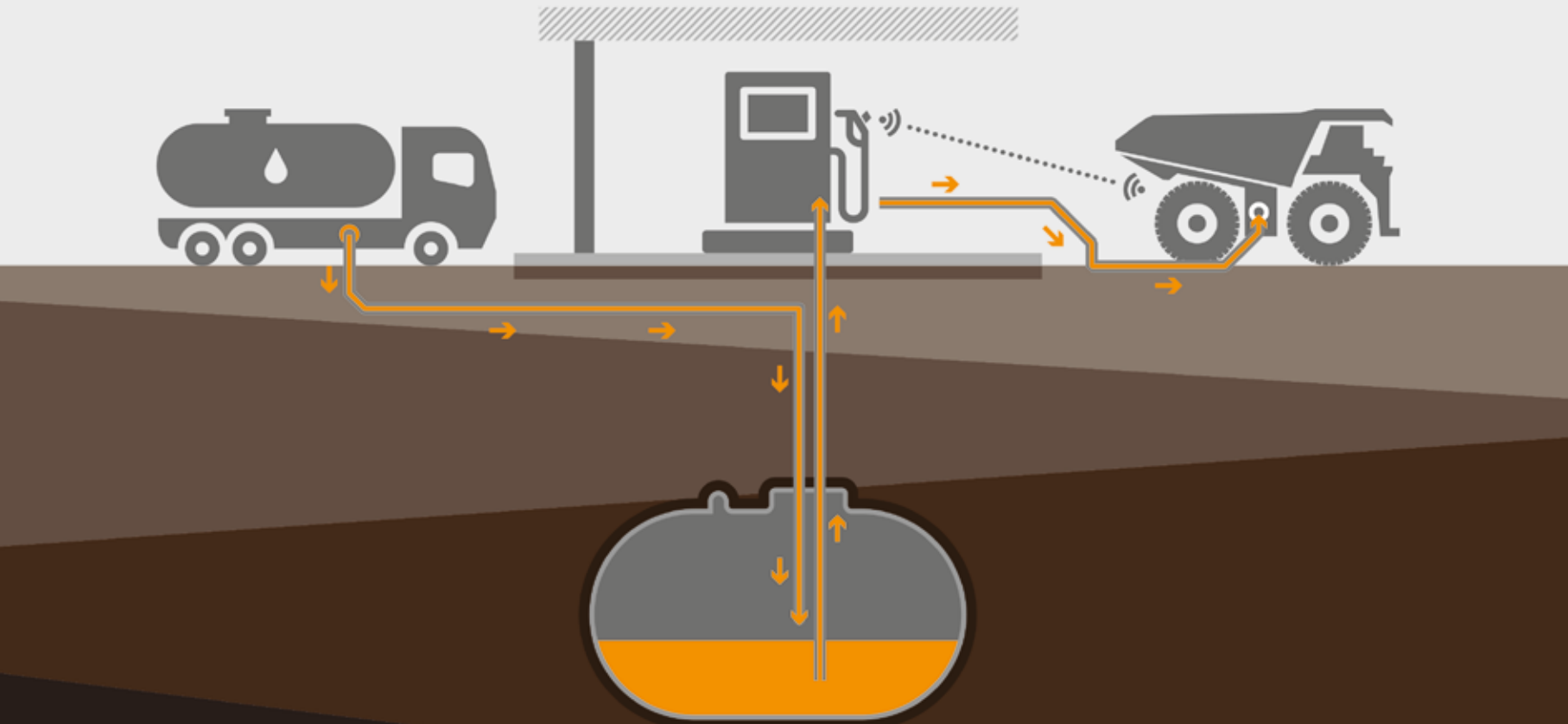
TAŞIT TANIMA TEKNOLOJİSİ

YAKIT STOK KONTROLÜ

SIZINTI TAKİP SİSTEMİ

YAKIT İKMAL KONTROLÜ

Filonuz nerede olursa olsun, Turpak orada...



AKARYAKIT OTOMASYON ÇÖZÜMLERİ

İstasyon Akaryakıt ve **AdBlue** Otomasyon Sistemleri'nin yanında diğer üstün teknoloji ürünlerimiz ile kendinize ait istasyonlarda akaryakıt akışı daima kontrolünüz altında...

[SAĞLIK, EMNİYET VE ÇEVRE NOKTASINDA DAİMA YÜKSEK BAŞARI VE KUSURSUZ SİCİL]

ÖNCE GÜVENLİK

www.turpak.com.tr

TURPAK

TİCARİDEN GAZETESİ
HIZ KESMİYOR

Ticariden Gazetesi yeni sayısıyla dikkat çekiyor. 2021 Mayıs ile yeni sayısını çıkaran Ticariden yayın hayatına kesintisiz devam ediyor. Zengin haber içeriğiyle dikkat çeken sayımız yine dopdolu.



DHL Express, Avrupa filosu için ilk 100 adet Fiat E-Ducato elektrikli hafif ticari aracı satın aldı. Bu iş birliği 2030 itibarıyla filonun yüzde 60'ının elektrikli araçlardan oluşması hedefinde bir sonraki adımı temsil ediyor.



Menzili 700 kilometrenin üzerinde olan İsviçre'nin ilk elektrikli kamyonunun lastiklerini teknoloji şirketi ve Premium lastik üreticisi Continental tedarik edecek.

Opet Fuchs, Ukrayna'da Opet Madeni Yağları'nın satış, sunum ve geliştirilmesine yönelik dağıtım haklarını Nisan 2021 itibariyle resmi olarak Fuchs Mastyla Ukraina LLC'ye devrediyor.



VW Crafter Servis modeli 342 bin 500 liradan ve Crafter Okul modeli ise 371 bin 500 liradan başlayan kampanyalı anahtar teslim fiyatlarıyla satın alınabiliyor.





2019 Uluslararası Yılın Kamyonu (ITOY) ve Rusya yılın kamyonu ödüllü çekicisi F-MAX ile dünya çapında dikkatleri üzerine çeken Ford Trucks, Rusya'da donmuş Baykal Gölü üzerinde gerçekleştirilen hız festivalindebir ilke daha imza attı.



Hyundai, sportif kullanıma önem veren kullanıcılar için yepyeni bir model geliştirdi. Hem SUV hem de pick-up olarak kullanım imkanı sunan Santa Cruz, yeni bir segment yaratıyor. Santa Cruz, Amerika'da tasarlanarak yine Alabama'daki fabrikada üretilecek.



5 yıldır TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı olarak otomotiv tedarik sanayisi adına önemli çalışmalarda bulunan Alper Kanca görevini Albert Saydam'a devretti.



Kamil Koç, filosunu MAN'dan aldığı 20 adet son model otobüs ile güçlendirdi.



Ticariden Gazetesi'nin 51'inci sayısını keyifle okumanız dileğiyle,

52'nci sayımızı merakla bekleyiniz...

İbrahim Davsan

ibrahim@ticariden.com.tr

Ticariden

KÜNYE

YIL: 5 **SAYI:** 52

1-31 MAYIS 2021

Tuana Medya
Ticariden Gazete
Ticari Dünyasının Nabzı

İMTİYAZ SAHİBİ VE SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:
İbrahim DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

GENEL KOORDİNATÖR:
Dilara DAVSAN
info@ticariden.com.tr

SANAT YÖNETMENİ:
Duru Meva DAVSAN

HUKUK DANIŞMANI:
Av. Merve SAYAR

YAYIN TÜRÜ:
Gazete

YAYIN DANIŞMANI
Babür GÜREL

HABER MÜDÜRÜ
Alper GÜLER
info@ticariden.com.tr

YAYIN KURULU
Larasu Tuana DAVSAN
Caner DEMİREL
Murat ULU

INTERNET'TE
www.ticariden.com.tr
e-dergilik
www.türkcell.com.tr
e-dergilik
www.dMags.net
e-dergilik

REKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11/A/41 Yenibosna-Bahçelievler / İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE GEN.DAĞ.PLZ.

Dağıtım: PTT

KAYAŞEHİR-İST PP-1

Adres: 100. YIL Mah. 2254 Sokak
No:11 H-Blok Kat: 2 Büro: 221
OTO CENTER - BAĞCILAR - İSTANBUL

TEL: 0212 654 45 81 - GSM: 0543 778 37 25

www.ticariden.com.tr
info@ticariden.com.tr

YAYIN TÜRÜ: YEREL SÜRELİ YAYINDIR

*** Ticariden Gazete Basın Yayın Meslek ilkelerine uyar.
*** Tüm reklamların yasal sorumluluğu reklam sahiplerine aittir.
*** Yayınımıza gönderilen yazı, resim veya dökümanların iadesi söz konusu değildir.

DHL Express Fiat'tan elektrik alacak

DHL Express, Avrupa filosu için ilk 100 adet Fiat E-Ducato elektrikli hafif ticari aracı satın aldı. Bu iş birliği 2030 itibarıyla filonun yüzde 60'ının elektrikli araçlardan oluşması hedefinde bir sonraki adımı temsil ediyor.

DHL Express, sıfır emisyon stratejisi doğrultusunda bir adım daha attı. Şirket, bugün yaptığı açıklamayla Fiat Professional ile iş birliği kapsamında Fiat'ın yeni E-Ducato elektrikli hafif ticari aracının ilk 100 adedini satın aldığını duyurdu. Bu ticari araçlar, yüzde 100 elektrikli olmanın yanı sıra yüksek kapasiteleri ve uzun batarya ömürleri ile öne çıkıyor. Toplam menzili 200 kilometreyi aşan E-Ducato, adrese teslim lojistiğe çok uygun bir seçenek sunuyor. DHL Express,bir süre önce DPDHL Group tarafından uygulamaya konan Sürdürülebilirlik Yol Haritası'na paralel olarak 2030 yılına kadar Avrupa'daki filosunda 14 binden fazla elektrikli araca yer vererek karbon salımını azaltmayı hedefliyor.

ADRESE TESLİM LOJİSTİK

"Adrese teslim lojistiğin geleceğinin elektrikli olduğuna inanıyoruz"diyen DHL Express Avrupa CEO'su Alberto Nobis şöyle devam etti: "İnsanları birbirine bağlama ve yaşamları iyileştirme amacımızı yerine getirmek için yaptığımız her işin daha çevreci ve temiz olmasına yönelik çalışmaya kararlıyız. E-Ducato'ları filomuza ekleyerek, adrese teslim filomuzun büyük çoğunluğunun elektrikli araçlardan oluşması hedefimize doğru, önemli bir adım daha atıyoruz. Fiat Professional,en ileri teknolojiye sahip ve güçlü bataryası ile aradığımız özellikleri bize sunuyor. Böylece tam şarjla 200 kilometreden fazla yol yaparak müşterilerimize ekspres kargolarını hızlı ve çevreci bir şekilde teslim edebileceğiz."

E-DUCATO'YU TERCİH ETMESİNDEN GURUR DUYUYORUZ

E-Ducato projesinin inovasyona ve geleceğe bir yolculuk olduğunu belirten Stellantis Avrupa Hafif Elektrikli Araç Direktörü Eric Laforge şunları söyledi: "DHL Express gibi önemli bir oyuncunun böyle iddialı bir hedefe yönelik olarak E-Ducato'yu tercih etmesinden gurur duyuyoruz. E-Ducato ile sadece ekonomik ve çevresel açıdan sürdürülebilir bir ürün geliştirmeyi değil aynı zamanda iş ortaklarımız için komple bir mobilite çözümü sunmayı amaçladık."





BİRİNCİ ELDEN TEK FARKI İKİNCİ EL OLMASI

TruckMarket titizlikle incelenmiş, eksiksiz, hasarsız ikinci el ağır araçları sunar; size sadece TruckMarket'e güvenmek kalır. Yeni araç kalitesinde ikinci el ağır vasıtalar Ford Trucks güvencesiyle TruckMarket'te. TruckMarket Türkiye'nin her yerinde.

444 36 73 / 444 FORD
www.fordtrucks.com.tr

TRUCK MARKET

2. EL'DE FORD TRUCKS GÜVENCESİ

WWW.TRUCKMARKET.COM.TR

Koç

Ford

TRUCKS

Her yükte birlikte

Ödüllü F-MAX ile Baykal Gölü üstünde hız rekoru

2019 Uluslararası Yılın Kamyonu (ITOY) ve Rusya yılın kamyonu ödüllü çekicisi F-MAX ile dünya çapında dikkatleri üzerine çeken Ford Trucks, Rusya'da donmuş Baykal Gölü üzerinde gerçekleştirilen hız Festivalinde bir ilke daha imza attı.

Ağır ticari sektöründe gerek mühendislik tecrübesi gerekse de 60 yıllık mirası ile öne çıkan Ford Trucks,Ford Otosan mühendislerinin sıfırdan geliştirerek ürettiği "2019 Uluslararası Yılın Kamyonu" (ITOY) ödüllü F-MAX ile Rusya'da bir ilke daha imza attı. Rusya'da 2011 yılından bu yana Dünya'nın en derin gölü olan Baykal Gölü'nde FIA (Uluslararası Otomobil Federasyonu) ve RAF (Rusya Otomobil Federasyonu) tarafından düzenlenen "Hız Günleri" (Days of Speed on theice of Lake Baikal) etkinliğinde yer alan Ford Trucks, Rus kadın Ralli Şampiyonu Ilona Nakutis'in sürdüğü Ford Trucks F-MAX ile hız rekoru kırdı. Ağır ticari araç segmentinde donmuş Baykal Gölü üzerinde 134 km/h hıza ulaşarak bir ilke imza atan F-MAX, ayrıca fren testi de gerçekleştirdi. 80 km/hhızla gerçekleştirilen fren testinde, F-MAX buz üzerinde 169,45 metrelik fren mesafesine ulaşmayı başardı.



İŞBİRLİĞİMİZ SÜRECEK

Etkinliğin organizatörü ve 18 kez Rus motor sporları şampiyonu olan Andrey Leontyev, "Ford Trucks F-MAX sadece yeni bir hız rekoru denemekle kalmadı, aynı zamanda beklentilerimizi ciddi ölçüde aşan sonuçlar da gösterdi. Bu eşsiz deneyimin Ford Trucks için faydalı olmasını umarak, iş birliğimizi sürdürmek istiyoruz" dedi.











İŞİNİZİN SÜREKLİLİĞİ İÇİN DOĞRU SEÇİM



PROMETEON

Profesyoneller İçin Lastik Çözümleri

Otokar ilk çeyrekte cirosunu katladı

Otokar, 2021 ilk üç ay finansal sonuçlarını açıkladı. Pandeminin etkilerine rağmen 2020 yılında önemli ihracat anlaşmalarına imza atan Otokar, ilk çeyrekte cirosunu yüzde 91 artırarak 877 milyon TL'lik bir ciro elde etti.

Otokar, 2021 yılı ilk çeyrek finansal sonuçlarını paylaştı. Pandeminin etkilerine rağmen global bir marka olma hedefi ile çalışmaların devam ettiğini belirten Genel Müdür Serdar Görgüç, "Pandeminin başladığı günden bu yana çalışanlarımızın sağlığını korumak, işimizin devamlılığını sağlamak, salgının etkisini azaltmak ve yayılmasını engellemek için gerekli tüm tedbirleri alıyoruz.Bu zorlu süreçte iş ortaklarımızın daima yanında olmayı ve kullanıcılarımızla iletişimimizi sürdürmeyi ihmal etmedik; tüm koşullara rağmenyeni anlaşmalara imza attık. Güvenli üretim uygulamalarımız ve zamanında alınan önlemler sayesinde üretimde aksamalar yaşamadan, aldığımız siparişlerin teslimatlarına odaklandık. Bu gelişmeler sonucunda önceki yılın aynı dönemine kıyasla ilk çeyrekte yüzde 91'lik artışla 877 milyon TL ciro elde ettik;net kârımızı ise 107 milyon TL seviyesine yükselttik" dedi.

ÜRETİMDE GAZA BASTI

Yılın ilk çeyreğinde üretim adetlerini de önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 32 artırdıklarını ifade eden Serdar Görgüç,iç pazar ve ihracat çalışmalarıyla ilgili olarak: "12 yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markasıyız. Geçen yıl iç pazardaki en büyük otobüs alım ihalesini kazandık ve İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı ESHOT'a otobüs teslimatlarına başladık. İptal edilen fuarlar ve seyahat engellerine rağmen hedef pazarlarımızla iletişimimizi ve ilişkilerimizi sürdürdük. Kullanıcılarımızın ihtiyaçlarını doğru yorumlayıp özel çözümler sunmaya devam ettik. Araçlarımızda uyguladığımız yenilikçi çözümlerimiz ve yaklaşımımızla ihracat başarılarımıza yenilerini ekledik ve ilk çeyrekte ihracatımızı geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 44 artırarak 69 milyon



USD düzeyine çıkardık" açıklamasını yaptı.



Petrol Ofisi MENA Stevie Awards ödülü aldı

Petrol Ofisi CHRO'su Neslihan Yalçın, "Mevcut bir programın her boyutu ile bu kadar hızlı ve etkin bir şekilde dijital olarak dönüştürülebilmesi, farklı sektörlerden de birçok kurumun ilgisini çekti ve örnek oluşturdu" dedi.

Petrol Ofisi'nin, online staj programı 'Petrol Ofisi ile Geleceğe Bir Adım', iş dünyasının saygın ödülleri arasında yer alan MENA StevieAwards'ta ödüle layık görüldü. Petrol Ofisi'nin pandemi sürecinde öğrencilerin eğitim hayatlarını düşünerek, online ortama taşıdığı staj programı, 'İnsan Kaynakları Yönetimi, Planlama ve Uygulama İnovasyonu' kategorisinde Bronz ödül aldı. Üniversite öğrencilerinin pandemi koşullarında staj yapabilmelerini sağlayan 'Petrol Ofisi ile Geleceğe Bir Adım'ın, sektörde tamamen dijitale taşınan pandemi dönemindeki ilk kapsamlı ve uzun dönemli staj programı olduğuna vurgu yapan Petrol Ofisi CHRO'su Neslihan Yalçın, "Mevcut bir programın her boyutu ile bu kadar hızlı ve etkin bir şekilde dijital olarak dönüştürülebilmesi, farklı sektörlerden de birçok kurumun ilgisini çekti ve örnek oluşturdu" dedi.

3 AY SÜRELİ PROGRAM

Yenilikleri ile sektöre öncülük eden Petrol Ofisi; pandemi sürecinde öğrencileri de düşünerek, önemli bir ilke imza atmış ve staj programını online platforma taşımıştı.

Pek çok sektör için de örnek teşkil eden online staj programı ile öğrenciler, sağlık endişesi taşımadan staj yapabilme fırsatı buldu. Gerçek iş ortamına çok yakın bir deneyim sunan bu 3 aylık programda stajyerler; Petrol Ofisi'nin zengin online eğitim platformu üzerinden, iş ve teknik eğitimlerinin yanı sıra kişisel gelişimleri için de çok yararlı eğitimlere eriştiler. Çeşitli projelerde görev alan öğrenciler, Petrol Ofisi çalışanlarından mentorluk ve İnsan Kaynakları uzmanlarından birebir destek alma fırsatı da buldular. Öğrencilerin yer aldığı kimi projeler bugün uygulamaya geçerken, bazı öğrenciler ise Petrol Ofisi'nde uzun döneme çevirdikleri stajlarını halen sürdürüyorlar.

SEKTÖRLERE ÖRNEK

Petrol Ofisi olarak, hayata geçirdikleri online staj programının sektörde bir ilk olduğuna vurgu yapan Petrol Ofisi CHRO'su Neslihan Yalçın, şunları söyledi:"2020 yılında pandemi nedeniyle uzaktan çalışma sürecine geçiş yaparken, o dönem 'Petrol Ofisi ile Geleceğe Bir Adım' staj programımızın başvurusu da henüz sürmekteydi. Biz de staj programımızı iptal etmek, ertelemek ya da programın kapsamını daraltmak yerine gençlerimiz için yenilikçi bir çözüm sunmayı hedefledik. Bu çerçevede de, en önemli yetenek programlarımızdan biri olan



'Petrol Ofisi ile Geleceğe Bir Adım' staj programımızı, pandemi sürecinin henüz başlarında ve hızlı bir şekilde online ortama taşıdık. Programımız, pandemi döneminde sektörümüzde tamamen dijitale taşınan ilk kapsamlı ve uzun dönemli staj programı oldu. Mevcut bir programın her boyutu ile bu kadar hızlı ve etkin bir şekilde dijital olarak dönüştürülebilmesi, farklı sektörlerden de birçok kurumun ilgisini çekti ve örnek oluşturdu."

Hyundai Santa Cruz'dan ilk esintiler

Hyundai, sportif kullanıma önem veren kullanıcılar için yepyeni bir model geliştirdi. Hem SUV hem de pick-up olarak kullanım imkanı sunan Santa Cruz, yeni bir segment yaratıyor. Santa Cruz, Amerika'da tasarlanarak yine Alabama'daki fabrikada üretilecek.

Hyundai, merakla beklenen Santa Cruz modelinin ilk çizimlerini paylaştı. Dünya prömiyeri 15 Nisan'da, online bir lansmanla gerçekleştirilen otomobilin, genellikle maceraperest kullanıcıların ilgi alanına girmesi bekleniyor. Ayrıca Santa Cruz, tamemen farklı bir araç kategorisi sunarak hem SUV hem Crossover hem de Pick-up segmentlerinde yeni bir çığır açacak. Santa Cruz, karakteristik olarak çok cesur bir tasarıma sahip. Ayrıca, bu sofistike tasarımında güçlü ve verimli aktarma organı seçeneklerine de yer veriyor. En son teknoloji bağlantı özelliklerine ve eğlence donanımlarına sahip otomobilin şehir içi ve arazi kullanımlarında da yüksek bir manevra kabiliyeti bulunuyor. Dört kişilik oturma kapasiteli ve kapalı kabinli otomobil, macera odaklı kullanıcıların günlük ihtiyaçlarını karşılarken, aynı zamanda güçlü ve verimli motorlarıyla da off road zeminlerde üstün bir performans sergileyebiliyor. Santa Cruz ile ilgili detayları önümüzdeki aylarda paylaşacak olan Hyundai, özellikle Amerika pazarında önemli satış rakamlarına ulaşmayı hedefliyor. Dört tekerlekten çekiş sistemine sahip olan Santa Cruz, bu yaz Alabama, Montgomery'deki Hyundai fabrikasında üretilecek.





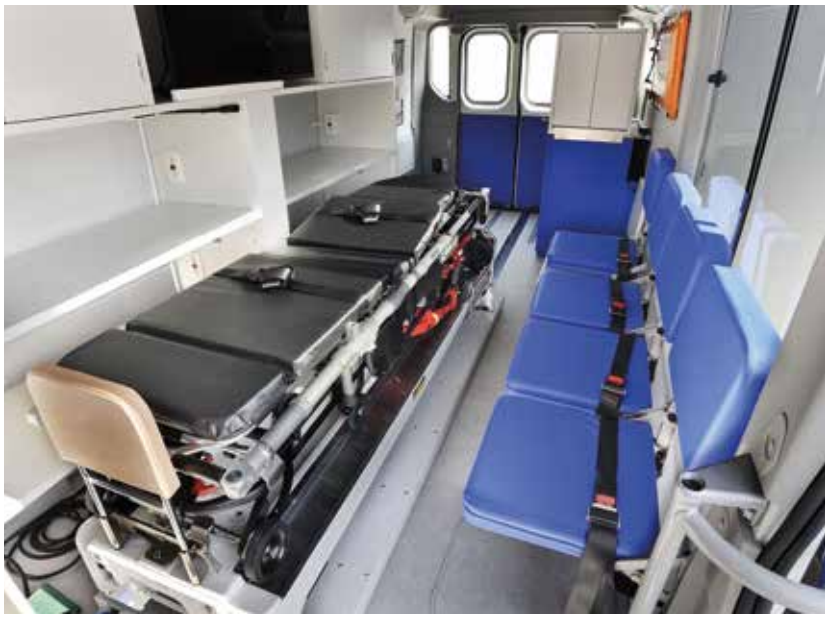




Toyota'dan hidrojen yakıt hücreli ilk mobil klinik

Normal zamanlarda ve afet durumlarında kullanılmak üzere tasarlanacak mobil klinik modeli, küresel ısınmanın önlenmesine yardımcı olmak için CO2 emisyonlarının azaltılmasına da katkıda bulunacak.

Toyota, hidrojeni kullanarak elektrik üreten dünyanın ilk yakıt hücreli mobil kliniğinin testlerine 2021 yaz aylarından başlanacağını açıkladı. "Mobilite Şirket" olma felsefesinin bu yeni ürünü yakıt hücreli araç için Japon Kızıl Haç Kumamoto Hastanesi ile anlaşma imzalandı. Normal zamanlarda ve afet durumlarında kullanılmak üzere tasarlanacak mobil klinik modeli, küresel ısınmanın önlenmesine yardımcı olmak için CO2 emisyonlarının azaltılmasına da katkıda bulunacak. Son yıllarda tayfunlar, sel baskınları ve diğer doğal felaketlerin oranında artış gözlenirken, elektrik sıkıntısının yaşanmasına yol açan bu tür doğa olayları aynı zamanda afetlerden etkilenen bölgelerde tıbbi hizmet ihtiyacını da artırıyor. Bu öngörüden yola çıkan Toyota, Japon Kızıl Haç Kumamoto Hastanesi ile 2000 yılının yaz ayından bu yana yaptığı çalışmaların sonucu olarak normal zamanda sağlık hizmeti verecek mobil klinik, afet durumunda tıbbi hizmetin yanı sıra elektrik de üretebilecek.



210 KİLOMETRE MENZİLLİ

Toyota Coaster minibüs üzerine geliştirilecek klinik, güç kaynağı olarak Toyota Mirai'de yer alan hidrojen yakıt hücresi sistemini kullanacak. Klinik, seyir esnasında herhangi bir CO2 emisyonu veya endişe verecek herhangi partikül salımı olmadan tamamen çevreci, sessiz bir şekilde ilerleyen bir araç olacak.

Mobil klinik 210 kilometre civarında bir menzile ulaşabilecek. Aracın sadece içerisinde değil dışındaki çoklu güç çıkışları, bir dizi elektrikli ürüne elektrik sağlayacak. Aracın içerisinde klima ve HEPA filtre ile kombine edilen havalandırma sistemi ise çalışırken de enfeksiyon kontrolünün daha iyi olmasını sağlayacak. Toyota ve Japon Kızıl Haç Kumamoto Hastanesi, yakıt hücreli mobil kliniğin geleneksel mobil kliniklerde olmayan özellikleriyle fark yaratacağına inanıyor. Çevreci olmasının yanı sıra acil durumlarda güç kesintisi yaşanmamasıyla insanların stresinin azalmasını sağlayacak yakıt hücreli mobil klinik geniş bir kullanım alanı da sunuyor. Kan bağış otobüslerine, medikal araçlara elektrik sağlayabilecek mobil klinik aynı zamanda mobil bir PCR test aracı da olabilecek.



İnci Akü A Takımıyla ağırlığını koyuyor

İnci GS Yuasa İcra Kurulu Direktörü Cihan Elbirlik, şirketin önümüzdeki dönemde ağır vasıta segmentinde de mevcut pazar payını iki katına yükseltmeyi hedeflediğini paylaştı.

İnci Akü, ağır vasıta için tasarladığı yeni ürünleriyle pazara ağırlığını koymaya geliyor. Şirket, EVR teknolojisi ile tasarlanan yeni ürünleri EFB Pantera, Maxim A Gorilla ve yenilenen Formul A Taurusile ağır vasıta kullanıcısına uzun ömür, yüksek titreşim direnci ve daha fazla marş basma gücü vadediyor. Yeni ürünlerin ana bayi temsilcilerine tanıtıldığı dijital lansman toplantısında, İnci Akü'nün binek akü segmentinde yılı pazar lideri olarak tamamladığının altını çizen İnci GS Yuasa İcra Kurulu Direktörü Cihan Elbirlik,şirketin önümüzdeki dönemde ağır vasıta segmentinde de mevcut pazar payını iki katına yükseltmeyi hedeflediğini paylaştı.

DAİMA DAHA İLERİYE

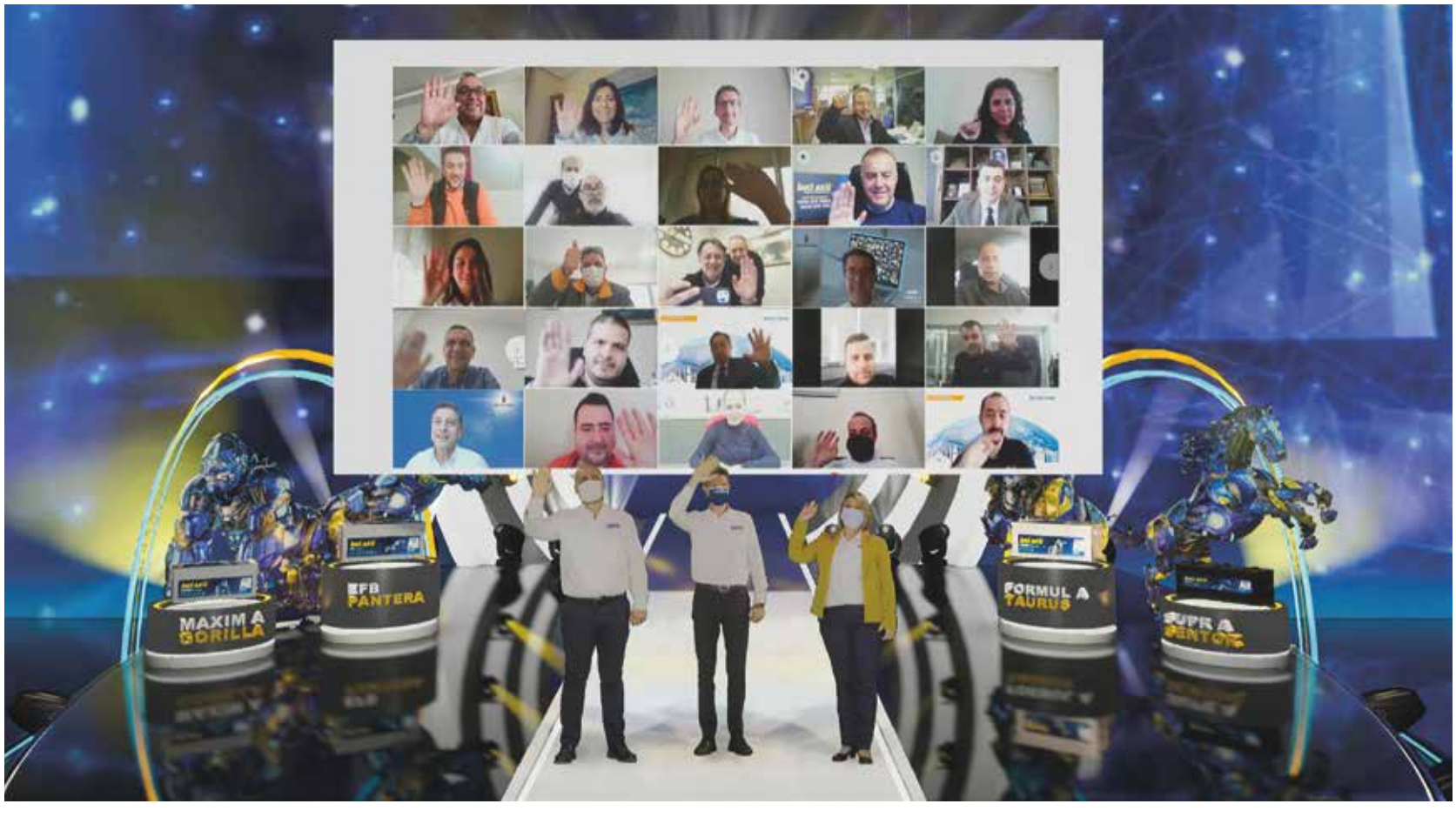
Dünyanın enerji uzmanı İnci Akü, binek ve hafif ticari araç segmentinde pazara getirdiği teknolojik yeniliklerin ardından şimdi de ağır vasıta segmentine yön vermeye hazırlanıyor. İnci Holding ve GS Yuasa iştiraki İnci GS Yuasa'nın öncü markası İnci Akü, ağır vasıta araçlar için A sınıfı teknolojiyle tasarladığı, A kalite yeni ürünleri EFB Pantera, Maxim A Gorilla ve yenilenen Formul A Taurus'u, 8 Nisan günü gerçekleştirdiği dijital lansman toplantısı ile ana bayi temsilcilerine tanıttı. Lansman toplantısında yaptığı konuşmada sektördeki gelişmeleri ve İnci Akü'nün teknoloji alanındaki çalışmalarını katılımcılara aktaran İnci GS Yuasa İcra Kurulu Direktörü Cihan Elbirlik, "En güvenilen enerji depolama şirketi olma vizyonuyla çıktığımız bu yolda yenilikçi bakış açımız, daha iyisi için bitmeyen enerjimiz ve paydaşlarımızla olan sinerjimizi daima ileriye taşımaya gayret ediyoruz. Ar-Ge merkezimizde gerçekleştirdiğimiz çalışmaların sonucunda 2019 yılında, pazara ve binek araç tüketicisine İnci Akü'nün konvansiyonel üst segmentteki yeni ürün serisi Maxim A Gorilla'yı sunduk. Geçen yıl start-stop segmentine yön veren yeni ürünümüz EFB Max Tigris ile çıtayı yükselttik ve binek aküde yılı pazar lideri olarak tamamladık. A sınıfı teknolojimizle,A kalite ürünlerimizle, A Takımı bayilerimiz ve çalışma arkadaşlarımızla şimdi de ağır vasıta segmentine ağırlığımızı koyuyoruz" ifadelerini kullandı.Ağır vasıta araçların ihtiyaçlarını, kullanıcılarının iç görülerini ve beklentilerini kendilerine pusula olarak belirleyerek ürün geliştirme çalışmalarına yön verdiklerini vurgulayan İnci GS Yuasa Kurumsal İletişim ve Pazarlama Müdürü Gökçe Yılancıoğlu Tellici,"Binek, hafif ticari ve ağır vasıta segmentlerinin toplamından oluşan akü pazarı, 2020 yılında 4 milyon civarındaydı.



Pazarın yaklaşık üçte ikisini oluşturan binek& hafif ticari segmentinde, son 4 senede artarak yüzde 35'lere ulaşan, çok güçlü bir pazar payımız bulunuyor. Bugün tanıtımını gerçekleştirdiğimiz EVR teknolojisine sahip yeni nesil ürünlerimizi içine alan ağır vasıta segmentinde de hem otomotiv üreticilerinin hem de araç kullanıcılarının beklentilerine en doğru çözümleri sunarak mevcut pazar payımızı iki katına yükseltmeyi hedefliyoruz. Binek akü alanındaki başarılarımızı, ağır vasıta alanına da taşıyarak her araç sınıfında en çok tercih edilen akü markası olacağız." dedi.







Tehlikeli madde lojistiğinde güvenliğin temeli: ADR

ADR yönetmeliğinin sektördeki hayati önemine dikkat çeken Dinçer Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Dinçer, “Dinçer Lojistik olarak kurulduğumuz günden bu yana güvenlik konusunu kırmızı çizgimiz olarak görmekte” dedi.

Teknolojinin hızlı bir şekilde gelişmesi, tehlikeli madde lojistiği yönetimini kolaylaştırıyor ve tüm süreçleri optimize etmeye imkan sağlıyor. Lojistik firmaları ise bu maddelerin büyük facialara ya da çevresel kirliliğe yol açmaması adına süreçlerini ulusal ve uluslararası standartlara uyarlayarak rekabette öne plana çıkıyor. Tehlikeli madde lojistiğinde 18 yılı aşkın uzmanlığıyla güvenlik konusunu kırmızı çizgisi olarak gören Dinçer Lojistik, doğabilecek tüm risklere karşı kanun ve yönetmelikler kapsamındaki tedbirlere tam uygunluk ilkesiyle çalışmalarını sürdürerek sektörün dinamiklerini belirliyor.

GÜVENLİK KIRMIZI ÇİZGİMİZ

Tehlikeli madde lojistiğinde 18 yılı aşkın bir deneyimle faaliyet gösteren Dinçer Lojistik;



başta kimya sektörü olmak üzere inşaat, boya, zirai ilaç gibi tehlikeli madde sınıfına giren ürünlerle çalışan pek çok sektöre hizmet veriyor. Tüm hizmetlerinde üstlendiği büyük sorumluluğun bilinciyle güvenlik konusunu merkezine alan şirket, doğabilecek tüm risklere karşı ulusal ve uluslararası mevzuatlar çerçevesinde aksiyon alarak tehlikeli madde lojistiği pazarını domine ediyor. Dinçer Lojistik; tehlikeli madde lojistiğinin başlıca gerekliliği olan ADR (Tehlikeli Malların Karayolu ile Uluslararası Taşımacılığına İlişkin Avrupa Anlaşması) standartlarına uygun şekilde donatılmış 650 adetlik araç filosu, tehlikeli madde taşıyan sürücülerin alması gereken SRC5 belgesine sahip uzman sürücü kadrosu, tüm gerekli belge ve sertifikalara sahip alt yapısı, kapıdan kapıya ADR’li dağıtım ağı ve güvenlik uygulamalarını tüm iş süreçlerinin odağına alan kalite anlayışı ile sektörde adından sıkça bahsettiriyor.

TEHLİKELİ ATIKLAR İMHA EDİLİYOR

Dinçer Lojistik, tehlikeli sınıfta yer alan maddelerin lojistiğinin yanı sıra tehlikeli atıkların imha edilmesi noktasında da etkin bir rol üstlenerek yüksek kalite standartlarında atık yönetim hizmetleri sunuyor. Şirket Tehlikeli Atıkların Kontrolü Yönetmeliği



kapsamında gerek operasyonel süreçler sırasında hasarlanan gerekse müşterilerin talepleri uyarınca bertaraf edilmesi istenen ürünlerin, ADR hükümlerine uygun olarak sözleşmeli tedarikçilere taşınmasını ve geri kazanım/bertaraf tesislerinde imha edilmesini sağlıyor. Çalışmalarını daima güvenilirlik ve sürdürülebilirlik ilkesi ile yürüten Dinçer Lojistik; atık yönetim hizmetlerini ekonomik, güvenli, insan sağlığına zarar vermeden ve çevreye olumsuz etkisi en az olacak şekilde gerçekleştiriyor.

Elektrikli DPD kamyona lastik tedarik edecek

Menzili 700 kilometrenin üzerinde olan İsviçre’nin ilk elektrikli kamyonunun lastiklerini teknoloji şirketi ve Premium lastik üreticisi Continental tedarik edecek.

Continental, İsviçre’de Designwerk Products AG tarafından elektrikli araca dönüştürülen Volvo FH tabanlı yeni Futuricum elektrikli kamyona lastik tedarik edecek. Continental Eco serisi lastikler aracın ön, çeker ve treyler aksları için onaylandı. 19 metrik tonluk kamyon, DPD İsviçre için şehirlerarası taşımacılıkta hizmet verecek. Tasarımcılar ve taşımacılık şirketi, elektrikli ticari araçların en düşük maliyetle çalışması için en önemli özellikler olan yüksek kilometre ile düşük yuvarlanma direncini bir araya getiren Continental lastiklerini seçtiler. Üç şirket de ağır kamyonları kapsayan çevre dostu taşımacılık çözümleri konusunda öncü.



VERİMLİLİĞİ ARTIRAN TEKNOLOJİLER

Continental Lastik Geliştirme Mühendisi Andreas Schlenke, “Continental, uzun yıllardır filo operatörlerinin ticari araçların emisyonlarını azaltmalarına yardımcı olan ürünlerin geliştirilmesine odaklanıyor. Bu teknolojiler, elektrikli kamyonların verimliliğini artırmak için de çok önemli hale geldi. Ürünlerimizle bu heyecan verici projeye katılmaktan mutluluk duyuyoruz” dedi. Çarpıcı bir tasarıma sahip olan kamyon lastikleri, Continental’in EcoRegional serisinde yer alıyor. Düşük yuvarlanma direncine ve yüksek kilometre performansına ek olarak lastikler sürdürülebilir ulaşım için önemli olan kısa fren mesafesi ve düşük yuvarlanma gürültüsü gibi özellikleri ile de öne çıkıyor. Continental için “Futuricum kamyonu’nu donatmak, elektrikle çalışan ticari araç lastiklerine doğru atılan ilk adım değil. Continental, 2018’de IAA Ticari Araç Fuarı’nda elektrikli kamyonlar için prototip bir lastik sundu. Urban HA 3 ile şirket elektrikli şehir içi otobüsler için de bir lastik sunuyor. Continental geçtiğimiz yıl da Contidrom test pistinde Hollandalı elektrikli otobüs üreticisi VDL Bus&Coach ile birlikte bir dizi lastik testi gerçekleştirdi.



Brüt ağırlığı 19 metrik ton ve menzili 700 km olan “Futuricum”, DPD İsviçre için çalışacak ilk tam elektrikli ağır kamyon olacak.



Filo faaliyetlerini Conti360° altında birleştiriyor

Teknoloji şirketi ve Premium lastik üreticisi Continental, filo sektörüne yönelik hizmetlerini Conti360 ° Çözümleri altında birleştirdi.

Continental, filo sektörüne yönelik hizmetlerini Conti360 ° Çözümleri altında birleştirerek gelecek odaklı dijitalleşmeyi ve sürdürülebilirliği daha da ön plana çıkarıyor. Şirket bu yeniden yapılandırma sayesinde artan dijitalleşme, veriye dayalı yönetim ve maliyet baskısı ile şekillenen pazarda değişen müşteri ihtiyaçlarına yanıt verecek. Hizmetlerin stratejik olarak birleştirilmesi, taşımacılık sanayinin lojistik sektöründe artan sürdürülebilirlik ihtiyacını başarıyla karşılamasına da yardımcı olacak. Vision 2030 stratejik programı kapsamında Lojistik 4.0'ın temel öğelerinden biri olan 'önleyici bakıma' odaklanan Continental, giderek daha fazla veri odaklı hizmetler kullanıyor.

ODAK NOKTASI DİJİTALLEŞME

Bir paket olarak sunulacak olan Conti360 ° Çözümleri; ContiConnect ve ContiPressureCheck gibi dijital çözümlerin yanı sıra ContiTread kaplama ürünleri ve karkas yönetimini içeren ContiLifeCycle hizmetlerinden oluşuyor. Continental Filo Faaliyetleri EMEA Bölgesi (Avrupa, Orta Doğu ve Afrika) Müdürü Ralf Benack, "Conti360° Çözümlerimizde ContiLifeCycle konseptine daha güçlü bir şekilde odaklanarak, filo faaliyetlerinde daha fazla sürdürülebilirliği öne çıkarmayı hedefliyoruz. Conti360° Çözümleri, filo sektöründe sürdürülebilirlik konusunda bizi güvenilir iş ortağı yapıyor" dedi.

Continental, halen çok sayıda filo müşterisine Conti360° Çözümleri başlığı altında kilometre bazlı teklifler ve geniş bir lastik hizmetleri yelpazesi sunuyor. Ayrıca, şirketin sensörler ve yazılımlar aracılığıyla durumlarını sürekli olarak izlediği akıllı lastikleri var. Continental, seçkin filo müşterilerine lastik, sensör, telemetri verileri, algoritma ve bulut bağlantıları ile katma değer yaratmaya devam ediyor. Benack, "Bu sayede gelecekte tam zamanında lastik bakımı ve değişimi yapılmasını sağlamaya yardımcı akıllı, dijital çözümler ortaya çıktı. Bu, müşterilerin filolarının güvenlik seviyesini ve verimliliğini önemli ölçüde artırırken maliyetleri düşürmelerine olanak tanıyor. Continental, yeni teknolojilerin, alternatif malzemelerin ve çevreyle uyumlu üretim süreçlerinin araştırılması ve geliştirilmesine dönük sistematik bir yatırım programı yürütüyor. Amacımız, müşterilerimize üretim, kullanım döngüsü ve sırt kaplaması esnasında daha enerji verimli ve çevreye karşı daha duyarlı geleceğin lastiğini sunmak. 2050 yılına kadar lastik üretiminde kademeli olarak yüzde 100 sürdürülebilir üretilen malzemelere geçmeyi planlıyoruz." dedi.

ENTEGRE ÇÖZÜM SAĞLAYICISI

Conti360 ° iş kolu, filo hizmetinde 40 yılı aşkın deneyime sahip. Lastik arıza servisi Avrupa çapında ilk olarak 1978 yılında hizmet vermeye başladı.

Günümüzde Conti360 ° Çözümleri, tam kapsamlı lastik yönetiminde uzman, güvenilir bir iş ortağı olarak biliniyor. 25'in üzerinde ülkede güvenilir bir maliyet planlaması ve 7 binin üzerinde servis ortağından oluşan bir ağ ile müşterilerine uzman hizmet veriyor. Continental, premium lastik tedarikçisi olmanın yanı sıra filo müşterileri için de profesyonel bir iş ortağı olarak gelecekte ortaya çıkabilecek zorluklar için önemli çözümler geliştiriyor. Mobilite sektöründe dünyanın en büyük elektronik, sensör ve yazılım tedarikçilerinden olan Continental, 2030 yılına kadar hizmet tabanlı dijital çözümlerde pazar lideri olmayı hedefliyor.



Ford Trucks 2021'de rekor hedefliyor

2021'i yeni ürün ve geliştirmelerle karşılayan Ford Trucks, pandeminin zorlayıcı etkilerine rağmen başarılarla geride bıraktığı 2020'nin ardından önümüzdeki dönem için yeni pazarlara adım atarak ağır ticari pazarında global büyümesini hız kesmeden sürdürüyor.

Ağır ticari sektöründe gerek mühendislik tecrübesi gerekse de 60 yıllık mirası ile öne çıkan Ford Trucks, bir yandan yurt dışında yeni pazarlara adım atmaya hazırlanırken, diğer yandan müşterilerine sunduğu yeni ürün ve hizmetlerle iç pazardaki büyümesini sürdürüyor.

AĞIR TİCARİ PAZARININ YÜKSELİŞİ SÜRÜYOR

Türkiye ağır ticari pazarı ekseninde,Ford Trucks'ın ilk 3 aydaki performansını ve global büyüme planlarını paylaşan Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, pandemi ile birlikte ağır ticari endüstrisinde inişlerin çıkışların yaşandığı zorlu ancak başarılı bir dönemi geride bıraktıklarını kaydederek, şunları söyledi: "Pandemiyle beraber fiziksel yapılan birçok alışveriş e-ticarete kayarken, bu da doğal olarak lojistik ve nakliye ihtiyacını artırdı. Pandeminin bu etkisine paralel olarak, özellikle kamyon, çekici talebinde artış devam ediyor. Ağır ticari endüstrisi, 2021'e büyüme ivmesiyle başladı, önümüzdeki dönem bu büyümenin devam edeceğini öngörmekteyiz. 2021 yılı ilk çeyrekte 6.100 adet satışa ulaşan ağır ticari pazarı bir önceki yılın aynı dönemine göre %150 büyüme gösterdi. Çekici segmenti %66'lık pay ile bu büyümede önemli rol oynadı. Ford Trucks olarak biz de 2021 yılına hızlı bir başlangıç yaparak ilk 3 ay sonunda %30'un üzerinde Pazar payı elde ettik."





SIRADA ALMANYA PAZARI VAR

Ford Trucks'ın uluslararası pazarlarda satış rakamlarının güçlendiğini belirten Turfan, "Uluslararası pazarlarda satış adetlerimizi bir önceki yılın aynı dönemine göre %137 artırarak en yüksek ihracat adetlerine ulaştık" dedi ve global büyüme planlarını ise hız kesmeden sürdürdüklerini aktardı: "Orta ve Doğu Avrupa'daki genişlememizi 2018'de tamamlamıştık. Batı Avrupa'daki yapılanmamıza ise 2019'da İspanya, Portekiz ve İtalya'daki distribütörlerimizi atayarak başladık. Mart ayında Belçika'daki ilk distribütörümüzü atayarak pazara girdik. Sırada Almanya, Fransa, Hollanda ve Lüksemburg var. Özellikle, Almanya bizim için en önemli pazarlardan biri ve buradaki görüşmelerimizde son faza geçtik. Çok kısa bir süre içinde Almanya pazarına girmeyi hedefliyoruz" dedi.



Türkiye'nin en iyi işyeri: Otokar

Türkiye'nin öncü otomotiv şirketi Otokar, dünyanın önde gelen insan kaynakları ve yönetim danışmanlığı şirketi Kincentric tarafından gerçekleştirilen "Kincentric Best Employers 2020" araştırması kapsamında bu yıl da "Türkiye'nin En İyi İşyeri" ödülüne layık görüldü.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Türkiye'nin en iyi işyerlerinin listelendiği listeye bu yıl da adını yazdırdı. Otokar, insan kaynakları ve yönetim danışmanlığı alanında dünyanın önde gelen şirketlerinden Kincentric tarafından küresel ölçekte 20 yılı aşkın süredir,Türkiye'de ise 2006 yılından bu yana yapılan "Kincentric Best Employers 2020" araştırması kapsamında verilen "Türkiye'nin En İyi İşyeri" ödülüne bir kez daha layık görüldü. 2020 Best Employers Programında, Kincentric Türkiye'nin veri tabanında bulunan 40 farklı sektör ve yaklaşık 350 şirket arasından yaklaşık 200 şirket değerlendirildi. Araştırmaya katılan şirketler, "Çalışan Bağlılığı"nın yanı sıra, "Çeviklik", "Bağlı Kılan Liderlik" ve "Yetenek Odağı" olmak üzere 4 ölçüm alanında değerlendirilirken, çalışanlarının gözünde en iyi iş yeri deneyimi ve çalışma ortamını sağlayan 24 şirket ise "Türkiye'nin En İyi İşyeri" olmaya hak kazandı.

HER TÜRLÜ FIRSATI VERİYORUZ

Otokar'ın bir kez daha en iyi işyeri seçilmesiyle ilgili olarak Genel Müdür Serdar Görgüç; "Kurulduğumuz günden bu yana çalışma arkadaşlarımızdan aldığımız güçle, karşılıklı güven ve saygının hâkim olduğu, katılımın ve çeşitliliğin değer gördüğü bir şirket olma yolunda önemli adımlar atıyoruz. Çalışanlarımızın gelişimi için her türlü fırsatı yaratıyor; gurur veren bir çalışma ortamı



yaratarak onları potansiyellerini ortaya çıkarmaları adına her koşulda destekliyoruz. Koç Topluluğu'nun yenilikçi insan kaynakları perspektifiyle pandemi sürecinde de yeni çalışma modellerini deneyimleme fırsatı bulduk. Otokar olarak, insan kaynakları alanında hayata geçirdiğimiz çalışmaların sonucunda bir kez daha en iyi işyerleri arasında yer almaya hak kazandığımız için gururluyuz" dedi.

Ufuk 2020'de Ford Otosan başarısı

Ford Otosan, çok sayıda "ilk"leri barındıran 17 projedeki ortaklıkları ile yalnızca aktif proje sayısında değil, AB'nin ilgili fonlarından şirkete sağlanan 7,34 milyon euro bütçe ile geri getirilen fon büyüklüğünde de Türkiye'nin programdaki lider kuruluşları arasında yer alıyor.

Ford Otosan, Avrupa Birliği'nin en büyük araştırma ve inovasyon programı olan UFUK2020 (HORIZON2020) kapsamında fon desteği almaya hak kazandığı projelerle global otomotiv arenasında söz sahibi olmaya devam ediyor. Şirket, çok sayıda "ilk"leri barındıran 17 projedeki ortaklıkları ile yalnızca aktif proje sayısında değil, Avrupa Birliği'nin ilgili fonlarından şirkete sağlanan 7,34 milyon euro bütçe ile geri getirilen fon büyüklüğünde de Türkiye'nin programdaki lider kuruluşları arasında yer alıyor.

17 FARKLI PROJE

Türk otomotiv sanayinin öncü şirketi Ford Otosan, Ar-Ge çalışmalarını Avrupa Birliği Çerçeve Programları kapsamında da sürdürerek, Avrupa Birliği araştırma fonlarının ülkemize getirilmesinde önemli katkı sağlıyor.

Ford Otosan, onlarca aday proje içerisinden mükemmeliyet, etki, uygulama kalitesi ve verimliliği kriterleri ile seçilerek hibe desteği sağlanan projelerin arasında yer bulan 17 farklı projede paydaşları ile birlikte ileri araştırmalarına devam ediyor. Şirkete, bu projelerin Ar-Ge çalışmalarında kullanılmak üzere Avrupa Birliği'nin ilgili fonlarından sağlanan bütçe 7,34 milyon euro düzeyine ulaşmış durumda. İlki 1984 yılında başlatılmış Avrupa Birliği Çerçeve Programları, Avrupa'nın küresel rekabet gücünü korumayı ve birlik üyesi veya birliğe aday ülkeler arasında bilim ve teknoloji politikalarında eşgüdümün sağlanmasını hedefliyor.

CO2 SALINIMLARI AZALTILDI

2016 yılında başlayan ve üç yıl süren OptiTruck, Ford Otosan'ın Ufuk2020 kapsamında tamamlanan ilk projesi oldu.





Euro VI emisyon limitlerinin sağlanması kısıtı altında, yakıt tüketimi için mutlak optimum noktası arayan akıllı algoritmaların geliştirilmesi hedefi ile başlatılan projede, üniversitelerden ve otomotiv şirketlerinden toplam 11 ekibin oluşturduğu bir konsorsiyum yapısı ile çalışıldı. Ford Otosan, bu proje kapsamında yaptığı çalışmaların yardımıyla kendisinin geliştirdiği teknolojileri, ağır ticari araçlar segmentindeki '2019 Uluslararası Yılın Kamyonu (ITOY) Ödülü' sahibi ürünü F-MAX'de müşterilerine sundu. Şirket proje ile yalnızca yazılım ve kontrol yöntemlerinin bir adım ileriye taşınması ile önemli ölçüde CO2 salınımı azaltılabileceğini de göstermiş oldu.

ELEKTRİKLİ AKS SİSTEMLERİ

LONGRUN, Ford Otosan'ın yer aldığı ve ticari araçlarda termal verimin artırılması, CO2 salınımının azaltılması ve egzoz emisyonlarının düşürülmesine yönelik araştırma çalışmalarının yapıldığı bir diğer proje oldu. Alternatif enerji kaynaklarının kullanıldığı hibrit sistemlere özel simülasyon araçlarının da geliştirilmesinin hedeflendiği projede Ford Otosan, ağır ticari vasıtalarda kullanılabilecek yeni nesil bir elektrik tahrikli aks sistemi için Ar-Ge çalışmalarını sürdürüyor.

DKV'den İtalya'da tek kutu ile geçiş kolaylığı

Uluslararası nakliyecilerin Avrupa'yı tek kutu ile hızlı ve kolayca geçmeleri için hizmete sunulan DKV Box Europe kutusu artık İtalya'da da aktif.

Uluslararası taşımacılık sektörüne nakitsiz yol yardım hizmetleri sunan ve Avrupa'da pazar lideri olan DKV Euro Service, Avrupa'daki bütün önemli paralı yolların ücretlerinin tek kutu ile kolayca ve hızla ödenebilmesi için tasarlanan DKV Box Europe kutusunun artık İtalya'da da geçerli olduğunu duyurdu.

6 BİN 600 KİLOMETRELİK OTOYOLDA GEÇERLİ

Böylece DKV, İtalya'da EETS (Avrupa Elektronik Geçiş Hizmeti) sistemine uygun bir otoyol kutusu sunan ülke dışından sertifikalı ilk şirket oldu. Başarılı bir deneme döneminin ardından İtalyan otoyol işletmecileri 3,5 tonun üstündeki kamyon ve otobüsler için DKV BOX EUROPE kullanımını onayladılar. İtalya Ücretli Otoyol Operatörleri Derneği'nin (AISCAT) yol sistemi yaklaşık 6 bin 600 kilometre uzunluğundaki otoyolu kapsıyor. DKV BOX EUROPE kutusu İtalya'nın yanı sıra Almanya, Belçika, Bulgaristan, Fransa, Avusturya, İspanya, Portekiz, Macaristan, Warnow Geçişi, Herren Tüneli ve Liefkenshoektunnel'den duraksamadan, nakitsiz geçiş yapmak için yaygın bir şekilde kullanılıyor. Böylece DKV'nin tek kutu kolaylığı Avrupa'da on iki paralı geçiş sistemini kapsamış oldu. Sadece İtalya'da kullanılan DKV BOX ITALIA kutusu ise şubat ayı başında onay almıştı.



İTALYA'DA İLK OLMAKTAN GURURLUYUZ

DKV Euro Service Otoyol Sistemleri Genel Müdürü Jérôme Lejeune, bu gelişmeye ilişkin "İtalya kuzey-güney trafiğinde çok önemli bir geçiş ülkesi. Bu nedenle, uluslararası yolculuk yapan müşterilerimize İtalya için uygun bir geçiş çözümü sağlayan ilk hizmet sunucu olmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi. Otomatik ödeme sırasında, şeritlerin üzerindeki işaretler sürücüye DKV BOX EUROPE kullanılan şeridin hangisi olduğunu gösterecek. DKV BOX EUROPE yakın bir gelecekte İsviçre ve diğer Avrupa ülkelerinde de kullanılacak.

DKV, Rusya'da 2 bin 100 istasyonu ağına ekledi

Uluslararası nakliyecilere nakitsiz yol yardım hizmetleri sunan DKV, Rusya'da Lukoil'e bağlı 2 bin 100'den fazla yakıt istasyonunu hizmet ağına kattı. Son bir yılda Rusya'da üç kat büyüyen DKV'nin ülkedeki yakıt istasyonu ağı böylece 6 bin 400'ü geçti.

Uluslararası taşımacılık sektörüne nakitsiz yol yardım hizmetleri sunan ve Avrupa'da pazar lideri olan DKV Euro Service, Avrupa Birliği dışındaki tedarik ağını istikrarlı bir şekilde büyütmeye devam ediyor. Son olarak Rusya'da Lukoil'e bağlı 2 bin 100'den fazla yakıt istasyonunu hizmet ağına entegre eden DKV'nin Rusya'daki yakıt istasyonu ağı 6 bin 400'i geçti. DKV Enerji ve Araç Servisleri Genel Müdürü Sven Mehringer, bu yeni gelişmeye ilişkin "Lukoil yüksek kaliteli yakıt ve ürünler sunuyor ve müşterilerimiz tarafından itibarlı bir marka olarak biliniyor" açıklamasını yaptı.

RUSYA'DA ÜÇ KAT BÜYÜDÜK

Avrasya Ülke Müdürü Fedor Velikanov ise şunları söyledi: "Bu yeni gelişme ile yakıt istasyonlarında Rusya Federasyonu'ndaki durumumuzu daha da geliştirdik. Böylece Rusya'daki DKV istasyonlarının sayısı 6 bin 400'ü geçti. Hizmet ağımız şimdi ülkenin bütün önemli bölgelerini kapsıyor. Böylece son 12 ayda Rusya'daki hizmet ağımızı üç misli büyütmüş olduk." DKV'nin toplam hizmet ağı hâlen 45 ülkede 64 binden fazla istasyonu kapsıyor. Mobilite hizmetleri sunucusu DKV, neredeyse bütün Avrupa ülkelerinde hizmet verirken Afrika, Asya ve Ortadoğu pazarlarına da ilk adımlarını atıyor.



Türk ihracatçısına avantaj sağlayacak

Müşterilerine daha etkin, hızlı, güvenilir ve kaliteli hizmet sunabilmek amacıyla çalışmalarına ara vermeden devam eden Borusan Grup şirketlerinden Borusan Lojistik, aldığı uluslararası geçerlilikteki sertifikayla hizmet kalitesini bir üst seviyeye taşıyor.

Borusan Grup şirketlerinden Borusan Lojistik, uluslararası geçerliliği olan "AEO-Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü" sertifikası aldı. Ayrıca ilave yatırımlar ile YYS Sertifikası kapsamındaki "İzinli Gönderici" yetkisine de sahip olan Borusan Lojistik, ihracat gümrük işlemlerini hızlandırarak Türk ihracatçısına zaman ve maliyet tasarrufu sağlayacak. Müşterilerine daha etkin, hızlı, güvenilir ve kaliteli hizmet sunabilmek amacıyla çalışmalarına ara vermeden devam eden Borusan Grup şirketlerinden Borusan Lojistik, aldığı uluslararası geçerlilikteki sertifikayla hizmet kalitesini bir üst seviyeye taşıyor. Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü (YYS) sertifikası, Ticaret Bakanlığı tarafından gerekli emniyet ve güvenlik koşullarını sağlayan kurumlara veriliyor. Bu şartları sağlayan Borusan Lojistik de aldığı sertifikayla ve izinli gönderici yetkisi ile birlikte yeni dönemde ihracat eşyasını, Gümrük İdaresi'ne sunmadan kendi tesislerinden sevk edebilme izni ve sınır kapılarından öncelikli geçiş yapabilme hakkına sahip oldu.

ZAMANDAN VE MALİYETTEN TASARRUF

YYS sertifikası ile "İzinli Gönderici" yetkisini de almaya hak kazanan Borusan Lojistik, bu belge ile finansal ve operasyonel iş süreçleri için tesislerinin güvenirliğini kanıtlıyor. YYS ile birlikte alınan "İzinli Gönderici" yetkisi pek çok faydayı da beraberinde getiriyor. Yük sahipleri açısından bakıldığında; operasyonel maliyetlerde azalmanın yanı sıra belirli sınır kapılarında geçiş üstünlüğü de sağlandığı için zamandan tasarruf edilebiliyor.

Özellikle hafta sonu gibi sınırların yoğun olduğu zamanlarda bu geçiş üstünlüğü sefer hızlarında ve aylık sefer sayılarında artış, sürücü maliyetlerinde ise düşüş imkânı sunuyor. Operasyonların verimli hale gelmesi, Borusan Lojistik müşterilerinin iş yapma süreçlerine katkıda bulunurken onlara uluslararası rekabette de avantaj sağlıyor.

CİDDİ BİR AVANTAJ KAZANIYOR

Konuyla ilgili konuşan Borusan Lojistik Hizmetleri Genel Müdürü Serdar Erçal, aldıkları YYS sertifikası ve ilave olarak yaptıkları yatırımlara istinaden aldıkları "İzinli Gönderici" yetkisi ile müşterilerine büyük avantajlar sağladıklarını ifade ederek,"YYS sertifikası müşterilerimize yüklerini sevk ederken, pratiklik ve kolaylık sağlıyor. Bu da onların iş hayatlarında rakiplerinden daha önde olmalarına olanak veriyor. Borusan Lojistik olarak müşterilerimizin ihtiyaçlarını her zaman gözetiyor ve bu yönde aksiyon alıyoruz. Bu bağlamda sertifikamız sunduğumuz hizmetin kalitesini de artırır bir nitelik taşıyor" dedi.





Türkiye'de sadece 18 farklı projesinde 1000 parçanın üzerinde makine ekipmanı bulunan Bergiz Grup, tüm şantiyelerinin yakıt ikmal süreçlerini Turpak ile her yerden anlık olarak izliyor

Turpak Bergiz Grup'a ait Türkiye'nin farklı illerindeki şantiyelerinde bulunan sabit ve mobil akaryakıt ikmal noktalarına güvenli yakıt takip sistemlerini kurup doğru araca doğru yakıt ikmalini sağlayan Taşıt Tanıma sistemleri ile devreye aldı.

1975 yılından beri inşaat sektöründe faaliyet gösteren Bergiz Grup resmî kurumlara bağlı olarak yaptırılan yol inşaatları, yol ve iletim tünelleri, demiryolu ve baraj yapım işlerini üstelenmekte ve süresinden önce, kaliteden ödün vermeden teslim etmektedir.

Bergiz Grup, İnşaat sektörünün yanında Havacılık ve Tarım alanlarında da faaliyet gösteren köklü bir kuruluştur.



OTOMASYON SİSTEMLERİ; KENDİSİNİ KANITLAMIŞ VE SINIFININ EN İYİSİ

Turpak, firmaların yakıt tüketimlerinin yönetimlerini yapabilmeleri için baştan sona çözümler sunmaktadır. Sistem, yakıt ikmallerini araç başına ve stok kayıtlarını anlık yaparak, yöneticilere yakıt giderlerini kontrol etme gücü vermektedir.

Turpak Yakıt Yönetim Teknolojisi Türkiye'de 7500 istasyonda ve 2,5 Milyon taşıtta sektörünün lider ürünü olarak 20 yılı aşkın süredir çalışmaktadır.







Turcas Petrol'ün kurumsal yönetim notu yükseldi

Turcas Petrol en yüksek kurumsal yönetim derecelendirme notuna sahip enerji şirketi konumunu sürdürdü.

Turcas Petrol 90 yıllık geçmişiyle sektörlerinde lider konumda bulunan firmalara iştirak eden Turcas Petrol A.Ş'nin, Kobirate Uluslararası Kredi Derecelendirme ve Kurumsal Yönetim Hizmetleri A.Ş. tarafından gerçekleştirilen Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum Derecelendirme Raporu tamamlandı.



Kamuyu aydınlatma ve şeffaflık, pay sahipleri, menfaat sahipleri ve yönetim kurulu olmak üzere belirli başlıklara göre yapılan incelemenin ardından Turcas'ın 10 üzerinden 9.58 olan notu 9.61'e yükseldi. Bu yükseliş ile birlikte Turcas, en yüksek kurumsal yönetim derecelendirme notuna sahip enerji şirketi konumunu sürdürdü.

KADIN ÜYESİ %25'İ AŞTI

Kurumsal yönetim derecelendirme notu ile ilgili açıklamalarda bulunan Turcas Petrol A.Ş. CEO & Yönetim Kurulu Üyesi Batu Aksoy; "2010 yılından bu yana kurumsal yönetim derecelendirme sürecine dahil olarak, sürekli iyileştirme bakış açımız ile her geçen yıl notumuzu yükseltmeyi hedefliyoruz. Bu değerlendirme neticesinde Turcas'a ve tüm paydaşlarımıza değer katan, adil, şeffaf, hesap verebilir ve sorumlu bir yönetim yapısı oluşturmanın gururunu taşıyoruz. Yüksek değer yaratan Enerji Odaklı Yatırım Şirketi olma vizyonumuz, kurumsal kültürümüz ve çevik yapımız ile ülkemizin ihtiyacı olan yatırımları gerçekleştirmeye hız kesmeden devam edeceğiz" dedi. Şirket, menfaat sahipleri bölümünde 100 üzerinden 98,00, kamuoyu aydınlatma ve şeffaflık bölümünde 97,34, yönetim kurulu bölümünde 95,08 ve pay sahipleri bölümünde



94,98 puanla değerlendirilmiştir. Turcas Petrol'ün 2020 yılından bu yana küresel ölçekte yaşanan Covid-19 pandemisinde aldığı etkin önlemler, çalışma düzeninde aldığı çevik aksiyonlar ve Yönetim Kurulunda Kadın Üye Politikası'nı oluşturarak, yönetim kurulundaki kadın üye oranını yeniden %25'in üzerine çıkarması notun yükselişine önemli katkı sağlamıştır.

TAYSAD'da bayrak değişimi

5 yıldır TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı olarak otomotiv tedarik sanayisi adına önemli çalışmalarda bulunan Alper Kanca görevini Albert Saydam'a devretti.

Otomotiv tedarik sanayisinin çatı kuruluşu Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), geçtiğimiz yıl Covid-19 salgını nedeniyle ertelenen 42. Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı bu sene gerçekleştirdi.Pandemi önlemleri nedeniyle sınırlı sayıda üyenin katılımıyla düzenlenen olağan genel kurul sonucunda, 5 yıldır TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı olarak otomotiv tedarik sanayisi adına önemli çalışmalarda bulunan Alper Kanca görevini Albert Saydam'a devretti. TAYSAD'ın yeni dönem yönetim kurulunda Şekib Avdagiç (Avitaş Kompozit A.Ş.), Berke Ercan (Cavo Otomotiv A.Ş.), Osman Zeki Sever (Ditaş Doğan A.Ş.), Doğukan Dudaroğlu (Eku Fren A.Ş.), Atacan Güner (Assan Hanil A.Ş.), M. Fatih Uysal (Norm Cıvata A.Ş.), Lokman Yamantürk (Parsan Makine A.Ş.), Yakup Birinci (Birinci Otomotiv A.Ş.), Hakan Konak (Toyota Boshoku A.Ş.) ve Tülay Hacıoğlu Şengül (Maysan Mando A.Ş.) yer aldı.

BİR BAYRAK DEĞİŞİMİ

Genel kurulda açıklamalarda bulunan TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam,"Türkiye, ortaya koyduğu kalite, nitelikli iş gücü ve uzmanlığıyla dünyanın önde gelen otomotiv üreticilerinden. Otomotiv tedarik sanayisi ise bu başarıyı oluşturan sac ayaklarından bir tanesi. Bu farkındalıkla, göreve geldiği andan itibaren Türk tedarik sanayisinin Avrupa başta olmak üzere dünyada bilinirliğini artırmak, yeni işbirliği köprüleri kurarak ihracat hacmimizi genişletmek ve tedarik sanayisinin sorunlarını çözüme kavuşturmak adına çok değerli çalışmalar yapan Alper Kanca'ya teşekkürü bir borç bilirim. Sayın Alper Kanca'nın görevde kaldığı 5 yıl boyunca ortaya koyduğu emek ve gösterdiği vizyon sadece sektörümüz için değil ülkemiz için de çok önemliydi" dedi. Yeni yönetimde her ürün grubunu ve farklı bölgeleri temsil eden 28 üyenin yer aldığını dile getiren Saydam, "TAYSAD'da her bakımdan bir bayrak değişimi yaşanıyor. Bu değişim, esasında bir önceki başkanın yükselttiği çıtayı daha da yukarı taşımak için bir yarış. TAYSAD, Türkiye'nin gururudur. Sizlerin bize bırakmış olduğu bu emaneti, büyük bir sorumlulukla üstleneceğiz" diye konuştu.

ÖNÜMÜZDE OLDUKÇA ZORLU BİR SÜREÇ VAR

Küreselleşme olgusunun tamamen değiştiği bir dönemden geçildiğini anlatan Saydam, şu açıklamaları yaptı: "Pandemi nedeniyle otomotiv araç üreticileri yakın bölgelerde kaynak arayışında. Bu Türkiye için bir fırsat. Türkiye otomotiv tedarik sanayi, Türkiye genel ekonomik performansının üstünde bir başarı gösterdi. Bunu, daha yüksek seviyeye taşımalıyız. Bu da yeni iş modelleri, iş teknikleri ve yaklaşımlarla mümkün. Karar süreçlerimizde daha cesur olmalıyız.



Sektörümüzdeki yeni açılımlar hepimize umut verdi. TOGG yatırımı, bizim için bir boy aynası olacak. Müspet ya da menfi kendimizi değerlendirme fırsatımız var. Ford Otosan'ın elektrikli araç projesi de benzer bir fırsatı sunuyor. TAYSAD Yönetimi olarak üyelerimizle birlikte yeni teknolojiler ve inovasyonu odağımıza alarak önemli adımlar atacağız."





Total Turkey Pazarlama'dan yeni iş birliği

Total Turkey Pazarlama, 18 yıldır özel endüstriyel yağlar ve gresler alanında faaliyet gösteren İnfoteknik Endüstriyel Ürünler bünyesindeki Eksper Madeni Yağlar ile İstanbul Avrupa yakası ve Trakya bölgelerini kapsayan bir distribütörlük anlaşması imzaladı.

Türkiye'de 30 yılı aşkın süredir madeni yağ üretimi ve pazarlaması konusunda faaliyet gösteren Total Turkey Pazarlama, satış ağını güçlendirmeye devam ediyor. Total Turkey Pazarlama, 18 yıldır özel endüstriyel yağlar ve gresler alanında faaliyet gösteren İnfoteknik Endüstriyel Ürünler bünyesindeki Eksper Madeni Yağlar ile İstanbul Avrupa yakası ve Trakya bölgelerini kapsayan bir distribütörlük anlaşması imzaladı. İnfoteknik, 2010 yılından beri yüksek performanslı özel yağlar ve gresler alanında Fransız Lubrilog markasının Türkiye distribütörü olarak faaliyet gösteriyor. 2020 yılında Total Madeni Yağlar'ın endüstriyel madeni yağlar pazarındaki konumunu güçlendirmek için Lubrilog firmasını satın alması ile başlayan iş birliği sonucunda, Total Turkey Pazarlama endüstriyel yağlar ürün grubunun İstanbul Avrupa yakası ve Trakya distribütörü olmak üzere Eksper Madeni Yağlar şirketi kuruldu. Eksper Madeni Yağlar, endüstriyel yağlar alanında sahip olduğu 18 yıllık tecrübeyi, son teknoloji ve yüksek performanslı TOTAL ürün serisi ile birleştirerek sunacağı danışmanlık ve teknik servis desteği ile birlikte müşterilerinin çözüm ortağı olmayı hedefliyor.

EKSPER
Endüstriyel Yağ Uzmanı

KONUMUMUZU GÜÇLENDİRİYORUZ

Total Turkey Pazarlama Genel Müdürü Emre Şanda konuyla ilgili, "Endüstriyel yağlar alanındaki uzmanlığımız, farklı endüstriyel segmentlerin ihtiyaçlarına yönelik özel olarak geliştirilen güçlü ürün gamından kaynaklanıyor. Son teknoloji ve yüksek performanslı ürünlerimiz ile ekipman performansını ve dolayısıyla operasyon verimliliğini artırıyoruz.



Aynı zamanda müşterilerimize ANAC Indus Yağ Analiz Sistemi gibi gelişmiş teknik servisler sunuyoruz. Yeni iş birlikleriyle güçlendirdiğimiz hizmet ağımız sayesinde daha fazla müşteriye endüstriyel çözümler sağlayarak endüstriyel pazardaki konumumuzu güçlendirmeye devam ediyoruz" dedi.

Thermo King ile yaza bakımlı girin

Thermo King müşterileri, servis hizmetlerinde yedek parçadan işçilik ücretlerine kadar birçok fırsat sunan kampanya seçeneklerinden yararlanabiliyor.

Doğuş Otomotiv Distribütörlüğünde Türkiye faaliyetlerini sürdüren dünyanın lider soğutucu markası Thermo King, soğutucu ünitelerinin yaza hazır girmeleri için Satış Sonrası Hizmetlerde özel fırsatlar sunuyor. Thermo King müşterileri, servis hizmetlerinde yedek parçadan işçilik ücretlerine kadar birçok fırsat sunan kampanya seçeneklerinden yararlanabiliyor. 15 Haziran 2021 tarihine kadar geçerli olacak kampanya kapsamında tüm dizel tır ve kamyon ünitelerinin bakım, parça ve işçilik ücretlerinde yüzde 20 indirim fırsatı sunuluyor. Thermo King, orijinal yedek parça kullanımının önemine dikkat çekerek, ünitenin gerçek performansını ortaya koyabilmesi adına orijinal yedek parça kullanımının en önemli kriter olduğunu belirtiyor. Thermo King soğutucu ünite olarak Türkiye pazarına girmiş ilk cihaz ve sektörde 'ilk'leri gerçekleştirmiş bir soğutucu markası olarak pazarın lideri konumundadır.





Opet Fuchs'a Ukrayna pazarında yeni partner

Opet Fuchs, Ukrayna'da Opet Madeni Yağları'nın satış, sunum ve geliştirilmesine yönelik dağıtım haklarını Nisan 2021 itibariyle resmi olarak Fuchs Mastyla Ukraina LLC'ye devrediyor.

Madeni yağ sektörünün önde gelen markalarından Opet Fuchs, yurtdışında büyümeye devam ediyor. 25'ten fazla ülkede operasyonları bulunan Opet Fuchs, yaklaşık üç yıldır faaliyet gösterdiği Ukrayna pazarında; Opet Madeni Yağları'nın satış, sunum ve geliştirilmesine yönelik dağıtım haklarının Nisan 2021'de resmi olarak Fuchs Mastyla Ukraina LLC'ye devredilmesine yönelik önemli bir iş birliğine imza attı. Opet Petrolcülük ve Fuchs Petrolub SE ortaklığında Türkiye'de otomotiv ve endüstriyel yağlayıcılar ile oto bakım ürünleri alanında hizmet veren Opet Fuchs, anlaşma ile on yıldır süren bu başarılı iş birliğine ait iş modelini Ukrayna ile birlikte diğer pazarlarda da uygulama yolunda önemli bir adım attı. Fuchs Mastyla Ukraina LLC'ye devir kararının, portföyünde müşterisine ve uygulama kapsamına uygun farklı teknolojilere göre üretilen ve farklı teknik parametrelerde çok sayıda madeni yağ yer alan Opet Madeni Yağ ve Fuchs markalarının son derece rekabetçi Ukrayna madeni yağ pazarındaki konumunu güçlendirmesi ve büyüme için ciddi bir teşvik olması öngörülüyor.

GÜÇLENMEK İÇİN FIRSAT VERECEK

Yurtdışında Opet Lubricants olarak çıktıkları yolda Fuchs Mastyla Ukraina LLC ile daha da güçlendiklerini belirten OpetFuchs Madeni Yağ A.Ş. Genel Müdürü Murat Seyhan, "Opet Madeni Yağ markasını Ukrayna'da piyasaya sürme aşamasında belirlediğimiz hedeflere tam anlamıyla ulaştığımızı söylemekten gurur duyuyorum. Güçlü bir ortaklık ağı oluşturduk, çeşitli reklam ve pazarlama etkinlikleri düzenledik, bu da markayı tüm avantajlarıyla Ukraynalı tüketicilere sunmamıza yardımcı oldu. Şimdi, uzun yıllara dayanan iş birliğimiz ve halihazırda aldığımız sonuçlara dayanarak, yeni ve daha iddialı bir gelişim aşamasına geçiyoruz. Ortak çalışmalarımıza Fuchs Mastyla Ukraina LLC bünyesinde devam edecek olan Opet Madeni Yağları ekibine başarılar dilerim" diye konuştu.



Fuchs Avrupa Orta ve Doğu Avrupa Başkan Yardımcısı, İcra Kurulu Üyesi Christian Ohligmacher ise anlaşma ile ilgili değerlendirmesinde, "Opet Madeni Yağ markasının Ukrayna'daki temsilciliğini devam ettirme fırsatı ve güveni için minnettarız. Her iki markanın ekiplerinin sahip olduğu satış, pazarlama ve teknik konulardaki bilgi birikimi, bize Ukrayna'da Fuchs ve Opet Madeni Yağ markalarının hızlı bir şekilde güçlenmesi için gerçek bir fırsat verecektir" ifadelerini kullandı.

Mobil 1 Center'da hedef 10 yeni hizmet noktası

2020 yılında pandemiye rağmen 10 yeni Mobil 1 Center açarak hizmet alanını genişleten marka, Sakarya'da açılan Yılbar Otomotiv Mobil 1 Center'la birlikte Türkiye genelindeki Mobil 1 Center sayısını 75'e çıkardı.

Türkiye'de 116 yıldır madeni yağların üretimi ve pazarlanması konusunda faaliyetlerini sürdüren Mobil Oil Türk, kapsamlı yağ değişimi ve hafif bakım hizmetleri verdiği Mobil 1 Center'lara yatırım yapmayı sürdürüyor. 2020 yılında pandemiye rağmen 10 yeni Mobil 1 Center açarak hizmet alanını genişleten marka, Sakarya'da açılan Yılbar Otomotiv Mobil 1 Center'la birlikte Türkiye genelindeki Mobil 1 Center sayısını 75'e çıkardı.

PANDEMİYE RAĞMEN SAYI ARTIYOR

Konuyla ilgili bilgiler veren Mobil Oil Türk A.Ş. Genel Müdürü Münci Bilgiç, "Geçtiğimiz yıl, pandemi nedeniyle iç pazarda ertelenen talebin satış ve servis trafiğini artıracağını öngörmüştük. Adımlarımızı da buna göre atarak piyasanın ihtiyaç duyacağı yeni ürün gruplarını pazara sunduk. Bununla birlikte, sürücülerin uzun süredir çalıştırmadığı araçlarının yağ ve hafif bakımı için servislere yöneleceğini de biliyorduk. Sonuç olarak, Mobil 1 Center hizmet noktalarımızın sayısını pandemiye rağmen artırdık. Bu sene sonuna kadar 10 yeni Mobil 1 Center daha açmayı hedefliyoruz" dedi. Mobil Oil Türk A.Ş. çatısı altında kapsamlı yağ değişimi ve bakım hizmeti veren Mobil 1 Center, Türkiye genelindeki servis ağını güçlendirmeye devam ediyor.2020 yılında pandemiye rağmen 10 yeni Mobil 1 Center açarak hizmet alanını genişleten marka, 2021 yılına da yeni yatırımlarla başladı. Bu kapsamda, Sakarya'da açılan Yılbar Otomotiv Mobil 1 Center'la birlikte Türkiye genelindeki Mobil 1 Center sayısı 75'e çıktı. Konuyla ilgili bilgiler veren Mobil Oil Türk A.Ş. Genel Müdürü Münci Bilgiç, "Geçtiğimiz yıl, pandemi nedeniyle iç pazarda ertelenen talebin satış ve servis trafiğini artıracağını öngörmüştük. Adımlarımızı da buna göre atarak piyasanın ihtiyaç duyacağı yeni ürün gruplarını pazara sunduk. Bununla birlikte, sürücülerin uzun süredir çalıştırmadığı araçlarının yağ ve bakımı için servislere yöneleceğini de biliyorduk. Sonuç olarak, Mobil 1 Center hizmet noktalarımızın sayısını pandemiye rağmen artırdık. Bu sene sonuna kadar 10 yeni Mobil 1 Center daha açmayı hedefliyoruz" dedi.

YOĞUNLUK İKİ KATINA ÇIKACAK

Havaların ısınmasıyla birlikte araç hareketliliğinin yeniden artmasını beklediklerini dile getiren



Mobil Oil Türk A.Ş. Genel Müdürü Münci Bilgiç, "Hava sıcaklıklarının artması, tatil dönemlerine girilmesi ve her şeyden önemlisi aşı çalışmalarıyla birlikte pandemi koşullarının gevşemesi sonucunda, bu sene de iç turizmde yoğun bir dönem bekliyoruz. Yaşanan bu yoğunluk servislerdeki hareketliliği iki katına çıkaracaktır. Geçen sene Mobil Delvac LCV F 5W30 10.5 Litre, Mobil DTE 20 Ultra ve Mobilfluid 428 gibi ürünlerimizin lansmanını yapmıştık. Bu sene özellikle binek araçlara yönelik yepyeni çözümlerimizle tüketicilerin karşısına çıkacağız. Hizmet kalitesi ve sağladığımız geniş ürün gamıyla otomobil kullanıcılarının bütün yağlama ihtiyaçlarını karşılayan Mobil 1 Center'larımız da yine yoğun dönemde tüketicilere hizmet verecek" ifadelerini kullandı.

Volkawagen Crafter'da büyük bahar indirimi

Crafter Servis modeli 342 bin 500 liradan ve Crafter Okul modeli ise 371 bin 500 liradan başlayan kampanyalı anahtar teslim fiyatlarıyla satın alınabiliyor.

Volkswagen Ticari Araç, C-D segmentinde yer alan güçlü modeli Crafter'ın Okul ve Servis versiyonlarına özel, yılın başından itibaren en çok kazandıran indirim fırsatını sunuyor. Crafter model ailesinin tüm üyelerinin dahil olduğu kampanyada, Crafter Servis modeli 342 bin 500 TL'den ve Crafter Okul modeli ise 371 bin 500 TL'den başlayan kampanyalı anahtar teslim fiyatlarıyla satın alınabiliyor.

İLERİ TEKNOLOJİ SÜRÜCÜ DESTEK SİSTEMLERİ

Sınıfında ileri teknoloji ve güvenlik donanımları sunan Volkswagen Crafter, aktif ve pasif güvenlik sistemleriyle kaza riskinin azaltılmasına yardımcı oluyor. Standart olarak sunulan İkincil Çarpışma Önleme Asistanı, Rüzgar Savrulma Asistanı, Yorgunluk Tespit Sistemi, Şerit Takip Asistanı, 16+1 ve 19+1 versiyonlarında sunulan Uzun Far Asistanı, Hız Sabitleyici gibi yardımcı sürüş ve güvenlik özellikleriyle öne çıkıyor.

Sınıfının en güçlü motoruna sahip Crafter, 2.0 litre hacimli turbo dizel motorla satışa sunuluyor. Türkiye pazarında kendi segmentinde ilk olan 2.0 litre hacimli turbo dizel motor 140 PS ve 177 PS güç üreten iki faklı seçenekle sunuluyor. Volkswagen Ticari Araç tarafından Crafter için ticari hayatın ihtiyaçları göz önünde bulundurularak özel olarak tasarlanmış, dayanıklı ve uzun ömürlü motor, yüksek performansı, düşük yakıt tüketimi ve yüksek çekiş gücü ile öne çıkıyor. Crafter'da standart olarak sunulan servotronik direksiyon, şehir içinde kolay manevra yaparak rahat kullanım ve park etmede kolaylık sağlıyor. Direksiyon düşük hızlarda yumuşayarak kolay bir sürüş sağlarken, yüksek hızlarda da sertleşerek kullanıcının ani hareket yapmasını engelleyip sürüş güvenliğini artırıyor. Crafter, geliştirilen teknolojileriyle daha düşük kullanım maliyetleri sunuyor. Yüksek 2.el değeri, düşük yakıt tüketimi ve düşük bakım maliyetleri ile bu segmentin kullanıcıları için ekonomik bir ticari araç olma özelliğini taşıyor.







OKUL MEVZUATINA UYGUN

Crafter, okul servisleri mevzuatında yapılan yeni düzenlemelerle belirtilen tüm güvenlik özelliklerine sahip; yolcu koltuklarına entegre sensörler, araç dışındaki kör noktaları gösteren üç kamera, sınıfında tek olan otomatik yükseklik ayarlı, üç noktadan gergili emniyet kemeri bunların arasında öne çıkan özellikler.





Taşımacılık Sultan ile güçleniyor

Türkiye'nin lider otobüs üreticisi Otokar, 2021'e hızlı başladı. Yılın ilk üç ayında turizm, öğrenci, personel taşımacılığı için önemli sayıda teslimat gerçekleştiren Otokar, İzmir Bölgesi'nin de tercihi oldu.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, yüksek yolcu kapasitesi, motor gücü, zengin aksesuarları ve üstün güvenlik özellikleriyle göz dolduran Sultan otobüsleri ile turizm ve servis taşımacılığında ilk tercih olmayı sürdürüyor. Tasarım ve teknik özellikleri ile Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanında büyük ilgi gören Sultan, İzmir Bölgesi'ndeki varlığını artırdı. Personel ve servis taşımacılığında modern çizgisi, dinamik tasarımı ve ferah iç yapısıyla hem sürücüsüne hem de yolcusuna üst düzey konfor vadeden Sultan, Özikizler Turizm, Uşaklıoğlu Turizm, Aktaş Taşımacılık, Adnan Kahveci Taşımacılık, Erdal Tur'un da tercihi oldu.

ÇEVRECİ MOTORA SAHİP

Her türlü yol koşulunda üstün performans sağlayan ve Euro 6 çevreci motorunun yanı sıra düşük işletme giderleriyle her zaman kazanç vadeden 7 aracın teslimatı, Otokar İzmir Bayii Atalay Otomotiv tarafından gerçekleştirildi. Uzun yıllardır turizm ve personel taşımacılığının Sultanı olarak gösterilen araçların teslimat törenleri Özikizler Turizm sahibi Hüseyin Bür, Uşaklıoğlu Turizm sahibi Murat Uşaklıoğlu, Aktaş Taşımacılık yetkilisi Şevki Aktaş, Adnan Kahveci Taşımacılık sahibi Adnan Kahveci ve Erdal Tur sahibi Erdal Cerşit'in katılımıyla gerçekleşti. Yolların Sultanları, İzmir Bölgesi'nde turizm ve personel taşımacılığında kullanılacak.









IVECO'dan İzmir'de S-WAY Çekici teslimatı

IVECO İzmir yetkilici satıcısı ve servisi Meyeks Otomotiv tarafından İzmir'in taşımacılıkta önde gelen firmalarından Eknak Uluslararası Nakliyat'a 6 adet S-WAY AS440S48 T/P çekici teslimatı gerçekleştirildi.

1990 yılından bu yana İzmir'de uluslararası nakliye faaliyetlerini sürdüren Eknak 2020 yılı içerisinde başladığı çekici yatırımlarını 2021 yılında da sürdürerek toplamda 2 adedi geçen sene olmak üzere 8 adet IVECO S-WAY 480 beygir çekiciyi filosuna kattı. Eknak garajında gerçekleşen törene Eknak yönetim kurulu üyesi Özgün Kapçı, IVECO bölge satış müdürü Cenk Demir, Meyeks satış müdürü Osman Bayram ve Meyeks satış yöneticisi Başar Yılmaz katıldılar. Teslimat töreninde söz alan Eknak yönetim kurulu üyesi Özgün Kapçı şunları söyledi.

2'SİNİ 2020'DE ALDIK

"Iveco ile uzun yıllar öncesinde çalışmaya başlamamıza rağmen son dönemlerdeki yatırımlarımızda çalışma şansımız olmamıştı. Yeni S-WAY model çekiciler ile birlikte aracı bizden önce satın alan kullanıcılarından aldığımız referanslar, markaya olan yakınlığımız ve İzmir'deki yeni yapılanma nedeniyle 8 adetlik yatırımımızda tercihimiz IVECO'dan yana oldu. İlk 2 adet aracımızı 2020 yılı içerisinde filomuza kattık. Araçları bir süre kullandıktan sonra 6 adetlik yeni yatırımımızda da tercihimizi IVECO olarak verdik. Hem şirketimize hem de iş ortağımız IVECO'ya yatırımlarımızın hayırlı olmasını dileriz" dedi.

2.15 METRELİK İÇ YÜKSEKLİK

Yeniden tasarlanan tavan, alt tünel ve şekillendirilmiş üst raf, kabinin ortasında 2,15 metrelik konforlu bir ayakta durma alanı



sunarken üst yatay kullanılabilir alan ise önceki modele kıyasla 35 santim daha geniş ve üst yatak ile bölmelere daha kolay erişmeyi sağlıyor. Merkezde sürücü ve yolcunun konforu için kullanışlı özellikler yer alıyor: Hepsi gece kullanımı için arkadan ışıklandırılmış şişe ve bardak tutacaklı raf, USB ve 12V soketleri ve yeni A4 dosyası konulabilen belgelik. Ön konsolda yolcu koltuğunun önünde yer alan katlanan masa yemek ya da masa başı işler için konforlu ve uygun. Hacmi yüksek bölmeler kabine uygun bir şekilde yerleştirilmiş ve sürücünün duyabileceği tüm saklama ihtiyacını karşılayacak düzeyde ve hepsi kolayca erişilebilir. Yan kapıdaki açık eldiven bölmesi aynı zamanda 1,5 litrelik şişe tutacağına da sahip. Yeniden tasarlanan üst raf 250 litrelik bir saklama kapasitesi sunuyor. Bunların yanı sıra hem sürücü hem de yolcu tarafında yer alan saklama kutuları toplam 375 litrelik bir kapasiteye erişebiliyor.

Ali Osman Ulusoy seyahat siparişinin ilk 2 Mercedes-Benz'ini aldı

20 adetlik teslimatın başlangıcı olan Powershift otomatik şanzımanlı ve aktif filtre yazılımı ile donatılmış olan 2 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 teslimatı, 20 Nisan 2021 tarihinde gerçekleştirildi.

Şehirler arası otobüs pazarının lideri Mercedes-Benz, Ali Osman Ulusoy Seyahat'e 2021 yılında toplam 20 adetlik Travego ve Tourismo teslimatı gerçekleştirmeyi planlıyor.20 adetlik teslimatın başlangıcı olan Powershift otomatik şanzımanlı ve aktif filtre yazılımı ile donatılmış olan 2 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 teslimatı,20 Nisan 2021 tarihinde gerçekleştirildi. Trabzon merkezli yolcu taşıma şirketi Ali Osman Ulusoy Seyahat'in 2021 yılında gerçekleştireceği toplam 20 adetlik Travego 16 2+1 ve Tourismo 16 2+1 alımına, 2 adet Tourismo 16 2+1ile başladı.

YENİ MODELLERİ KULLANIYORUZ

Mercedes Benz Finansman Türk A.Ş kredi desteğiyle Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayii Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından yapılan satışın ardından 20 Nisan günü gerçekleştirilen teslimatta; Ali Osman Ulusoy Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grup Başkanı Murat Seymen ve Ali Osman Ulusoy Turizm Ticaret İşletmesi Genel Müdürü Eray Eray araçlarını, Hassoy Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Selim Saral'dan teslim aldı. Ali Osman Ulusoy Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, teslimat sırasında yaptığı konuşmada; "Yeni nesil Mercedes-Benz otobüslerini 2019 yılından bu yana aktif bir şekilde firmamızda kullanıyoruz. Giresun kalkışlı Çorlu-Çerkezköy hattında kullandığımız yeni nesil Powershift şanzımana sahip otobüslerimizin sürüş konforu, yakıt ekonomisi, yolcu ve araç güvenliği özelliklerinden, kullandığımız süre zarfında çok memnun kaldık. Yeni otobüsleri tercih etmemizdeki bir diğer önemli sebep de yeni iklimlendirme sistemi sayesinde otobüslerin içindeki havanın, her iki dakikada bir tamamen değiştirilebiliyor olması. 2021 yılı içerisinde 20 adet planladığımız alım hedefimizin ilk 2 aracı olan Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1'leri bugün teslim aldık" dedi.



450 BİN KİLOMETRE YOL YAPTILAR

Hassoy Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Selim Saral ise teslimat sırasında yaptığı konuşmada; "Yeni nesil Powershift şanzımana sahip otobüslerimizin Türkiye'deki denemelerini Ali Osman Ulusoy Seyahat ile birlikte 2019 yılından bu yana yürütmekteyiz. Teslimatından bugüne yaklaşık 450.000 kilometre yol yapan araçlarımızın üstün yakıt ekonomisi, konforu, yolcu ve araç güvenliğini, Ali Osman Ulusoy Seyahat ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği sayesinde yakından gözlemleme şansına eriştik. 2021 yılı itibarıyla da standart üretime alınan ve 41 adet yenilik ile gücüne güç katan yeni nesil araçlarımızda yakıt ekonomi paketiyle gelen öngörülü sürüş sistemi, yakıt tasarrufunu üst seviyelere çıkartmakta. COVID-19 salgınına karşı yeni antiviral etkili yüksek performanslı partikül filtrelerini de şehirler arası otobüslerimizde 2021 itibarıyla standart hale getirdik. Bu donanımın da katkısıyla güvenli sürüşte yeni standartlar, yolcu ve sürüş konforuna ilişkin yapılan iyileştirmelerle standartları üst seviyeye çıkarttığımız araçlarımızın sektöre hayırlı uğurlu olmasını, bol kazanç getirmesini dileriz." dedi.





Güleç Transport, Volvo FH'lerle filosunu genişletti

Türkiye distribütörlüğünü Temsa İş Makinaları'nın yürüttüğü, performansı ve kalitesiyle öne çıkan Volvo Trucks, Güleç Transport Uluslararası Taşımacılık'a 4 adet Volvo FH460 ve 1 adet Volvo FH540 olmak üzere 5 adet Volvo Trucks çekici teslimatı gerçekleştirdi.

Avrupa, Balkan Ülkeleri, Irak, İran, Türkiye Cumhuriyeti Ülkeleri, Gürcistan ve Azerbaycan gibi birçok ülkeye frigorifik taşımacılık hizmeti veren, kurulduğu günden itibaren müşteri taleplerine en hızlı ve güvenilir şekilde cevap veren bir lojistik şirketi olarak faaliyetlerini yürüten Güleç Transport Uluslararası Taşımacılık, taşıdığı ürünlerin önemi ve hassasiyeti nedeniyle filosunu gerekli donanıma sahip çekiciler ile genişletiyor. Volvo Finansal Hizmetler'in (VFS Finansman A.Ş) finansman desteğiyle 4 adet Volvo FH460 ve 1 adet Volvo FH540 olmak üzere 5 adet Volvo Trucks çekici satın alan Güleç Transport'un, bu teslimatla birlikte filosunda toplamda 10 adet Volvo Trucks çekicisi bulunuyor. Volvo Trucks çekicileri özellikle yakıt verimliliği, performansı ve dayanıklılığı sebebiyle tercih ettiklerini belirten Güleç Transport Uluslararası Taşımacılık şirketinin firma ortağı Ahmet Can Volvo Trucks kalitesine vurgu yaparak: "Markanın Avrupa hattındaki satış sonrası hizmetlerinin kalitesi, araçların yakıt tüketiminin düşük olması ve özel olarak sunulan finansman çözümleri alım konusunda karar vermemizi sağladı" şeklinde konuştu.



Öz Bilal Lojistik'in filosuna 6 Volvo FH460

Dayanıklılık, güvenlik ve yakıt verimliliği ile öne çıkan Volvo FH460'lar ile Öz Bilal Lojistik'in filosundaki Volvo Trucks markalı araç sayısı 20 oldu.

Temsa İş Makinaları'nın distribütörlüğünü yürüttüğü Volvo Trucks, Türkiye'den AB ülkelerine frigorifik taşımacılık yapan Öz Bilal Lojistik'e 6 adet Volvo FH460 çekici satışı gerçekleştirdi. Dayanıklılık, güvenlik ve yakıt verimliliği ile öne çıkan Volvo FH460'lar ile Öz Bilal Lojistik'in filosundaki Volvo Trucks markalı araç sayısı 20 oldu.AB ülkelerine ilaç, sebze, çiçek ve dondurulmuş gıda taşımacılığı yapan Öz Bilal Lojistik, filosunu 6 adet Volvo FH460 kamyon ile genişletti. Teslimatı yapılan 6 adet Volvo FH460 kamyonlar ileÖz Bilal Lojistik'in 25 araçlık filosundaki Volvo Trucks markalı araç sayısı 20'ye ulaştı. Öz Bilal Lojistik şirketinin Yönetim Kurulu Başkanı Şemsettin Bulun, Volvo Trucks ile olan uzun soluklu iş birliklerine vurgu yaparak şunları söyledi: "Her zaman bir aile olarak gördüğümüz Volvo Trucks markası ve Temsa İş Makinaları ile ilerlemek gücümüze güç katıyor. Volvo Trucks araçlarının kalitesini ve performansını zaten biliyoruz. Buna ek olarak markanın, finansmandan araç bakımına her ihtiyacımızda yanımızda olması bizim için çok değerli" dedi.

ÖNDEN ÇARPIŞMA İKAZ SİSTEMİ

Öz Bilal Lojistik,Volvo FH460'ıçevre dostu olduğu kadar yakıt verimliliğini de sağlayanEuro6 Step-D yönetmeliğine ve emisyon standartlarına uygun olması sebebiyle tercih ettiklerinin de altını çizdi. Volvo FH460 araçlarda bulunan I-Shift şanzıman ve yakıt odaklı uzun yol taşımacılığına uygun yazılım, uyarlanabilir hız sabitleyicisi, acil frenleme sistemi, önden çarpışma önleyici ikaz sistemi,



şerit takip ve değiştirme desteği gibi artırılmış güvenlik donanımları da güvenlik, konfor ve kazanç beklentisi olan her firma gibi Öz Bilal Lojistik'in de kararında etkili oldu. Öz Bilal Lojistik, 6 adet Volvo FH460 çekicilerinin satın alımlarını Volvo Finansal Hizmetler'in (VFS Finansman A.Ş) finansman desteğiyle gerçekleştirdi.tif filtre varlığının kontrolünü sağlayabiliyor.

Batman Belediyesi'ne 7 Mercedes-Benz Actros

Batman Belediyesi, Devlet Malzeme Ofisi üzerinden satın aldığı 7 adet Mercedes-Benz Actros 1832L temizlik hizmetleri kamyonunu Batman Belediyesi Makine İkmal Müdürlüğü sahasında yapılan teslim töreniyle hizmete aldı.

Batman Belediyesi, Devlet Malzeme Ofisi üzerinden satın aldığı 7 adet Mercedes-Benz Actros 1832L temizlik hizmetleri kamyonunu hizmete aldı. Batman Belediyesi, filosuna katılan Yeni Mercedes-Benz Actros 1832L'ler ile temizlik hizmetlerini daha etkin ve düşük maliyetlerle gerçekleştirebilecek. Batman Belediyesi, Devlet Malzeme Ofisi üzerinden satın aldığı 7 adet Mercedes-Benz Actros 1832L temizlik hizmetleri kamyonunu Batman Belediyesi Makine İkmal Müdürlüğü sahasında yapılan teslim töreniyle hizmete aldı.

FAZLADAN 500 KİLOGRAM YÜK

Yeni nesil Mercedes-Benz Actros 1832L kamyonlar, şehir içi belediye hizmetleri kullanımı için özel tasarlanmış alçak kabin yapıları, şoföre sunulan geniş görüş açıları, otomatikleştirilmiş şanzımanları; 50 km/s'ye kadar hızda, hareketli yayaları algılayıp araca otomatik frenleme sağlayan özellikteki güvenlik sistemleri; ayrıca emsal araçlara göre 400-500 kg daha fazla yük taşıma kapasiteleri ve düşük yakıt tüketimiyle ön plana çıkıyor. Batman Belediyesi Makine İkmal Müdürlüğü sahasında yapılan teslim törenine Batman Valisi Hulusi Şahin, Batman Belediyesi Başkan Yardımcıları ve Belediye Birim Müdürleri katıldı. Batman Valisi Hulusi Şahin törende yaptığı konuşmada; "Araçları belediyemizin mali yapısını güçlendirmek ve hizmet kalitesini arttırmaya yönelik yoğun faaliyetler kapsamında satın aldık. Daha önce ağırlıkla kiralama yoluyla sağladığımız temizlik hizmetlerini yeni satın aldığımız yüksek teknoloji araçlarla daha etkin ve düşük maliyetlerle gerçekleştireceğiz." dedi. Mercedes-Benz Türk Kamyon Kamu Satış ve İhracat Grup Müdürü Bülent Tarhan, konu hakkında şunları belirtti: "Batman Belediyesi'nin filosuna eklediği Actros 1832L araçlarımız kamu hizmetleri ve temizlik sektörü için özel olarak tasarlandı. Alçak kabin tasarımı, şoförün geniş görüş açısı ve yüksek yük taşıma kapasitesiyle Actros 1832L'yi temizlik sektörünün en modern ve güvenli araçlarından biri olarak tanımlayabiliriz. Başta Batman Valisi Hulusi Şahin olmak üzere, bu alımın gerçekleşmesinde emeği olan tüm belediye yönetimi ve çalışanlarına, satış operasyonunda görev alan arkadaşlarımıza, Mercedes-Benz onaylı üst yapıcılarımız Karba ve Erdemli'nin değerli yöneticilerine teşekkür ediyor, belediyemizin hizmetlerinde fark yaratacak araçları hayırlı günlerde kullanmalarını diliyorum."



3'Ü ÇÖP KAMYONU 4'Ü SÜPÜRGE OLACAK

Batman Belediyesi yetkilileri Mercedes-Benz marka araç tercih etmelerinde 2013 yılından bu yana filolarında temizlik hizmetlerinde kullanılan Mercedes-Benz Axor ve Atego 1018 temizlik kamyonlarının başta yakıt sarfiyatı olmak üzere düşük işletme giderleri, dayanıklılık ve satış sonrası hizmetler konularında edindikleri olumlu tecrübelerinin önemli bir rol oynadığını ifade ettiler. Törene katılan yetkililer Batman'a daha iyi hizmet etmenin arayışı içerisinde hem araç parklarını hem Batman Belediyesi'nin mali yapısını güçlendirdiklerini, hizmet kalitelerini arttırmaya yönelik çalışmalarına kesintisiz bir şekilde devam edeceklerini ifade ettiler. Hizmete alınan Actros temizlik hizmetleri kamyonlarının 3 adedi Karba imalatı hidrolik sıkıştırmalı çöp kamyonu, 4 adedi ise Erdemli imalatı vakumlu yol süpürge üstyapısı ile sipariş edildi.





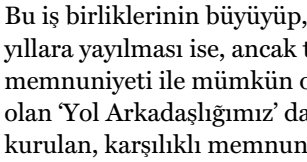
MAN ve Kamil Koç'un yol arkadaşlığı güçleniyor

'Yaşam boyu iş ortağı' olarak gördüğü müşterilerine ileri teknoloji araçları, değerini koruyan ikinci el ve satış sonrası hizmetleri ile güven veren MAN, yeni yılda da araç teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor.

Kamil Koç, 2021 yılında da yatırımlarına devam ediyor.Türkiye seyahat sektörünün köklü ve öncü firması Kamil Koç, filosunu MAN'dan aldığı 20 adet son model otobüs ile güçlendirdi. Kamil Koç'un filosuna kattığı 20 adet son model otobüs, İstanbul İkitelli MAN Tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi. Mükemmeliyetçi bir yaklaşımla tamamen yenilenen, Coach of The Year ödüllü MAN ile Neoplan otobüsler; benzersiz niteliklerinin yanı sıra yakıtta cimri, bakım aralığında cömert Euro 6D motor teknolojisini, 12 ileri otomatikleştirilmiş şanzıman ile birleştirerek, hem yolcu, hem de sürüş konforunu üst seviyede sunuyor. Üstün teknoloji ile her yolda ve her koşulda sunduğu sürüş konforunun yanı sıra düşük işletme giderleri ile MAN ve Neoplan otobüsler, şehirlerarası yolcu taşımacılığında da işletmelerin gözdesi olmaya devam ediyor. Filosundaki MAN araçlarının, sağladığı yolcu memnuniyetinin yanı sıra yüksek verimlilik ve kaptanlara sağladığı sürüş konforundan memnun kalan sektörün lider firmalarından Kamil Koç Otobüsleri A.Ş., yeni yıl araç yatırımlarında yine MAN ve NEOPLAN otobüslerini tercih etti.

İŞBİRLİĞİMİZE YENİ BİR HALKA EKLİYORUZ

Törende konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, Kamil Koç ile uzun yıllara dayanan iş birliklerinden duydukları memnuniyeti dile getirerek şunları söyledi: "İş birlikleri, öncelikle karşılıklı 'güven' temelinde kurulur. Bu iş birliklerinin büyüyüp, gelişmesi ve uzun yıllara yayılması ise, ancak tarafların karşılıklı memnuniyeti ile mümkün olur. Kamil Koç ile olan 'Yol Arkadaşlığımız' da; 'güven' temelinde kurulan, karşılıklı memnuniyet sayesinde uzun yıllara dayanan bir yol arkadaşlığıdır. Kamil Koç, ülkemizin seyahat sektöründeki en değerli firmalarından bir tanesidir. Seyahat sektörünün böylesine güzide firmasının yeni yatırımlarında da otobüslerimizi tercihi etmesi, bizim için çok değerli. MAN olarak, yüksek nitelikli araçlarımızla olduğu kadar, satış sonrası hiz-metlerimiz ile daima müşteri memnuniyetini hedefliyoruz. Sunduğumuz hizmetin her kademesinde de daima bu hedef doğrultusunda çalışıyoruz. Müşterilerimizin araç ve hizmet kalitemizden memnun kalmaları ve yeniden bizleri tercih etmesi, bizim işimizi ne kadar doğru yaptığımızı ortaya koyuyor. Bugün de burada birlikte çalışmaktan büyük keyif aldığımız değerli firmamız Kamil Koç ile uzun yıllara dayanan iş birliğimize yeni bir halka daha eklemek için bulunuyoruz. Kamil Koç ile iş birliğimizin daha uzun yıllara devam edeceğine olan inancımla yeni otobüslerimizin hem firmamıza hem da yolcularına hayırlı, uğurlu olmasını dilerim."







EN SAĞLIKLI HİZMET İÇİN YOLA DEVAM

Kamil Koç Genel Müdürü Kadir Boysan ise şöyle konuştu: "Kamil Koç olarak Covid-19 nedeniyle oldukça zorlu geçen son 12 ayda iş ortaklarımız ve çalışanlarımızla birlikte yolcularımıza en sağlıklı, en güvenli ve en konforlu hizmeti sunmak için yolumuza devam ettik. Türkiye'nin en büyük karayolu taşımacılığı firmasıyız. Bu güce işortaklarımızla geldik. Bundan sonra da yine iş ortaklarımızla büyümeye, güçlenmeye devam edeceğiz."









İrfan İlhan Geri Dönüşüm A.Ş.'ye 3 adet MAN TGE

Man, İrfan İlhan Geri Döünüşüm A.ş'ye 3 adet TGE 6180 panelvan teslim etti. Firmanın hedefi ise, yılsonuna kadar bünyesine 5 adet daha MAN TGE katmak.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'nin, 2019 yılında ürün gamına eklediği ve kısa sürede sek-törün premium markaları arasındaki yerini alan hafif ticari aracı TGE; sahip olduğu özellikler ve sunduğu avantajlarla farklı sektörlerin gözdesi olmaya devam ediyor. MAN'ın ağır ticari araçlardaki kalite ve güvencesini hafif ticari araçlar segmentine taşıyan TGE'yi filosuna katan son firma ise, İrfan İlhan Geri Dönüşüm Tic. San. A.Ş. oldu.

BİZE HER ŞEYİ BİZE SUNUYOR

Alanında uzman ekipleri ile 12 yıldır hem yurt içinde hem de yurt dışında değerli metal, maden ve katalizör geri dönüşüm ve katalizör satışı alanında faaliyet gösteren sektörün önemli firmalarından İrfan İlhan Geri Dönüşüm; 2021 yılı araç yatırımları kapsamında filosunu 3 adet MAN TGE 6.180 panelvan ile güçlendirdi. Firmanın aldığı vişne kırmızısı, ekstra yüksek tavan 17,5 m3 panelvanların teslimat töreni ise, Ankara Akyurt'taki MAN Tesislerinde gerçekleştirildi. MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. HTA Satış Müdürü Cumhur Kutlubay ve HTA Bölge Satış Koordinatörü Gökhan Bakubala'nın ev sahipliğinde düzenlenen törene İrfan İlhan Geri Dönüşüm Tic. San. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İrfan İlhan ve firma çalışanları katıldı. Firma olarak, olmazsa olmazlarının kalite olduğunu vurgulayan İrfan İlhan Geri Dönüşüm Tic. San. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı İrfan İl-han; "Kaliteden ödün vermeden hizmet verdiğimiz sektörde işimizi en iyi şekilde yapmaya çalışıyo-ruz. Bu kapsamda Türkiye genelinde il il dolaşarak, hizmeti müşterilerimizin ayağına kadar götürü-yoruz. Tabi bu hizmeti, ülkemizin dört bir yanına götürmek için de sağlam, dayanıklı, güvenli ve düşük yakıt tasarrufuna sahip araçlara ihtiyaç duyuyoruz. MAN TGE'ler de bize aradığımız tüm özellikleri fazlasıyla sağlıyor. Sadece satış anında değil, satış sonrası hizmetleri ve bakım paketleri ile daima yanımızda oluyorlar. Dolayısıyla bugün 3 adet MAN TGE aldık ama hedefimiz yıl sonuna kadar bu sayıyı 8'e kadar çıkartmak" diye konuştu.





GÜNDELİK HAYATIN İŞ ORTAĞI

Geliştirdikleri özel çözümlerle daima müşterilerinin yanında olduklarını belirten MAN HTA Satış Müdürü Cumhur Kutlubay ise, şunları söyledi; "MAN olarak, en modern bakım paketlerinden ori-jinal MAN parça ve aksesuarlarına, finansal destekten özel servis sözleşmelerine kadar müşterileri-mizin tüm ihtiyaçlarına en ideal çözümler sunuyoruz. Çünkü hem araçlarımızın üstün niteliklerine hem de sunduğumuz hizmetin kalitesine güveniyoruz. MAN TGE'nin, kısa sürede gündelik hayatın güvenilir bir iş ortağı haline gelmesi de bunun en büyük göstergesi."



Isuzu Novociti Life İspanya yollarında

Anadolu Isuzu'nun alçak tabanıyla, değişen pazar ihtiyaçlarına yönelik bir çözüm olarak ön plana çıkan modeli Novociti Life, İspanya yollarında hizmet vermeye başladı.

Anadolu Isuzu 2019 yılı sonlarında giriş yaptığı İspanya pazarında büyümeye devam ediyor. Pandemiye rağmen yurtdışı pazarlardaki konumunu her geçen gün güçlendiren Anadolu Isuzu, İspanya pazarında kısa sürede başarılı bir projeye daha imza attı. Ponferrada Belediyesi ihalesini kazanan Anadolu Isuzu, bu doğrultuda kentte hizmet vermek üzere 4 adet Novociti Life teslimatı gerçekleştirdi.

HEDEF YENİ BELEDİYE İHALELERİ

Teslimat töreni 15 Mart 2021 tarihinde Ponferrada Belediyesi'nin otobüs parkında düzenlendi. Törene Anadolu Isuzu İspanya distribütörü Mobility Bus yetkilileri ve Anadolu Isuzu Batı Avrupa Danışmanı Jean Louis Coppieters'in yanı sıra Ponferrada Belediye Başkanı Olegario Ramon ve Servis Müdürleri Susana Garcia katıldı. Ponferrada Belediye ihalesini Anadolu Isuzu'nun İspanya distribütörü Mobility Bus ile kazandıklarını belirten Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, "COVID-19 döneminde böylesine önemli bir teslimatı gerçekleştirdiğimiz için mutlu ve gururluyuz. İhracat pazarlarımızdaki ihtiyaçlar doğrultusunda geliştirdiğimiz yüksek teknolojiyle donatılmış araçlarımız Avrupa'da büyük ilgi görüyor. Yurtiçi ve yurtdışından sipariş almaya devam ediyoruz. İspanya pazarında 1 yıldır faaliyet gösteriyoruz. En önemli sevkiyatlarımızı Turkuaz modeli ile gerçekleştirdik.



Bu pazarda ürün portföyümüzü genişletmeye devam ediyoruz. Anadolu Isuzu olarak, 2021 uluslararası satış hedeflerimiz paralelinde, tüm pazarlarda olduğu gibi, İspanya'da da operatör filo satışlarının yanı sıra önemli belediye ihalelerini kazanmayı hedefliyoruz" dedi.

AVRUPALI BELEDİYELERİN GÖZDESİ

Anadolu Isuzu'nun yurtdışında Polonya, İtalya, Yunanistan, Fransa, Çekya, Sırbistan ve Gürcistan gibi pazarlarda hizmet veren modeli Isuzu Novociti Life, alçak tabanıyla, değişen ihtiyaçlara yönelik bir çözüm olarak tasarlandı. Büyük ve orta büyüklükteki otobüs yerine küçük boyutlarda otobüs konseptiyle dar sokaklı şehirleri de hedefleyen Novociti Life, alçak tabanlı yapısıyla engelli ve yaşlı nüfusun sosyal hayata daha fazla katılımını da destekliyor. Midibüs boyutlarında otobüs görünümüyle dikkat çeken Novociti Life'ın motoru, 186 beygir güç ve 680 Nm tork üretiyor. Euro 6C emisyon normlarını karşılayabilen motor teknolojisiyle, yüksek enerji verimliliği ile düşük yakıt tüketimi sağlarken, bu sayede Avrupalı belediyelerin ihtiyacı olan normları sağlamış oluyor.



Anadolu Isuzu NPR 10 ile Bodrum yollarında

Yurtdışındaki iddiasını yurtiçinde de devam ettiren Anadolu Isuzu, Bodrum'a 22 adet NPR 10 kamyon teslimatı yaptı.

Pandemi döneminde de teslimatlara devam eden Anadolu Isuzu, Coca-Cola Bekiroğlu Bodrum – Milas bayisine 22 adet NPR 10 kamyon gönderdi. Anadolu Isuzu Bursa BAV bayisi tarafından şehir içi taşımacılığında üstün güvenlik ve konfor sunma hedefiyle 18 adet NPR 10 Long ve 4 adet NPR 10 Short teslimatı gerçekleştirildi. 190 PS gücünde ve 510 NM torklu uzun ömürlü Isuzu motorları ile kullanıcılarına uzun yıllar hizmet veren NPR 10 kamyon modelleri 9.800 kg. azami yüklü ağırlığı ve havalı fren sistemi ile şehir içi taşımacılığın vazgeçilmezleri arasında yer alıyor. Araç; tam havalı ön ve arka disk fren sistemi, yüksek taşıma kapasitesi ve üstün manevra kabiliyeti ile kullanıcılarının takdirini topluyor. NPR 10, yokuş kalkış destek sistemi, şerit takip sistemi ve otonom acil frenleme gibi özellikleriyle de kullanıcısına güven veriyor. Farklı üstyapı opsiyonlarıyla da kullanılabilen NPR 10 birçok farklı sektörde tercih ediliyor.



Ukrayna'dan Karsan'a 150 adet Jest ve Atak siparişi

Ukrayna'nın Kharkiv şehrinde düzenlenen Uluslararası Mintrans Forum'a Jest ve Atak modelleriyle katılan Karsan, Kharkiv Belediye Meclisi ile iş birliği sözleşmesine imza attı.

Çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma çözümleri sunan Karsan, ürün yelpazesiyle dünya kentlerinin ulaşımında rol model olmaya devam ediyor. Son olarak ulaşım altyapılarının geliştirilmesi konusunda Ukrayna'nın Kharkiv şehrinde düzenlenen Uluslararası Mintrans Forum'a Jest ve Atak modelleriyle katılan Karsan, Kharkiv Belediye Meclisi ile iş birliği sözleşmesine imza attı.

İLK BÖLÜM BU YIL TESLİM EDİLECEK

Karsan, Kharkiv kentinin modernleşmesi kapsamında güçlendirilecek ulaşım altyapısına, bilgi ve ürün gamıyla destek verecek ve kente yapılacak toplu taşıma araç yatırımında söz sahibi olacak. Sözleşmenin ardından düşüncelerini paylaşan Kharkiv Belediye Başkan Vekili İgor Terekhov, yatırım kapsamında 500 adetlik araç alımı planlandığını, 6 ve 8 metrelik araçların ilk 150 adedinin ise bu yıl içerisinde alınacağını ve bu doğrultuda Karsan ile iş birliği yapmak istediklerini ifade etti. Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Karsan CEO'su Okan Baş, "Kharkiv Belediyesi ile imzaladığımız iş birliği sözleşmesinden ve kente sağlayabileceğimiz katkılardan mutluyuz. Bu kapsamda Ukrayna iş ortağımız MDG ile 150 adet Jest ve Atak aracını, Temmuz ayından başlayarak Ekim ayına kadar teslim edilecek şekilde anlaştık" dedi.



YATIRIMI DEĞERLENDİRİYORUZ



Konuyu değerlendiren Karsan CEO'su Okan Baş, Kharkiv şehrinde bulunmaktan ve kent belediyesiyle iş birliği anlaşmasına imza atmaktan duydukları mutluluğu dile getirerek; "Karsan'ın gelecek vizyonu, sunmuş olduğu ürün yelpazesiyle Avrupa'nın gelişmiş ve gelişmekte olan birçok kentine ilham kaynağı oluyor. Ulaşım ihtiyaçlarını karşılayan yenilikçi ve teknolojik ürün yelpazemizle fark edilmeye devam ediyoruz. Ukrayna'nın Kharkiv gibi gelişmekte olan bir kentinin ulaşım altyapısına katkı sağlayacağımız için de heyecanlıyız. 6 metre sınıfındaki Jest ve 8 metre sınıfındaki Atak araçlarımızın, kentin değişen anlık trafik koşullarında, hem performansları hem de tasarruflu kullanımlarıyla optimum katkıyı sağlayacağına inanıyoruz. Bu kapsamda Ukrayna iş ortağımız MDG ile 150 adet Jest ve Atak aracını, Temmuz ayından başlayarak Ekim ayına kadar teslim edilecek şekilde anlaştık. İlerleyen dönemde Ukrayna pazarındaki potansiyele bağlı olarak, Kharkiv'de üretim yatırımı yapma konusunu ise detaylı olarak değerlendiriyoruz" şeklinde konuştu.



Atacan Güner TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi olarak seçildi

Kibar Grubu çatısı altında faaliyet gösteren otomotiv tedarik sektörünün önde gelen üreticilerinden Assan Hanil'in Genel Müdürü Atacan Güner, Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Yönetim Kurulu Üyesi olarak seçildi.

Kibar Holding grup şirketlerinden Assan Hanil'in Genel Müdürü Atacan Güner, otomotiv tedarik sektörünün çatı kuruluşu TAYSAD'da Yönetim Kurulu Üyesi olarak seçildi. Türk otomotiv sanayiinin en yetkin temsilcisi olan ve kurulduğu 1978 yılından bu yana çalışmalarını aralıksız sürdüren TAYSAD, sektörün gelişimine bugüne dek önemli katkılar sundu.

Sektörün en önemli temsilcilerinin yer aldığı TAYSAD Yönetim Kurulu'nda görev almaktan duyduğu mutluluğu dile getiren Assan Hanil Genel Müdürü Atacan Güner, "Türk otomotiv tedarik sanayi için büyük öneme sahip TAYSAD'ın Yönetim Kurulu'nda görev almak hem büyük bir mutluluk hem de sorumluluk. 500'e yakın üyesi ve otomotiv tedarik sanayinin %65'ini aşan temsiliyetiyle kuruluşumuz, sektörümüzün çatısı konumundadır. Türk otomotiv tedarik sanayinin gelişimi, uluslararası pazarlardaki konumunun güçlendirilmesi ve ülke ekonomisine sunduğu katkının artırılması için Yönetim Kurulu Başkanımız, Yönetim Kurulu Üyelerimiz ve tüm paydaşlarımızla birlikte çalışmalarımızı sürdüreceğiz" şeklinde konuştu.

ASSAN HANİL

Kibar Grubu'nun otomotiv sektöründe ana parça tedarikçisi olarak faaliyet gösteren şirketi Assan Hanil, 1997 yılında Güney Koreli Seoyon E-Hwa ortaklığıyla kurulmuştur. Üçü Kocaeli'de, biri Bursa'da ve diğeri Aksaray'da olmak üzere beş farklı lokasyondaki toplam 175 bin m2'lik alan üzerine kurulu tesislerinde binek ve ticari araçlar için sürücü ve yolcu koltukları, kapı panelleri, ön ve arka tamponlar, enstrüman panel başta olmak üzere geniş ürün gamıyla Hyundai, Ford Otosan, Mercedes Benz, Karsan, Isuzu, Agco ve Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu' na (TOGG) hizmet vermektedir.







Test



Hafif ticarinin Japoncası

Hafif ticaride minivan seçeneklerinin Japoncası olarak ortaya çıkan Toyota Proace City, kullanışlığıyla öne çıkıyor. Gösterişten uzak ama çizgileriyle oldukça heybetli duran model, 1.5 litrelik dizel otomatik şanzımanıyla oldukça konforlu.

Uzun bir süre sonra hafif ticari araç segmentinde yeniden boy göstermeye başlayan Toyota Proace City ile dikkat çekiyor. PSA ortaklığıyla ortaya çıkan ürün Berlingo modelinin kardeşi olarak yola çıkıyor. Markanın binek araçlarında kullandığı tasarım detaylarıyla şekillendirilen Proace City, Japon tasarımına da vurgu yapıyor. Gösterişten uzak model ihtiyaçlara yönelirken, teknolojisiyle de beklentilerden fazlasını karşılıyor. Şık tasarım markanın otomobillerini aratmazken, ancak arka bölüme bakıldığında aracın bir ticari olduğu anlaşılıyor. Tabii iki tarafta da sunulan sürgülü kapılar da bu konuda ipucu veriyor. Yüksek kaput ve genişlik hissiyle büyük bir otomobil kullanıyormuş hissi sunan otomobil, konsoldaki vites topuzu ve rahat koltuklar bu hissi destekliyor. 8 inçlik dokunmatik ekranlı multimedya sistemi, tuş kalabalığını ortadan kaldırıyor. Son derece ferah olan kokpitte ergonomi ve işçilik seviyesi oldukça başarılı. Aracın ikinci sırasında 3 adet tek koltuğa yer veriliyor.





SAKLAMA ALANI BOL

Geniş bir yaşam alanı sunulan arka bölümde elektrikli camlar ve koltuk arkalarındaki portatif masalar aracın aile kullanımına da uygun olduğunu vurguluyor. Proace City bagajı beklendiği üzere oldukça hacimli. 821 kg taşıma kapasitesi ve 1000 kg'lik römork çekme kapasitesiyle öne çıkan Proace City, aynı zamanda verimli motor seçenekleri sunuyor. Proace City, üst düzey teknolojik özellikleri, etkileyici aktif güvenlik sistemleri ve kolay kullanıma sahip esnek kabiniyle donanımlı bir mobil ofis gibi kullanılabiliyor. 4,403 mm uzunluğa, 1,880 mm yüksekliğe, 1,848 mm genişliğe ve 2,785 mm dingil mesafesine sahip Proace City, modern iç ve dış tasarımı pratik bir kullanım ve konforlu sürüşle buluşturuyor. Proace City, 775 litre ve arka koltuklar katlandığında 1414 litre olan bagaj hacmiyle de öne çıkıyor.

8 İLERİ OTOMATİK

Toyota Proace City, bize tek seçenek olan 1.5 litrelik dizel motorla konuk oldu. 8 ileri otomatik şanzımanla kombine edilen 4 silindirli dizel ünite, 130 beygir güç ve 300 nm tork üretiyor. Gücünü ön aksa ileten şanzımanın geçişleri net ve kısa tutulmuş.





Dizel motor, 8 ileri otomatik şanzıman ile eşleştiriliyor. 114 g/km CO2 emisyon salımı olan aracın, 100 km'de tüketimi ise 4.4 litre. 0-100 km/s hızlanmasını 11.1 saniyede tamamlayan 130 HP'lik araç, 183 km/s maksimum hıza ulaşabiliyor. Aracın her iki motor seçeneği de, hem şehir hem de şehir dışı sürüşlerde ideal bir performans sunuyor. Ara hızlanmalarda da atak yapısını koruyan motor, sessizliğiyle de beğenimizi kazandı. Böyle bir araçta en çok aranan özelliklerin başında tabii ki tüketim geliyor.





Test



Arazide bile konfor sunuyor

Japon üreticiyi zirveye taşımaktan çekinmeyen Hilux, yeni tasarımıyla dikkat çekiyor. Daha teknolojik bir yapıya kavuşan model, SUV'ları aratmıyor. Hem şehir içerisinde hem de arazide etkileyici bir tarz sunan Hilux, yeni 18 inç alüminyum jant tasarımlarıyla daha göz alıcı bir görünüme sahip oldu.

Toyota'yı pick-up segmentinde temsil eden Hilux, arazideki kabiliyetini yeniledi. Yeni Hilux Invincible modelinde SUV'da bile olmayan özellikler var. Şehirde de SUV konforunu Hilux'ta hissedenler günlük kullanım için bu modeli tercih edebilir. Bu amaçla tasarımının yanı sıra yüksek konforu ve donanımlarıyla dikkat çekiyor. Toyota yeni Hilux, her zaman ilk bakışta kendisini gösteren tasarımını ileriye taşıyarak çok daha güçlü görüntüsüyle dikkat çekici hale geldi. Ön tampon, ön ızgara, LED farlar yeniden tasarlandı ve LED ön sis farlar da aracı daha şık hale getirdi. Hilux'ın etkileyici dış tasarımı, LED arka stop lambalarıyla tamamlandı. Hem şehir içerisinde hem de arazide etkileyici bir tarz sunan Hilux, yeni 18 inç alüminyum jant tasarımlarıyla daha göz alıcı bir görünüme sahip oldu. Premium LED farlar, LED arka stop lambaları, 18 inç alaşım jantlar gibi özelliklerle öne çıkıyor. Bununla birlikte her donanım seviyesinde 8 inç dokunmatik ekran, ön ve arka park sensörleri standart olarak yer alıyor. Geliştirilmiş 8 inç ekrana sahip multimedya sistemi, daha hızlı bir yazılım ve ekran tepkileriyle araç içi deneyimi ileriye taşırken; Apple CarPlay ve Android Auto akıllı telefon entegrasyonlarına uyumla hale getirildi. Güncellenmiş kabinde, yeni sürücü göstergesi tasarımı ve her türlü sürüş koşulunda rahatlık sağlayan mekanik düğmelerin kombinasyonuyla kolay bir kullanım elde edildi.





3.5 TON ÇEKME KAPASİTESİ

Hilux'ın 4×4 versiyonlarında sunulan aktif elektronik çekiş kontrol sistemi A-TRC, üst versiyonlarda ek özelliğin geliştirilmesi ile araç 4×2 moduna alındığında da aktif hale gelebiliyor. Böylelikle şehiriçi kullanımlarda da daha güvenli viraj dönüşü ve daha az yakıt tüketimi sağlıyor. 450 kg artan kapasiteyle 3.5 tonluk römork çekme kapasitesi ise yeni Hilux her türlü beklentiyi aşmayı başarıyor. Bununla birlikte Hilux'ta elektronik fren donanımları arasında Yokuşta Kalkış Destek Sistemi ve Eğim İniş Kontrol Sistemi gibi özellikler de yer alıyor. Hilux, teknik donanımının yanı sıra tasarım olarak da zorlu koşulların üstesinden gelmek üzerine tasarlandı. 29 derecelik yaklaşma ve 27 derecelik uzaklaşma açısıyla birlikte Hilux, 310 mm'lik sürüş yüksekliğine sahip. Maksimum su geçiş derinliği kapasitesi ise 700 mm. 5,325 mm uzunluğa, 1,900 mm genişliğe (versiyona göre 1,855 mm) ve 1,815 mm yüksekliğe sahip Hilux'ın 3,085 mm dingil mesafesi bulunuyor.



2.4 LİTRELİK DİZEL MOTOR

Hilux'ın tüm versiyonlarında 2.4 litrelik dizel motor seçeneği sunuluyor. 6 ileri otomatik şanzımanla eşleştirilebilen motor, 150 HP güç ve 400 Nm tork üretebiliyor. Hilux tatmin edici konfor ve arazi özelliklerine ek olarak aktif ve pasif güvenlik sistemlerinden de ödün vermedi. Hilux'ın her modelinde sürücü ve yolcu ön/yan hava yastıkları, ön ve arka yolcular için perde hava yastıkları, sürücü diz hava yastığı olmak üzere 9 hava yastığı standart olarak sunuluyor. Bununla birlikte Acil Fren Uyarı Sistemi (EBS), Araç Denge Kontrol Sistemi (VSC), Bozuk Yol Gövde Hareket Kontrol Sistemi, Yokuşta Kalkış Destek Sistemi (HAC), Römork Savrulma Kontrol Sistemi (TSC) ve Eğim İniş Kontrol Sistemi (DAC) gibi özellikler de standart olarak araçta yer alıyor. Hi-Cruiser ve Invincible versiyonlarında segmentinin en iyisi Toyota Safety Sense özellikleri ile beraber Yaya ve Bisikletli Algılama Özellikli Ön Çarpışma Önleyici Sistem (PCS), Şerit Takip Sistemi (LDA) ve Adaptif Hız Sabitleme Sistemi (DRCC) özellikleri bulunuyor.



Test



Hafif ticariye hibrit Ford ile geldi

Ford Tourneo Custom ile dikkat çekiyor. 2 litrelik dizel motorun yanında artık hibrit seçeneğini de sunan marka, 1.0 litrelik benzinli motorla göreve çıkıyor. 50 km hıza kadar elektrikli sürüş sunabilen model menzili bu destekle arttırıyor.

Türkiye'de ticari araç denildiğinde akla gelen ilk iki markadan biri olan Ford, bu alanda oldukça iddialı bir modele sahip: Tourneo Custom. Özellikle pandemi döneminde toplu taşımadan uzaklaşmak isteyen, ailesiyle seyahate yönelen tüketiciler için ciddi bir alternatif olan Tourneo Custom, binek araçları aratmayan donanımı ve konfor özellikleriyle ticari araçtan fazlasını vadediyor. Bu ayki konuklarımız arasında yer alan yeni araç, 8+1 oturma düzeni ve güçlü motoruyla öne çıkıyor. Büyük logolu ön panjur, çekik farlar ve LED aydınlatmalar, araca sportif bir görünüm kazandırmış. Öne doğru alçalan tasarım, ön görüşü de rahatlatıyor. Arka tasarım nispeten daha sade. Profilde ise aracın ne kadar uzun olduğu ortaya çıkıyor. Yüksek omuz çizgisi şık tasarımı tamamlıyor.

İÇ MEKAN OLDUKÇA HAVADAR

Aracın her iki tarafında da sürgülü kapı olması, iniş binişleri rahatlatıyor. Ford ailesinin diğer üyelerine benzeyen konsol, daha önce Ford kullananlar için alışma sürecini oldukça kısaltıyor. Kokpit gayet geniş ve havadar. Direksiyon üzerinde yer alan kısa yol tuşları medya ve yol bilgisayarını yönetmeye yarıyor.

Gösterge panelleri ortasında yer alan yol bilgisayarı aracın tüm özelliklerini izlemeye yetiyor. Kapı kenarlarında yer alan geniş gözler aracın birçok kısmında yer alırken, direksiyon simidinin üst kısmında kalan saklama gözünde şarj ve USB girişi bulunuyor. Arka kısımda ise yolcular için tüm rahatlıklar düşünülmüş. Kapı girişinin üst kısmında yolcular için ayrı bir klima sistemine yer verilmiş.

50 KM'YE KADAR ELEKTRİKLİ

Ön tekerlekler elektrikli motorla harekete geçiyor. Bu elektrikli motor veya jeneratörü 13.6 kWh kapasiteli lityum-iyon bataryalar besliyor. Ana güç ünitesi 1.0 litrelik EcoBoost benzinli motor. Fren enerjisi geri kazanımı sistemi menzil artırıcı olarak çalışıyor. Araçtaki hibrit sistem, 50 km'ye kadar yüzde 100 elektrikli sürüşe izin verirken, menzil artırıcı ile birlikte bu mesafe 500 km'ye kadar çıkabiliyor. Yeni hibrit Tourneo Custom ön kısma yerleştirilmiş şarj bağlantı noktasıyla standart ev tipi prizde 5.5 saatte yüzde 100 şarj olurken; 32 amper 240 Volt prizde şarj süresi 3 saate düşüyor.













Maximus Adam Sorumluluk Taşır!

Sevdikleri için her güçlüğü aşan... Sorumlulukları seve seve taşıyan... İşte o sensin Maximus Adam! Ekmek teknenin kalbine çok iyi bakan bir motor yağı var, o da Maximus! Hakkındır, güle güle kullan.

Petrol Ofisi

/petrolofisimaximus petrolofisi.com.tr

MAXIMUS
DİZEL MOTOR YAĞLARI